

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№24 (367) 7 апреля 1997 года

понеделник

999
ДНЕЙ
ДО
2000
ГОДА

© MAGMART

СТАВЬТЕ НА ЛИДЕРА!



МОБИЛКОМ
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

(017) 222-46-51, 222-46-52

Лицензия № 151 от 31.07.95г. выдана на период до 31.07.2000 г. Минсвязи и информатикой РБ

СВЯЗЬ С НОВЫМ ТЫСЯЧЕЛЕТИЕМ



ПЕЙДЖЕРЫ И УСЛУГИ

ЗОНА ПРИЕМА ДО 120 КМ
НИЗКИЕ ЦЕНЫ (от 50\$)
ПЕРВЫЙ МЕСЯЦ
ОБСЛУЖИВАНИЯ - ПОДАРОК

SOLID
PAGING

Т. 220 08 95, 220 29 93

Лицензия №119 от 29 декабря 1994г.
выдана Министерством связи и информатикой РБ

Минск-Борисов-Слуцк-Березино

МОБИЛКОМ
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

ТОЛЬКО В АПРЕЛЕ

предлагает в подарок
Зонт
или солнцезащитные

ОЧКИ
вместе с пейджером
MOTOROLA

Октябрьская, 5, ком. 107-108
(017) **222 46 51**
222 46 52

Лицензия №151 от 31.07.95г. выдана на период до 31.07.2000г. Минсвязи и информатикой РБ

СОБЫТИЕ

РЯДОВЫЕ И ГЕНЕРАЛЫ МИТИНГОВОЙ ВОЙНЫ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Когда около полутора тысяч человек, в основном это была молодежь, после окончания санкционированного властями митинга двинулись в сторону российского посольства, они оказались один на один с людьми в форме. Никто из политиков, столь пламенно выступавших на митинге, к посольству не пошел. Некоторые лидеры оппозиции не явились на митинг вообще, кто-то вовремя ушел со ставшего недозволенным мероприятия, кто-то был в это время слишком далеко от Беларуси...

На пресс-конференции, прошедшей по итогам митинга 2 апреля, заместитель председателя Белорусского народного фронта Юрий Ходыко с гордостью заявил, что поход молодежи в сторону российского посольства никем не был организован. Нашим молодым поколением, безусловно, можно гордиться, но вот поводов гордиться собой у белорусских политиков остается, похоже, все меньше. В то время как Лукашенко и Ельцин решали судьбу страны в Москве, а молодежь пыталась решить ее на улицах Минска, лидера, способного возглавить движение молодых, не нашлось. Собственно пересказывать события 2 апреля уже не имеет смысла. Но с самого начала не покидало ощущение, что организаторы акции протеста от активного

Средства массовой информации активно комментировали события 2 апреля как в Москве, так и в Минске. Но комментарии не содержат главного — митинговая демократия по-белорусски не имеет успеха не потому, что она оказалась без своих представителей в государственных структурах. Оппозиция власти бессильна, потому что она, говоря формально, не структурирована, разрознена, обезглавлена.



В бой идут студенты, журналисты и коммунисты

участия в ней самоустранились. Призвав народ прийти к парку им.Горького, они предпочли собраться у Оперного театра -- там, где сбор был санкционирован

властями. К назначенному месту колонна подошла руководимая лишь группой молодежи. Здесь митинг проходил так, как это обычно и бывает: выступающие один за другим убеждали собравшихся и самих себя в том, что оккупация -- это плохо, независимость -- хорошо, а политика Лукашенко ведет страну в тупик.

Устав слушать своих лидеров, группа молодежи призвала всех идти к российскому посольству. Но и здесь политика-организатора не нашлось. Не нашлось и того, кто попытался бы остановить молодых людей. На призывы «К российскому посольству!» политики предпочли не обращать внимания и продолжали вести о том, что «земля будет гореть под ногами оккупантов».

С малочисленными демонстрациями милиция всегда справлялась беспощадно. Поэтому когда ОМОН начал операцию по «защите территории», никто особенно не удивился.

Год назад, на митинге 23 марта, к решительным действиям призывал Зенон Позняк. Тогда возглавляемая им колонна дошла до телецентра, а позже и до площади Независимости. Спустя несколько дней Позняк покинул страну. Время от времени появлялись слухи о том, что руководитель фронта вот-вот вернется на родину. Но в решающий момент они не подтверждались. Всякий раз Зенон Позняк предпочитал жизнь в эмиграции возвращению в Беларусь. На прошлой неделе руководитель БНФ впервые за много месяцев оказался на родине, но, проведя производственное совещание со своими коллегами, уехал.

Окончание на стр.4

THE DOCUMENT COMPANY
XEROX

Без преувеличения надежная техника

Так говорят потребители о технике Xerox. И получают возможность работать с высококачественными документами.

- Надежность техники Xerox основана на научно-техническом потенциале компании. Которая вкладывает в исследования более миллиарда долларов в год.
- Надежность Xerox обеспечивается благодаря слаженной работе персонала компании. Насчитывающего около 85 000 человек во всем мире.
- Более чем в 130 странах мира все больше и больше потребителей испытывают на надежность технику Xerox. Почему бы не попробовать и Вам?

Наши официальные дилеры

Алгоритм (Гродно)	473 636	Компьютеры и	
Бел-АНТДИ (Гомель)	536 842	Периферия	2 345 670
Белфорт	2 342 054	Копиплэнд	2 203 652
	2 768 317	Ксеркс-сервис	2 233 229
БМ-Проект	2 325 068	Сканекс	2 206 206
Грамада (Витебск)	377 454	Тонр	2 292 999

Xerox. Качество Ваших документов.

Филиалы Белфорта: • Барановичи 5-40-67 • Брест 41-54-23 • Бобруйск 2-47-08 • Витебск 37-61-63 • Гомель 53-16-18
Гродно 39-95-44 • Могилев 23-72-42 • Мозырь 2-38-66 • Молодечно 6-00-22 • Новополоцк 5-16-90 • Солігорск 3-73-73
Филиалы ТМРП: • Барановичи 5-47-40 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-00 • Гомель 53-58-01 • Гродно 44-10-38
Жодино 4-27-04 • Могилев 23-69-77 • Молодечно 7-77-28 • Новополоцк 7-34-34 • Пинск 2-36-49

THE WORLD'S LEADING OFFSHORE COMPANY SPECIALISTS

- Безналоговые компании во всех оффшорных зонах мира
- Оффшорные трасты и трастовые услуги
- Регистрация компаний в Великобритании
- Полный номинальный и аудиторский сервис
- Счета в Европейских банках

ВСЕ КОНСУЛЬТАЦИИ БЕСПЛАТНО

Минск, тел.: (017) 268 73 68, 268 73 19.

Предлагаем сотрудничество региональным представителям

A MEMBER OF THE
EUROTRUST
INTERNATIONAL
GROUP SA

DICSA
OFFSHORE WITH CONFIDENCE

72 New Bond Str.
London, W1V9DD
Fax:
+44(171)495 3017

Компания Discreet International-Corporate Services Agent (DICSA) Ltd. является участником Eurotrust International Group, группы, которая в настоящее время является одной из крупнейших и профессиональных регистраторов мира.

В распоряжении наших клиентов профессиональные услуги адвокатов, юристов, аудиторов, работающих в Лондоне, Цюрихе, Лос-Анджелесе, Хельсинки, Венгрии, Люксембурге, Мадейре, Гонконге, Сингапуре, Сиднее, Маврикии, Греции, Сейшельских и Багамских островах.

Для наших клиентов мы предлагаем регистрацию компаний различной формы собственности во всех безналоговых и низконалоговых зонах, полный номинальный и секретарский сервис, включая проведение собраний, выпуск акций и предоставление представительского офиса.

Наш подход, основанный на вековых британских традициях, позволяет гарантировать полную конфиденциальность, высочайший профессионализм и надежность.

Мы благодарим Вас за то, что Вы выбираете компанию DICSA, и приглашаем воспользоваться нашими услугами.

АКЦИИ

2 АПРЕЛЯ ЖУРНАЛИСТЫ ПОДВЕРГЛИСЬ БАНДИТСКИМ НАПАДЕНИЯМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Устав быть просто наблюдателями, белорусские и зарубежные журналисты становятся участниками и инициаторами акций протеста. Первый пикет представители прессы провели у здания МИД в знак протеста против высылки из страны корреспондента НТВ Александра Ступникова, второй состоялся у белорусского внешнеполитического ведомства 3 апреля.

В прошлый раз с корреспондентами беседовал министр иностранных дел Иван Антонинович. Теперь объяснения по поводу избиений журналистов 2 апреля давал начальник пресс-службы МВД г-н Потапенков. Он заявил, что накануне акции протеста стражи правопорядка получили распоряжение минис-

тра о том, что трогать журналистов, исполняющих на подобных мероприятиях свой профессиональный долг, ни в коем случае нельзя. Накануне акции г-н Потапенков даже пообещал, что к каждому корреспонденту «во избежание возможных неприятностей» будет приставлен сотрудник МВД. «Стражи порядка», видимо, по-своему поняли распоряжение начальства и объявили настоящую охоту на журналистов.

Начальник пресс-службы МВД принес извинения за действия своих коллег. По его словам, они могут объясняться лишь тем, что не все сотрудники милиции были уведомлены о распоряжении. В случае повторения подобных инцидентов г-н Потапенков посоветовал представителям прессы поступать так, как «вы поступали бы в случае нападения бандитов», то есть защищаться всеми доступными средствами.

ПАРЛАМЕНТ

КАЖДОМУ — ПО СВОЕЙ НЕЗАВИСИМОСТИ

Отдел информации «БДГ»

3 апреля белорусский парламент окончательно привел национальное законодательство в соответствие с итогами референдума. День независимости Беларуси был перенесен с 27 июля на 3 июля.

Напомним, что в последнем всереспубликанском опроснике гражданам Беларуси предлагалось ответить, согласны ли они на перенесение Дня независимости Республики Беларусь с 27 июля на 3. Понятно, что на этот

вопрос, как и на все другие, ответ был положительным. После референдума Лукашенко издал указ о переносе праздника. Палата представителей подтвердила решение президента и народа. Отныне 27 июля, День принятия декларации независимости, не считается государственным праздни-

ком. Таковым теперь будет 3 июля -- День освобождения Минска от немецко-фашистских захватчиков. Теперь власти и оппозиция будут отмечать «свои» дни независимости. Так что 3 июля -- концерты и официальные торжества, а 27 июля -- омовенские дубинки.

ВИЗИТЫ

НЕ ОСЬ, А КОРИДОР

3 апреля завершился двухдневный визит в Минск заместителя председателя Госсовета Китайской Народной Республики У Банго. Он провел переговоры с президентом Александром Лукашенко, премьер-министром Сергеем Синим и заместителем премьера Валерием Кокоревым.

По сообщению пресс-службы белорусского правительства, во время переговоров обсуждались вопросы дальнейшего развития двусторонних отношений. Стороны отметили необходимость активизации работы в области создания совместных предприятий -- по сборке большегрузных самосвалов «БелАЗ» в КНР, производству цифровых телефонных станций, телевизоров и электронной техники. Белорусская сторона также предложила китайским партнерам вкладывать инвестиции в добычу калийной соли, в чем последние весьма заинтересованы. Китай, в свою очередь, выражает заинтересован-

ность в создании трансконтинентального евроазиатского коридора Роттердам -- Пекин, который прошел бы по территории Беларуси. Стороны обменялись письмами о предоставлении Беларуси безвозмездной помощи правительства КНР в размере 2 миллионов юаней (\$240 тыс.).

У Банго посетил Минский завод колесных тягачей, где также состоялись переговоры на предмет возможного создания СП по сборке продукции завода в Китае.

У Банго передал президенту Беларуси официальное послание руководства КНР с приглашением посетить Пекин в удобное для него время.

ЭКОНОМИКА

ПРИОРИТЕТОМ БОЛЬШЕ...

Отдел информации «БДГ»

В Министерстве транспорта и коммуникаций разработана концепция развития транспортного комплекса Беларуси, которая, по мнению специалистов, способна вывести из кризиса эту важнейшую отрасль народного хозяйства.

Концепция предусматривает поэтапное развитие транспортного комплекса. Так, планируется в 1997-1998 годах стабилизировать работу отрасли, достигнув устойчивых финансовых результатов; до 2000 года -- завершить реформирование транспортных предприятий, расширить сектор услуг, оказываемых ими на международном рынке. По завершении этих этапов предполагается, что отрасль должна развиваться в соответствии с потребностями экономики страны.

При обсуждении концепции на совещании у премьер-министра Геннадия Новицкого отмечалось, что для реализации ее приоритетных направлений не-

обходимо включить международные перевозки и экспедиторские услуги в Программу развития внешнеэкономической деятельности республики до 2000 года. В числе неотложных задач, с точки зрения специалистов, -- создание новых автопереходов на границе с Польшей, а также реконструкция существующих переходов с созданием систем пограничного обслуживания перевозчиков. Кроме того, необходимо активизировать работу по принятию закона «Об основах транспортной деятельности», устава автомобильного транспорта, кодексов торгового мореплавания и речного транспорта.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ГОРЯЧИТЕЛЬНЫЕ КВОТЫ

Совет Министров Беларуси специальным постановлением определил квоты на импорт алкогольных изделий и спирта этилового из пищевого сырья.

Документ разрешает ввезти в республику в 1997 году 5000 тысяч декалитров виноградных вин, 1500 тысяч декалитров игристых вин, 3100 тысяч декалитров спирта и прочих спиртных напитков, по 200 тысяч декалитров коньячного спирта и водки.

Кроме того, президентским указом N 212 изменены правила маркировки ввозимых в республику алкогольных изделий.



РЕГИСТРАЦИЯ
СП, ИП, ООО, АО

под «ключ»,
предоставление
юридического адреса
ул. Михайлова,
д. 5, ком. 67
(р-н к-ра «Мир»),
т. 213-49-84
с 9 до 18.

БЕЛСЕЛ
Подключаются
сотавая тэлефоны
новыя і "second-hand"
Падключаныя тэлефоны СП "БЕЛСЕЛ"
НВФ "В.К.Л." (017) 268-52-89

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ
SONY KENWOOD
TECHNICS PANASONIC
PIONEER PHILIPS SAMSUNG
AIWA

- Автоматизаторы и автоакустика
- Музыкальные центры
- Кассетные деки
- CD-проигрыватели
- Ресиверы
- Акустические системы
- Телевизоры
- Видеомагнитофоны
- Видеокамеры



Оптовые скидки 5-15%

Гарантия 1 год

«PIONEER» Минск, ул. Энгельса, 30, т. (017) 226-09-24

«SONY» Минск, пр. Ф. Скорины, 117, т. (017) 264-23-64

«PANASONIC TECHNICS» Минск, ул. Я. Коласа, 52, т. (017) 262-62-59

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Европейские государства озабочены происходящими в Беларуси событиями

4 ОБЩЕСТВО

- Почему вооруженные дубинками милиционеры на улицах Минска избивали беззащитных подростков, женщин и стариков

5 ЭКСПЕРТИЗА

- Особенности национальной статистики «от лукавого»

6 ОБЩЕСТВО

- Белорусские власти пытаются взять под контроль даже милосердие: благотворительные фонды подвергаются масштабным проверкам

7 ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

- Опыт первой в СНГ оффшорной зоны в Ингушетии: развитие бизнеса, основанное на защите капитала

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- «Белкомбанк», «Белорусский народный банк» и «Белбизнесбанк» подводят неутешительные итоги 1996 года

9 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Обзор валютного рынка

10 ФИНАНСЫ

- Анализ белорусского рынка лизинговых услуг в 1996 году

11 ФИНАНСЫ

- Международный лизинг: на европейские дороги без европейских автомобилей путь заказан

12 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- Минский автомобильный завод: попытка решить проблему сбыта с помощью лизинга

13-24 КОНЪЮНКТУРА

25-27 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- В российских и украинских военных заказах найдется место и самому младшему славянскому брату
- «Интетрал» делает ставку на «Моторолу», телекоммуникационные заводы и военные заказы

28-30 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Белорусский кинематограф в состоянии летаргического сна
- Обзор рынка новых и поддержанных легковых автомобилей
- Национализированный «Беллитурист» начал работу
- Серийное производство белорусских «Фордов» должно начаться нынешним летом

31 МАКРОЭКОНОМИКА

- Четыре правила новейшей истории бизнеса: современные тенденции развития предпринимательства

32 НЕДВИЖИМОСТЬ

- Междугородный квартирный обмен превратился в международный

33-34 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Бывший министр обороны Беларуси Леонид Малец получил должность в Штабе по координации военного сотрудничества стран Содружества
- Создатель финансовой пирамиды системы «Сэ-кай» согласился начать выплаты долгов

РАБОЧЕЕ ДВИЖЕНИЕ

ПРОФСОЮЗНЫЕ НАДЕЖДЫ ЖИВУТ ДОЛГО

Андрей МАХОВСКИЙ

Уже второй год профсоюзы говорят о том, что Беларусь вот-вот сотрясут массовые уличные акции протеста пролетариата. Проходит время, но прогнозы эти не подтверждаются. Всеобщая акция протеста была запланирована на начало апреля. Сейчас выясняется, что подавляющее большинство белорусских рабочих своими условиями жизни в принципе довольны. Только профсоюзы предприятий машиностроения и радиоэлектроники, положение на которых в сравнении с ситуацией в других отраслях выглядит достаточно благополучно, выйдут на улицы Минска 9 апреля.

Большее месяца назад на очередном съезде Федерации профсоюзов делегаты практически единогласно приняли решение в начале этого месяца вывести рабочих на улицы Минска и других крупных белорусских городов.

Однако со временем, после многочисленных обсуждений в руководстве федерации, это решение фактически было отменено. Вместо массовой акции протеста профсоюзные лидеры намерены провести праздничную демонстрацию в День труда, 1 мая. К подготовке акции активно привлекаются местные исполнительные комитеты и Администрация президента.

Верность первоначальному решению сохранил лишь профсоюз сельскохозяйственного машиностроения. Правда, учитывая позицию федерации, отраслевой профсоюз вынужден был существенно сузить масштабы планируемой акции. Общая его численность сейчас составляет 1,3 млн. человек. В акции протеста, которая изна-

чально задумывалась как общереспубликанская, примет участие только пролетариат Минска. Правда, теоретически даже в столице это мероприятие могло бы стать весьма многолюдным. Скажем, только на ПО «БелавтоМАЗ» работает 27 тысяч человек. Около 9 тыс. занято на моторном заводе, 4,5 тысячи — на заводе колесных тягачей. Общая численность членов профсоюза сельскохозяйственного машиностроения в Минске составляет более 150 тысяч работающих. Заявители мероприятия надеются привлечь около 20 тысяч человек. По окончании трудового дня прямо с заводских проходных рабочие пойдут к стадиону, где и выскажут свое отношение к политике правительства.

Удивляет, что из всех белорусских отраслевых профсоюзов именно машиностроители проявляют наибольшую активность. В конце концов, в этой отрасли положение не только не хуже, но по многим позициям значительно лучше

общего положения в народном хозяйстве.

За первые месяцы нынешнего года ситуация в экономике страны мало изменилась. Остановить экономический спад, несмотря на обещания правительства и оптимистичную белорусскую статистику, не удалось. Но и экономического краха, который предвещала оппозиция, тоже не случилось. На \$200 млн. только в течение января выросло отрицательное сальдо внешнеторгового баланса. Задолженность в бюджет по налоговым платежам составила порядка BLR 2 трлн. Интересно, что по итогам января бюджет выполнен с превышением доходов над расходами на BLR 500 млрд. Число убыточных предприятий увеличилось до 3 тыс., общая сумма убытков составила около BLR 1,5 трлн. Рентабельность промышленной продукции снизилась с 7,2 до 6,4%.

Несмотря на это, пока правительству удается вполне благополучно преодолевать проблемы, связанные со своевременным погашением задолженности по заработной плате. С начала года долги по зарплате практически не изменились, сейчас они составляют порядка BLR 600 млн. При этом срок задолженности на большинстве предприятий не превышает одного месяца.

Естественно, сейчас погашение долгов не является главным требованием профсоюзов.

По мнению профсоюзных руководителей, правительство не выполняет условий, связанных с размером заработной платы. Констатируя резкое повышение цен, которое только за январь составило порядка 13%, профсоюзы добиваются адекватного увеличения заработной платы. Правда, идти до конца в этом нелегком деле готовы профсоюзы лишь двух отраслей.

Средняя заработная плата на предприятиях машиностроения превышает среднюю заработную плату в промышленности и составляет более BLR 2 млн. По сравнению с прошлым годом оплата труда увеличилась в два раза. На предприятиях Минска работники получают от 1,5 до 2 с лишним миллионов. Фактически зарплата здесь выше, чем во всех других отраслях промышленности и уж тем более, чем в других отраслях народного хозяйства. Скажем, в сфере образования она составляет в среднем около BLR 1,5 млн., а в сельском хозяйстве — только BLR 800 тысяч. На предприятиях легкой промышленности заработная плата зачастую не достигает и одного миллиона рублей. В радиоэлектронике она составляет BLR 1,1 млн.

9 апреля покажет, насколько реальными были прогнозы профсоюзных деятелей. Кроме того, в этот день наконец будет продемонстрирована реальная сила Федерации профсоюзов.

НОВОСТИ

ЕВРОПЕЙСКИЕ ГОСУДАРСТВА ОЗАБОЧЕНЫ ПРОИСХОДЯЩИМИ В БЕЛАРУСИ СОБЫТИЯМИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

По просьбе послов Германии, Франции, Великобритании и Италии 4 апреля в МИД состоялась их встреча с министром иностранных дел Беларуси Иваном Антоновичем (Великобритания была представлена Временным поверенным в делах).

Встреча была организована согласно инструкциям, полученным посольством Германии из Европейского союза. Западные дипломаты передали министру заявление, где выразили свою озабоченность развитием внутренней ситуации в

Беларуси в последнее время. По имеющейся информации, глава белорусского внешнеполитического ведомства обратил внимание послов европейских стран на то, что события, о которых идет речь, — внутреннее дело суверенной страны.

А ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ ПРОТИВ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Брюссель проинформировал президента России Бориса Ельцина о том, с какими негативными последствиями ему придется считаться в случае создания государственного образования с Беларусью, власти которой нарушают права человека и принципы демократии, сообщает Европейская комиссия.

По сообщениям ведущей польской газеты «Rzeczpospolita», один из послов государства, являющегося членом ЕС, в Москве предостерег Ельцина, что создание союза с Беларусью может привести к приостановке всякой помощи России со стороны «пятнашки». Возможна также остановка процесса ратификации подписанного в 1994 году договора ЕС с

Россией о партнерстве. Ельцину также был передан рапорт посланника союза Аада Косто о политической ситуации и нарушении прав человека в Беларуси. По сообщениям польского телевидения, Европейский союз также требует, чтобы возможное образование объединенного государства было обсуждено народами обоих государств посредством референдумов.

В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ВОЗМОЖНА РЕОРГАНИЗАЦИЯ «РОСБЕЛНАФТЫ»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Визит в Минск президента компании «ЛУКОЙЛ» Вагита Алекперова, который должен был состояться в конце марта, снова отложен. На сей раз ориентировочной датой приезда называется 12 - 14 апреля. Однако нет полной уверенности в том, что визит г-на Алекперова в очередной раз не будет перенесен.

По неофициальным данным, в скором времени возможна реорганизация фирмы «Росбелнафта», учредителями которой являются государственные концерн «Белнефтепродукт», новополоцкий нефтеперерабатывающий завод «Нафтан», российские нефтяные компании «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС». Это связано с тем, что подписанное в конце

1995 года соглашение между белорусским правительством и нефтяными компаниями не реализуется. По имеющимся сведениям, сегодня разработано несколько вариантов реорганизации «Росбелнафты». Скорее всего, двое из учредителей откажутся от участия в фирме. Предполагается, что ее учредителями останутся «ЛУКОЙЛ» и завод «Нафтан».

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ЗАРПЛАТА НЕ ПОДАЧКА, А СТИМУЛ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Совет Министров Беларуси принял постановление «О дальнейшем совершенствовании механизма оплаты труда в отраслях экономики».

В документе констатируется, что вследствие ряда негативных процессов заработная плата в отдельных отраслях белорусской экономики в меньшей степени стала выполнять возложенную на нее стимулирующую функцию. Для преодоления этих явлений Совет Министров обязал министерства и ведомства утвердить конкретные планы организационных мероприятий по дальнейшему совершенствованию системы оплаты труда. Эти мероприятия, в частности, должны быть направлены на последовательное и повсеместное установление строгой зависимости зарплаты от количества и качества труда, от конечных производственных ре-

зультатов; на упорядочение структуры управления и устранение излишеств в штатах; на повышение качества нормирования труда, ответственности работников за упущения в работе, нарушения трудовой и производственной дисциплины; на заключение контрактов с заместителями руководителя и руководителями структурных подразделений, главными специалистами, юристами, старшими мастерами субъектов хозяйствования независимо от формы собственности.

До 1 июля 1997 года на группе предприятий сельского хозяйства и промышленности курирующие их министерства должны апробировать предусматриваемые

этим постановлением изменения в системе оплаты труда, «имея в виду усиление воздействия заработной платы на увеличение объемов производства и повышение его эффективности». Совет Министров одобрил также предложение Министерства труда о введении нового трудового норматива — часовой тарифной ставки первого разряда.

Министерство труда Беларуси также приняло постановление (N 22), касающееся системы выплаты заработной платы. Им утвержден порядок выплаты заработной платы юридическими лицами, основанными на государственной собственности. Регламентировано, что выплата заработной платы работникам может производиться в денежной (в белорусских рублях), натуральной (в виде товарной продукции) и смешанной формах. Однако замена денежной оплаты полностью или частично на-

туральной допускается только с согласия работника. При этом натуральная выплата зарплаты производится товарами, «подходящими для личного потребления работника и его семьи или приносящими работнику известную пользу»; в числе их не могут быть спиртные напитки с высоким содержанием алкоголя, наркотические вещества, а также долговые обязательства, расписки, продовольственные или промтоварные карточки и иные заменители денежных средств. Согласно документу зарплата работникам выплачивается не реже одного раза в месяц, но не позднее трех недель, следующих за отработанным месяцем. В случае задержки выплаты заработной платы она должна индексироваться. С нанимателей, имеющих задолженность по выплате зарплаты, в беспорядном порядке банком, обслуживающим нанимателя, удерживается сумма в размере прожиточного минимума на каждого работника с учетом коэффициентов повышения тарифных ставок рабочих. Из этих денежных средств на погашение задолженности каждому работнику выплачивается сумма в размере не ниже прожиточного минимума. В коллективном договоре предприятия должна быть предусмотрена персональная ответственность руководителя предприятия за своевременность выплаты работникам заработной платы. Предписано, что руководителям и главным специалистам юридических лиц, имеющих задолженность по платежам в бюджет, до полного ее погашения не начисляются и не выплачиваются все виды премий.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК

ОДНО ИЗ ПОСЛЕДНИХ МЕСТ — НАШЕ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

4 апреля представитель Всемирного банка в Беларуси Кристофер Уиллоби представил журналистам годовой отчет банка о мировом развитии «От плана к рынку», составленный по итогам 1996 года. В отчете проанализированы экономические тенденции в 28 странах с переходной экономикой. Цель исследования — определить составляющие успеха в деле реформирования экономики.

Кристофер Уиллоби обратил внимание на тот факт, что Беларусь является одной из наиболее отсталых стран по объемам производства в частном секторе, и заметил, что это уже ни для кого не новость. Кстати, в отчете говорится, что в мире не существует страны, которая смогла бы возобновить экономический рост, не опираясь на частный сектор.

Что касается либерализации экономики, то Беларусь также занимает одно из последних мест, обогнав лишь Азербайджан, Таджикистан и Туркменистан (либерализация оценивается исходя из данных по либерализации внутренних рынков и внешних операций, возникновению новых компа-

ний). Г-н Уиллоби подчеркнул, что переход к свободному формированию цен является одним из важнейших факторов для создания рынка и возобновления экономического роста. Белорусское руководство пытается бороться с инфляцией путем административного вмешательства в ценообразование. Такая политика искажает реальное состояние рынка, создает неясную картину для предпринимателей и отпугивает инвесторов. Представитель Всемирного банка в Беларуси особо остановился на решении социальных проблем. Согласно исследованиям банка в 1995 году за чертой бедности в Беларуси находилось около 22% населения.

Ваша уверенность в успехе — комфортная современная офисная мебель!

Сотни систем из Италии и Германии всевозможных цветовых гамм и комбинаций интерьера.

Тел. (017) 275-35-25, 275-36-52

АСПЕКТ
В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ



КОММЕНТАРИЙ

НА УГЛУ БОГДАНОВИЧА И КОММУНИСТИЧЕСКОЙ

ЮРИЙ ДРАКОХРУСТ

Место, где 2 апреля в Минске разыгралась драма, весьма символично. Перекресток Богдановича и Коммунистической. Так и стоим мы, белорусы, на этом перекрестке. Впрочем, мы, пожалуй, уже и не стоим -- нас, как 2 апреля, гонят дубинками вниз по Коммунистической. И русских очень хотят погнать тем же путем.

Многие задают вопрос: зачем было властям устраивать в день подписания договора кровавое побоище в центре Минска, зачем было нещадно дубасить народ, не разбирая ни пола, ни возраста? Охраняли посольство России? Спасали жизни российских дипломатов? Оставьте. По данным ГУВД Минска, российское представительство охраняли 1500 милиционеров и омоновцев, а помитинговать около посольства рвались тысячи демонстрантов. При таком соотношении сил прорваться к заветной цели они в принципе не могли.

Даже если отвлечься от гуманитарных соображений, коими белорусские власти себя вообще не обременяют, все равно нельзя уйти от вопроса -- зачем было создавать «картинку» на экранах телевизоров во всем мире: Ельцин и Лукашенко подписывают договор, а в Минске милиция дубинками лупит женщин? Был смысл.

Недостающее, поясняющее звено заключено в одном факте, тоже случившемся 2 апреля. В 5 часов вечера, за час до начала митинга оппозиции, милиция задержала Станислава Шушкевича. Его грубо втолкнули в машину, повозили по отделениям милиции, пытались составить протокол о его участии в шествии 15 марта (!), потом отвезли домой. Неужели боялись, что с участием экс-спикера «штурм» посольства прошел бы успешно? Так почему же человека, подписавшего в 1991 году «свидетельство о смерти» СССР, взяли именно в день подписания договора о создании Союза? Именно поэтому. Эта акция была своеобразной мстостью другому человеку, тоже подписавшему Беловежские соглашения -- Борису Ельцину.

Сорвалось. А ведь до последнего дня все было на мази. Четко сработало «белорусское» лобби в Москве -- Валерий Серов, Аман Тулеев, «красное» большинство Думы. Уже и устав парафировали, и президент России вроде бы выразил согласие его подписать. И тут такой срыв. Подняли шум на весь мир журналисты проклятые, Ельцину сумели объяснить, что устав -- элегантно способ лишить его власти безо всяких выборов.

Команда президента Беларуси не скрывает откровенной досады. 3 апреля на сессии палаты представителей Анатолий Малюфеев заявил, что устав Союза целесообразно было бы подписать сразу, а не проводить длительное обсуждение. А вице-мэр Минска, вождь пропрезидентских коммунистов Виктор Чикин «режет» в открытую: «В мире есть силы, которые не для того разваливали Союз, чтобы допустить его восстановление».

Недовольны и московские почитатели Лукашенко. Думское большинство тоже было готово мгновенно ратифицировать устав, а теперь придется переживать полуторамесечное обсуждение. Неслучайно уже в четверг российские депутаты потребова-

ли от ОРТ и РТР «не обижать» их белорусского любимца. А спикер Геннадий Селезнев, в прошлом журналист, видимо, по-хорошему позавидовал всенародной славе Александра Зимовского. Ничем иным нельзя объяснить рассказ спикера о том, как минские «пэ-тэушники» за 5 долларов, выданных из закровов БНФ, бросаются под милицмейские дубинки.

Альянс президента Лукашенко и российской оппозиции стал теперь очевиден всем. И в дальней-

ностей игроков в политическом поле. Говоря по-простому, если на основании устава председатель Высшего Совета Союза Лукашенко позвонит премьеру России Черномырдину и отдаст ему какое-либо приказание, то ответ, скорее всего, будет кратким и по-русски емким.

Но предположим, что Дума вступает в очередной острый конфликт с президентом России. Обе стороны конфликта подвергают сомнению легитимность друг друга. Почему бы в этой ситуации Думе не воспользоваться новой «союзной» легитимностью и с помощью председателя Высшего Совета Союза не отрезать от власти президента России Ельцина? Фантастика? Совсем нет. А на каком основании в ноябре прошлого года в Минск приезжа-



Шаг вперед -- два шага назад

шем интеграция в этом «союзе» будет становиться все более тесной. Именно для российских коммунистов и шовинистов в день подписания договора в Минске были участниками антикоммунистической манифестации и задерживали Шушкевича. В мире это вызывает возмущение? Ну и пусть. Зато этому аплодируют русские реваншисты: «Сильный человек, настоящий лидер». Пока ведь российская оппозиция лишь использует белорусского президента в своих целях, как, впрочем, и он ее. Пока на Лукашенко не сделана главная ставка -- есть ведь и Лебедь, и Зюганов, и Жириновский. Чтобы выиграть у них своеобразные опозиционные предвыборные гонки, нужно превзойти их в «крутизне». Что и делается.

Запад, конечно, возмутится. Послы стран Евросоюза 4 апреля сделали демарш белорусскому МИД по поводу событий, происходящих в стране. Но парадокс заключается в том, что ныне Беларусь -- чуть ли не самая независимая от Запада страна в мире. Любые убытки от хамства Минска в адрес Запада исправно оплачивает партнер по Союзу.

Некоторые наблюдатели считают, что 2 апреля в Москве, собственно говоря, ничего не произошло: без устава подписанный договор не имеет равным счетом никаких юридических последствий. Как будто договор заключили Франция с Германией. На Востоке имеет значение не текст, а контекст. Даже если бы устав и был подписан, его опасность заключается не в установлении новых юридических правил, а в изменении позиций и возмож-

ла «святая троица» -- Черномырдин, Строев, Селезнев -- и помогала Александру Лукашенко нанести решающий удар по Верховному Совету? Хватало и договора о Союзе. Почему эта комбинация не может быть проведена в московском направлении?

Мы описали экстремальный сценарий. Но управление государством складывается из бесчисленного множества решений. И в отношении России некоторая часть этих решений теперь будет приниматься с участием Александра Лукашенко. Договором от 2 апреля 1997 года он сделал еще один маленький шаг к Кремлю.

Хорошая тому иллюстрация -- репортаж БТ 3 апреля о встрече президента с руководителями правительства. Глава государства заявил, что массированная кампания против Беларуси в российских СМИ должна быть прекращена и поручил Михаилу Мясниковичу в недельный срок решить проблему. Председатель Высшего Совета Союза безо всякого устава уже пытается устанавливать в России белорусские порядки. Наглость, конечно, но права не просит, а берет.

К счастью, этим принципом руководствуются и те молодые минчане, которые раз за разом выходят под дубинки, штрафы и тюрьму на улицы своего города. Россияне, понимающие возникшую угрозу, могут возлагать надежды на хитроумных ельцинских советников, на свою независимую прессу, на здравомыслящий бизнес. А у нас только эти бесстрашные минские мальчишки дают надежду на поворот.

С Коммунистической -- на Богдановича.

СОБЫТИЕ

РЯДОВЫЕ И ГЕНЕРАЛЫ МИТИНГОВОЙ ВОЙНЫ

Окончание. Начало на стр.1

Как сообщили в БНФ, сейчас «рассматривается комплекс мероприятий по возвращению Позняка на родину». Однако это случится лишь в случае, «если будет создана возможность обеспечения его личной безопасности». В чем заключается опасность -- неясно. За участие в акциях протеста Позняку, как и любому другому, грозит отсидка сроком от трех до пятнадцати суток или штраф в несколько минимальных заработных плат. За прошедший год сотни людей были арестованы, отсидели в тюрьме и заплатили штрафы. Заключение отбывали Юрий Ходыко, Николай Статкевич, Левон Брошеский. Недавно вполне приличный штраф заплатил Мечеслав Гриб. Все они остались живы и, может быть, за исключением недавно назначенного «лидера нации» Геннадия Карпенко, вполне здоровы.

Правда, в последнее время наши

политики, похоже, переняли тактику Позняка и предпочитают управлять «возмущением народных масс» из безопасных генеральских блиндажей.

Когда началось избивание у посольства, «генералов» там не оказалось. Колонну возглавляла группа молодежи. В рядах демонстрантов был только Валерий Щукин -- депутат, коммунист, корреспондент. Был не потому, что он против интеграции, а потому, что посчитал своим долгом идти вместе с теми, кто когда-то пошел за ним. Все остальные бросили молодых людей один на один с вооруженными и озверевшими омоновцами.

Остановить расправу над людьми оказалось некому. Между омоновскими дубинками и демонстрантами не встал никто. Хотя 15 марта, когда в первых рядах демонстрантов шли Шарейский, Карпенко, Гриб, Шушкевич, милиция применять силу не стала. Возможно, отказавшись от учас-

тия в активном протесте, политики руководствовались некими высшими соображениями. Но чем их положение отличается от положения рядовых участников, понять нельзя.

Для политиков акции протеста -- это игра. Для политика провести три, пять или десять суток в тюрьме -- значит, создать себе имидж борца, «страдателя за народ». Политик в состоянии найти несколько миллионов для уплаты штрафа. Студента в лучшем случае упомянут в списке репрессированных в одной из независимых газет. Пока вузовское начальство объявляет им выговоры. Скоро, вероятно, начнет отчислять особо «неблагонадежных». Тогда видные оппозиционные деятели выступят, конечно, в их защиту и обратят внимание мировой общественности на нарушение прав человека в нашей стране. Но для тех, чьи права нарушаются, будет уже поздно.

МОЛОДЕЖНОЕ ДВИЖЕНИЕ

МОЛОДЫЕ ТОЖЕ ХОТЯТ ИНТЕГРИРОВАТЬСЯ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

В последнее время с молодежными союзами и объединениями Беларуси происходят довольно странные вещи. До сих пор они существовали как бы сами по себе, а теперь вдруг стали активно размножаться, почковаться и объединяться. Начало этим бурным процессам в молодежной среде положили инициативы неизвестного «Прямого действия». Сейчас объединительные идеи овладели умами белорусской молодежи. 5-6 апреля прошел Учредительный конгресс Национального совета молодых и детских объединений. В нем приняло участие около 100 делегатов, представлявших 27 общественных молодежных объединений.

Новое объединение создается фактически на базе Всебелорусской рады молодежных организаций. С созданием конгресса база всеобщего молодежного союза значительно расширяется. Помимо организаций, входивших в него прежде, союз объединит значительное количество новых. Самая многочисленная из них -- Белорусский союз молодежи, в составе которого сегодня около 70 тысяч человек. Кроме этого, в состав совета вошли ВЛКСБ, пионеры и ряд организаций, объединяющих молодежь по профессиональному признаку. В частности, его членами стали ассоциация молодых юристов и молодые преподаватели.

Цель объединения -- отстаива-

ние интересов молодежных организаций и молодежи в целом. Национальный совет не является некой единой молодежной организацией. Его скорее можно назвать координирующим центром. Членство в совете строится на основе добровольного участия и невмешательства во внутренние дела входящих в его состав организаций. В компетенцию совета будут входить лишь те вопросы, которые представляют взаимный интерес для всех его участников. Предполагается, что единый орган будет участвовать в выработке государственной молодежной политики, концентрировать и распределять средства, направляемые государством на нужды молодежи.

ЭКОЛОГИЯ

БОЛЕЕ ПОЛОВИНЫ ДЕТЕЙ-МИНЧАН СТРАДАЮТ МАЛОКРОВИЕМ

ВЛАДИМИР ТРЕТЬЯКОВ, БЕЛАПАН

3 апреля комиссия по экологии Минского городского совета под председательством Михаила Фридлянда провела расширенное заседание, посвященное здоровью минских школьников. На нем присутствовали также депутаты других комиссий Мингорсовета и работники городского управления здравоохранения.

С докладом о состоянии здоровья детей-минчан выступил директор Экологогического центра при Институте радиационной медицины Ника Гресь. Она сообщила, что для Минска неблагоприятными экологическими факторами являются прежде всего радионуклиды, тяжелые металлы и нитраты. Радиоактивный йод по-прежнему вызывает заболевание раком щитовидной железы. У 1,5 тысяч обследованных в эндокринологическом диспансере детей патологии желез отмечаются уже начиная с 1-го года жизни. 3 тысячи детей в раннем возрасте имеют в своем организ-

ме вдвое больше допустимой (50 мг/л) концентрацию нитратов.

Содержание тяжелых металлов в крови было проверено у 500 детей-минчан. Повышенная концентрация свинца оказалась у трети из них, кадмия -- у половины факторами являются прежде всего радионуклиды, тяжелые металлы и нитраты. Радиоактивный йод по-прежнему вызывает заболевание раком щитовидной железы. У 1,5 тысяч обследованных в эндокринологическом диспансере детей патологии желез отмечаются уже начиная с 1-го года жизни. 3 тысячи детей в раннем возрасте имеют в своем организ-

лученным при обследовании 200 школьников Минска, треть детей имеет недостаток в одном из витаминов, более половины -- в двух-трех, у 7-8% проявляется поливитаминовый дефицит (нехватка более 4 необходимых для здорового существования витаминов). Малокровие (из-за нехватки микроэлементов, прежде всего -- железа) проявляется у 15% детей, скрытое малокровие -- у 40 процентов.

УТОЧНЕНИЕ:

В номере «БД» от 1 апреля 1997 года в обзоре «Национальная стратегия: строим социально ориентированную рыночную экономику» была допущена неточность. Следует читать «в группу постоянно бедных входит около 7% всего населения».

СТАТИСТИКА ОТ ЛУКАВОГО

ВЛАДИМИР БАШАРИМОВ,
ДЕПУТАТ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА 13-го созыва

Политологи уже не один год ломают голову над тем, что это не сидит в родном властям в родном государстве. И если раньше ездили в Россию за деньгами, теперь — за признанием, если раньше перенимали западный опыт, теперь — все больше китайский. Что за нужда такая заставляет белорусских лидеров кидаться то в одну, то в другую авантюру. А нужда эта проста — экономика.



Товарищ, верь, взойдет она — звезда пленительного счастья...



...И на обломках самовластья...



Напишут наши имена

Пошел третий месяц 1997 года, а из уст властей на всю страну (и не только) продолжают звучать бодрые реляции о достигнутых успехах нашей экономики в году минувшем. Приводятся цифры роста объемов производства в промышленности и сельском хозяйстве, людей уверяют, что жить стало лучше, что заработная плата растет, цены стабильные и, стало быть, до светлого будущего, о котором мечтали многие поколения советских людей, рукой подать. Однако в том, что это всего лишь иллюзии, попытка выдать желаемое за действительное, мы убеждаемся, когда заходим в магазины, получаем счета за квартиры, коммунальные услуги, оплачиваем проезд в городском транспорте, пересчитываем выданную зарплату. Цены на товары и услуги мгновенно возвращают нас к жестоким реалиям жизни, а уровень зарплат доводит до отчаяния.

Да, наша жизнь лучше не стала, да и вряд ли станет. И, если не произойдет кардинальных изменений проводимого в стране экономического курса, обнищание народа гарантировано. В связи с этим резонно возникает вопрос: куда же тогда подевались все эти проценты роста, о которых постоянно твердят с высокой трибуны и за которыми должны стоять все более возрастающие объемы производства мяса и молока, одежды и обуви, хлеба и масла, сигарет и сахара?.. Почему они не влияют на реальный уровень жизни населения, не способствуют улучшению? Почему, несмотря на их рост, жизнь все дорожает и дорожает? Ответ один: на самом деле никакого роста валового внутреннего продукта и других объемных показателей за 1996 год в стране не произошло. А подобные рапорты народу из уст правительства есть следствие особенностей нашей национальной статистики, способной, мягко говоря, показывать действительность в розовом свете — проще говоря, приукрашивать реальное положение дел в народном хозяйстве путем искажений и приписок.

Возьмем ситуацию в сельском хозяйстве, где Александр Григорьевич считает себя большим специалистом. Как понимать тот факт, что, по данным Министерства статистики и анализа, валовый сбор зерновых в 1996 году по сравнению с 1995 годом увеличился на 290 тыс. тонн, почти достигнув отметки 5,8 млн. тонн, а хлеб и мука, макароны и крупы на прилавках магазинов дорожают куда стремительнее, чем плата за энергоснабжение. И почему при таком росте сбора зерна его в государственных закромах по состоянию на 1.01.1997 года оказалось на 200 тыс. тонн меньше, чем год назад, а Министерство сельского хозяйства и продовольствия уже в феврале начало требовать у правительства средства для его закупки за рубежом. Хотя хлеба и хлебобулочных изделий в прошлом году произведено на 50 тыс. тонн, макаронных изделий — на 3 тыс. тонн, а комбикормов — на 167 тыс. тонн меньше, чем в 1995 году.

Приведу еще один пример, позволяющий усомниться в подлинности статистических данных по итогам работы народного хозяйства в 1996 году. По данным Министерства статистики и анализа, в прошлом году колхозы, совхозы и межхозяйственные организации произвели около 2890 тыс. тонн молока, а реали-

зовано только 2082 тыс. тонн, или 72% от произведенного. Резонно спросить: «А куда же хозяйства израсходовали оставшиеся 808 тыс. тонн молока?». Единственный возможный вариант ответа: молоко пошло на выпойку телятам. И такой довод прозвучал бы вполне логично, если бы не одно «но». В 1996 году общий приплод телят в хозяйствах составил около 1 млн. голов. (Среднегодовое поголовье коров — 1340 тыс. голов, на 100 коров получено 76 телят приплода). Получается, что на 1 теленка было израсходовано около 800 кг молока при норме выпойки 300-350 кг. Но могло ли быть такое на самом деле, когда из-за перебоев в снабжении молоком населения руководители хозяйств под страхом строжайшей ответственности было приказано принять все меры к увеличению производства и, самое главное — продажи молока государству. Разве посмели бы они ослушаться высочайших указаний, имея молоко в наличии, но не продавая его государству, а скармливая телятам сверх всяких норм. Конечно же, нет. И если «рост» производства молока можно было «решить» (и решили) путем приписок, то увеличить его продажу оказалось делом непосильным. Что и привело к перебоям с обеспечением молочной продукцией населения, которые наша торговля пытается преодолеть, разбавляя молоко до 1,5% жирности и выдавая бледно-белую жидкость покупателям за настоящее молоко. Хотя у такого молока только цена и осталась настоящей. Раньше за подобные дела к уголовной ответственности привлекали (вспомните фильм «Джентльмены удачи», где один из его героев получил срок за попытку разбавить бензин похожей по цвету жидкостью). Теперь же это всем сходит с рук.

Этот пример дает основание утверждать, что за прошлый год производство молока в стране завышено как минимум на 400 тыс. тонн. Соответственно и средний удой на корову составлял не 2136 кг, как в этом убеждают нас чиновники из Министерства статистики и анализа, а почти на 300 кг меньше. У хорошей хозяйки коза дает больше молока в год, чем колхозная корова.

В приведенных фактах серьезность положения кроется в том, что в конечном итоге все приписки и искажения отчетности отражаются на величине потребительских цен. Ведь от мифических тонн зерна, мяса или молока, показанных для красивых цифр, необходимо избавляться. И вряд ли найдется хоть один руководитель хозяйства, способный рискнуть и отразить в колхозной бухгалтерии недостачу зерна, мяса или молока, прекрасно зная, что компетентные службы могут задать ему вопросы, на которые он не сможет вразумительно ответить, а потому поплатится должностью. Как правило, выбирается другой путь, при котором приписанная продукция списывается на корм скоту или другим путем, что незамедлительно сказывается на себестоимости производства, его продуктивности, а самое главное — ведет к необоснованному росту цен на прилавках магазинов. Что мы и имеем на самом деле.

Подобных примеров можно

приводить множество. По уверениям правительства, производство валового внутреннего продукта в стране за 1996 г. увеличилось на 2,6% и достигло в сопоставимых ценах 179,8 трлн. рублей. Перевезено же за прошлый год грузов всеми видами транспорта на 19,3% меньше, чем в 1995 году. Логично спросить, если валовый внутренний продукт есть рыночная стоимость совокупного объема конечных товаров и услуг, произведенных за календарный год (как об этом говорит экономическая наука), то где же тогда находятся более 25 млн. тонн грузов? Есть два варианта ответа на этот вопрос. Или объем производства ВВП завышен, или товары находятся на складах предприятий. Если предположить последнее, то тогда на складах предприятий под конец года находилось нерализованной продукции не на 9,3 трлн. рублей, как в этом уверяют нас статистические органы, а на сумму, в два раза большую. И если это так, то в таком случае возникает следующий, не менее

интересный вопрос: «Для чего нужно увеличивать производство товаров, не находящих рынков сбыта, как это пытаются сделать в нынешнем году?». Ведь,

кроме сложностей с финансами, такая политика ничего хорошего ни предприятиям, ни стране не приносит. Логичнее было бы сосредоточить усилия и средства на поисках путей улучшения качества отечественной продукции, снижения издержек на ее производство и увеличения конкурентоспособности. Выгоды от решения этих проблем очевидны. Однако и на этот вопрос наша статистика ответа не дает.

На кого же рассчитана эта «виртуальная реальность»? На массы. Ведь кто-то за всем этим словоблудием забудет о математике и поверит, что за прошлый год реальные располагаемые доходы населения по сравнению с 1995 годом выросли в Беларуси на 12%, а реальная начисленная зарплата на одного работника — на 3,9%. Российский электорат, исстрадавшийся от проблем неплатежей, полюбит белорусского лидера только за одно это достижение. А белорусскому не лишним будет напомнить, что в декабре 1995 года средняя начисленная зарплата составляла 1013,7 тыс. рублей, или \$88,2 (исходя из курса 11,5 тыс. рублей за \$1), а ровно через год, в декабре 1996 г., средняя начисленная заработная плата составляла уже 1430 тыс. рублей, или только \$65 (исходя из курса 22 тыс. рублей за \$1). То есть в долларовом эквиваленте декабрьская зарплата 1996 года составляла всего лишь 73,7% от зарплаты декабря 1995 года. Даже эти цифры говорят сами за себя, но и это еще не все. Потребительские цены на прилавках магазинов весь прошлый год постоянно увеличивались. По официальной статистике, их индекс составил 139,3%. Значит, с учетом роста цен начисленная зарплата в декабре 1996 года составляла всего лишь около \$47 по сравнению с зарплатой декабря 1995 года. То есть за зарплату, которую начислили в декабре 1996 года среднестатистическому работнику, в магазинах можно было приобрести наполовину меньше товаров, нежели годом раньше. И заметьте, речь идет о начисленной зарплате, людям на руки были выданы еще меньшие суммы. Так что снижение реального уровня жизни населения налицо. И именно оно выводит людей на митинги и демонстрации, а отнюдь не некие мифические «происки» западных спецслужб.

Состояние дел в бюджете каждой отдельной семьи выглядит

вполне объяснимым на фоне реального положения, в котором находится наша экономика. Общая рентабельность ее отраслей в 1996 году составила 10% и снизилась по сравнению с 1995 годом на 0,8%. Около двух тысяч предприятий закончили прошлый год с убытками почти в 2,5 трлн. рублей. Неплатежи субъектов хозяйствования превысили объем произведенного ВВП, а дефицит торгового баланса за год почти удвоился, составив \$1,4 млрд.

Тяжелое положение экономики усиливают углубляющийся кризис финансовой системы и все усиливающаяся непривлекательность рынка страны для внешних и внутренних инвесторов, подтверждаемая постоянным снижением объемов инвестиций (на 10% по сравнению с 1995 годом), а также безответственная налоговая политика. Не последнюю роль в таком бедственном положении страны сыграла и продолжает играть наша отечественная статистика, которая подает искаженную картину состояния национальной экономики, на которую нельзя положиться ни при разработке стратегического плана экономического развития общества, ни при принятии конкретных мер по оздоровлению экономики. Может ли полководец разработать и осуществить план какой-либо операции, если ему неизвестно, какими силами и средствами он располагает? Конечно же, нет. Так же нельзя, опираясь на недостоверные данные, разработать и исполнить, например, государственный бюджет.

Конечно, глядя на ласкающие взор цифры и веря в их реальность, можно и впредь заниматься фантазерством и пускать себе и народу пыль в глаза, намечая новые мифические проценты роста и подсчитывая несуществующие дивиденды. Но этот мираж бесконечно продолжаться не может. Настанет время, когда жестокая действительность заставит спуститься с небес и признать, что дважды два — четыре, а не пять или восемь. Вот только как тогда будет невозможно, говоря словами вождя мирового пролетариата, открыть «последний клапан» и выпустить пар народного возмущения и недовольства, не обжигшись при этом самому? Не лучше ли, Господа Правители, взяться за ум и попытаться исправить создавшееся положение, исходя из реальных сил и возможностей? И вам было бы поспокойнее, и народу полечше.

Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ
ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
тел. (095) 330-32-50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
тел. (095) 330-32-52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ
ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
тел. (095) 330-79-44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ
И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ тел. (095) 203-12-57
(095) 335-00-44

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ
ПРЕДПРИЯТИЯМ тел. (095) 330 79 22
(095) 203 46 66

НОВОСТИ

ТЕСТ ДЛЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛОВ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

4 апреля в Минске в помещении Белорусского государственного университета информатики и радиоэлектроники (БГУИР) Международная организация людей с высоким коэффициентом интеллектуальности «Mensa International» приступила — во второй раз на территории Беларуси — к проведению интеллектуального тестирования, в котором могут принять участие все желающие.

Помощь «Mense» в проведении тестовой сессии оказывают АКБ «Джем-банк» и действующее при нем кадровое агентство «Квадрат».

Результаты прошлой годней тестовой сессии «Mensa International» в Беларуси оказались ошеломляющими — 46% из 406 участников успешно справились в отведенное время (40 минут) с поставленными заданиями и стали членами этой престижной международной организации. Кстати, членство в «Mensa» — это не только престиж, но и вполне реальные преимущества. Высокий результат по итогам тестирования может стать лучшей рекомендацией для получения рабочего места в любой стране мира. При тестировании используются задания, основанные на лицензионных графических тестах, не требующие знания иностранных языков и доступные даже 15-летним. Результаты тестирования сообщаются конфиденциально по указанному в анкете адресу.

Кстати, по сведениям компании БелаПАИ, исполнительный директор «Mensa International» г-н Эдвард Винсент не смог присутствовать на открытии второй тестовой сессии в Минске. Когда г-н Винсент обратился в белорусское посольство в Лондоне, ему ответили: «К сожалению, мы не сможем ответить на ваш вопрос о визе», поскольку в той обстановке, которая сложилась в Беларуси, заявления на получение виз «сейчас не рассматриваются».

ГОСУДАРСТВО, КОТОРОЕ СРЕМИТСЯ ВЗЯТЬ ПОД КОНТРОЛЬ ДАЖЕ МИЛОСЕРДИЕ

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

Если бы в Беларуси составлялся рейтинг универсальности государственных структур, то в марте его непременно возглавила бы Совет безопасности. Именно он, проверяя ряд общественных организаций и фондов, выступил в качестве и налоговой инспекции, и органа прокурорского надзора, и даже законодательной власти.

Во всяком случае, проверка белорусского благотворительного фонда «Детям Чернобыля», по словам членов комиссии СБ, объяснялась необходимостью ознакомления с опытом этой крупнейшей благотворительной организации, который может быть полезен при разработке нового закона о благотворительности. То есть комиссия и пришла в фонд с тем, чтобы изучить этот опыт и затем представить рекомендации разработчикам закона. После такого неожиданного заявления остается только предположить, что в структуре государственной власти Беларуси внезапно произошли изменения — иначе как объяснить активное участие в законотворческом процессе Совета безопасности, взявшего на себя функции Национального собрания?

ЭТА БУРЖУАЗНАЯ ПРИВЫЧКА — БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

Отправляясь в фонд, ревизоры вряд ли не были осведомлены о том, что председатель правления ББФ Геннадий Грушевой, будущий депутат Верховного Совета, занимался разработкой закона о благотворительности и мог сам предоставить проверяющим свои наработки, если уж Совет безопасности так печется о совершенствовании законодательной базы. Понятно, что совсем не законодательские инициативы СБ стали причиной того, что фонд оказался объектом проверки. Организация, попавшая в жернова широкомасштабной кампании по поиску внутренних врагов, практически все годы своего существования работала в ситуации, когда государственные структуры стремились переподчинить себе программы или проекты, возникшие исключительно благодаря общественным организациям в Беларуси и за рубежом. В последнее же время это стремление проявляется особенно ярко.

На протяжении семи месяцев прошлого года в фонде не прекращались проверки со стороны самых разных контролирурующих государственных органов — налоговой инспекции, отдела по

борьбе с экономической преступностью, городской и республиканской прокуратур, Службы контроля президента. К ноябрю ревизии завершились, сколько-нибудь существенных нарушений в деятельности фонда выявлено не было.

Однако оставлять его в покое государство не собиралось. Сейчас, например, ББФ не в состоянии принимать медицинскую гуманитарную помощь и гуманитарную помощь общего характера. Государство требует прежде наладить такой учет, который применяется в отношении различного рода коммерческих предприятий: необходимо полное описание вещей и предметов, их оценка, сертификаты, специальный бухгалтерский учет. То есть требуется создавать специальную службу, которая в коммерческих структурах содержится за счет ценовой надбавки. Естественно, общественная организация не имеет средств, чтобы финансировать такие профессиональные подразделения. Кроме того, по мнению сотрудников фонда, зарубежные отправители никогда не согласятся финансировать создание служб, которые будут жестко контролировать поступление гуманитарной помощи.

Однако если таким образом государство стремится монополизировать сферу гуманитарной помощи из-за рубежа, то оно не может не знать, что сделать это, не спровоцировав кардинального сокращения этой помощи, невозможно. Большинство руководителей министерств и ведомств информировано о том, что 95% гуманитарной международной помощи идет не по государственным каналам, не на основании договоров между правительствами двух стран, а благодаря индивидуальной работе: от семьи к семье, от школы к школе, от общины к общине, от города к городу. К примеру, фонд «Детям Чернобыля» обеспечил за эти годы партнерские связи примерно 25 районами Беларуси. Над этими регионами постоянно шефствуют общественные организации либо какой-нибудь земли Германии, либо провинции Франции, либо кантона Швейцарии. Это очень эффективный механизм, и механически передать его государству просто невозможно, потому что он построен на человеческих контактах и взаимном доверии. А говорить о доверии Запада к государственным структурам Беларуси и к стране в целом сегодня не приходится.

О ГОСУДАРСТВЛЕНИИ КАК ПУТЬ К СВЕТОМУ БУДУЩЕМУ

Председатель правления фонда «Детям Чернобыля» Геннадий Грушевой так комментирует ревизорскую деятельность Совета безопасности: «Это уникальный случай, когда Совет безопасности принимает решение о проверке детского благотворительного фонда. То, что ревизия началась вскоре после прошлогоднего проверочного «марафона», заставляет думать, что она преследует какую-то

СИТУАЦИЯ



Чернобыль и власти: два стихийных бедствия

СПРАВКА БДГ:

Сегодня в Беларуси существует около 50 общественных организаций, деятельность которых связана с чернобыльской катастрофой. Белорусский благотворительный фонд «Детям Чернобыля» — одна из самых крупных. Фонд начал свою работу в 1989 году. Поддерживает контакты с 500 организациями во многих странах мира, осуществляя деятельность по 40 программам. За время работы фонда около 100 тысяч белорусских детей смогли побывать на оздоровлении за границей.

ББФ «Детям Чернобыля» оказывает помощь детям, детским домам, школам, клиникам, используя пожертвования и грузы, присланные партнерами фонда. Причем последние, как правило, сами определяют адресатов помощи, исходя из внесенных фондом предложений. Это специфика личностной гуманитарной помощи: деловое взаимодействие в государственной структуре формы планомерного распределения, учета и контроля. Усилиями сотрудников (здесь работают 4 штатных сотрудника) и добровольных помощников фонда созданы десятки программ партнерства и самопомощи. Наиболее многочисленной и активной группой (около 700 человек) работает в Минске. Благодаря их усилиям найдены или созданы группы помощи детям Чернобыля в 22 странах, которые принимают пострадавших, собирают средства, присылают и привозят грузы с гуманитарной помощью. Фонд имеет более 60 районных отделений, которые получают гуманитарную помощь благодаря прямым партнерским связям.

достаточно серьезную цель. Наблюдая за тем, как на протяжении 1996 года различные государственные структуры стремились изменить отношение к чернобыльским проблемам, программам и бюджету, можно предположить, что активная (тем более международная) деятельность не контролируется государством организаций сейчас нежелательна. С декабря стали вводиться новые правила, по которым общественные организации на верняка не смогут (по сути, они лишены этой возможности уже сегодня) заниматься приемом и распределением гуманитарной помощи.

Сейчас речь идет, видимо, о том, чтобы полностью переподчинить каким-то определенным министерствам всю сферу, связанную с международной гуманитарной негосударственной чернобыльской помощью. В принципе, для этого достаточно, например, издать постановление, по которому все поездки детей из чернобыльской зоны за рубеж будут осуществляться только «под крышей» конкретного министерства. Все это может означать только одно: государство, вероятно, хочет даже ценой резкого ограничения потока гуманитарной помощи взять этот процесс под свой жесткий контроль и от имени государства заниматься распределением.

Сейчас государство вообще устанавливает тотальный контроль, монополию во всех сферах, связанных с жизнеобеспечением людей. Везде, где человек чего-то ждет, что-то получает, на что-то рассчитывает, должно фигурировать государство. Должен стоять какой-то государственный чиновник, и тогда население легко примет идею полного «огосударствления» всех сфер. Именно то «счастливейшее прошлое»,

когда государство за все отвечало, все контролировало, все распределяло, и есть, я думаю, желанная модель и для нынешней власти, и для значительной части населения, которое ее поддерживает. Такая модель, естественно, должна быть как-то образом воплощена и в сфере социальной работы фонда, которая пока еще не зависит от государства.

Благодаря нашей деятельности десятки тысяч людей в стране впервые стали думать о том, что многое зависит не только от государственных структур, но и от их собственной инициативы и усилий, что они сами способны менять условия своей жизни. Это выдающийся просветительский процесс, связанный с элементарной, но, я думаю, самой главной формой демократии. Ведь есть демократия политическая, которую наш народ не понял, не принял и сегодня всячески ругает. А есть демократия в форме индивидуальной инициативы, которая одновременно требует ответственности, свободы и солидарности. И тогда все это в жизни конкретной семьи приносит результат; тогда эта демократия становится нормальным, естественным жизненным условием; тогда люди хотят, чтобы она сохранилась. Изменение сознания начинается с быта. Если бы люди связали понятие демократии, демократических перемен с ситуацией, о которой я говорил выше, то, может быть, и отношение к каким-то другим демократическим проблемам и процессам было бы иным.

Разрушение самостоятельных структур гражданского общества, собравших вокруг себя десятки и сотни людей и уже оказавших многим из них помощь, я считаю большой бедой для нашей страны. И если проверка фонда связана с та-

кого рода политическими расчетами и целями, то это — трагическая ошибка тех, кто видит в этом возможность очередной необходимой политической победы. Здесь победы быть не может, здесь может быть только общее поражение — и для нынешней власти, и для людей, живущих в стране, и для десятков тысяч наших друзей по всему миру, которые за эти годы полюбили наши семьи».

НЕУДОБНЫЕ ЛЮДИ СТАНОВЯТСЯ ЛИШНИМИ

Есть еще несколько причин, благодаря которым фонд удостоился столь пристального внимания государства. Одна из них связана с некоторым изменением официальной политики в отношении последствий чернобыльской аварии. С ноября 1995 года аргументируется новая чернобыльская программа, по которой зоны с плотностью загрязнения от 1 до 5 Кюри на кв. км перестают быть зонами периодического контроля. Между тем в Брестской области, например, зоны с такой плотностью загрязнения составляют 96% всех загрязненных территорий области и именно в них зарегистрированы самые массовые и тяжелые случаи заболевания у детей. Вообще же в таких зонах на всей территории страны проживают около 2 млн. людей. Многие специалисты считают, что нельзя вносить такие радикальные изменения в программу — это угрожает здоровью десятков тысяч людей. Фонд «Детям Чернобыля» настаивает на этом, и уже поэтому его деятельность не вписывается в официальную доктрину.

Нельзя не сказать и об определенных политических причинах повышенного внимания к ББФ. В июне 1996 года фонд решил оплатить путевки в ждановичский санаторий для Вячеслава Синички и Юрия Хадыко, которые были арестованы за участие в «Чернобыльском шляхе» 26 апреля и в знак протеста объявили голодовку, длившуюся 21 день. Представители комиссии СБ поставили это в вину фонду, заявив, что Синичка и Хадыко не являются чернобыльцами и оснований для предоставления им путевок нет. Фонд мотивировал свои действия тем, что решение об оплате путевок было принято по согласованию с Ассоциацией чернобыльских инициатив Германии, включающей 256 групп. Кроме того, в 1995 году в правление фонда обратились семьи уволенных после забастовки работников метро. Согласно уставу фонд оказывает помощь не только пострадавшим от аварии на АЭС, но и инвалидам, одиноким матерям, многодетным и малоимущим семьям, одиноким детям и просто людям, попавшим в беду. Исходя из этого, фонд оказал семьям уволенных работников метро гуманитарную и финансовую помощь. Естественно, содействие фонда членам БНФ и забастовщикам не осталось без внимания властей, о нем напоминает и по сей день, после всех многочисленных проверок.

Словом, сегодня благотворительный фонд «Детям Чернобыля» занесен в «черный список» неблагонадежных организаций, с которыми белорусские власти, судя по всему, собираются разбираться самым серьезным образом.

STANLEY

ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО

Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства

Срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Толбухина 21
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

ТРАНСГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

ОТ НЕМАНА ДО БУГА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На минувшей неделе под председательством заместителя премьер-министра Беларуси Василья Долголева состоялось совещание, на котором рассматривались проблемы трансграничного сотрудничества страны. Особое внимание было уделено развитию приграничной инфраструктуры.

Сейчас разработаны приоритетные проекты развития пунктов пропуска — «Козловица», «Варшавский мост», «Берестовица», «Домачево», «Брузги — Кузница Белостокская». На их реализации будут сконцентрированы основные денежные и людские ресурсы.

Согласно расчетам реконструкция пограничного пункта таможенного оформления (ППТО) «Козловица» позволит увеличить его пропускную способность до 2000 единиц автотранспортных средств в сутки при условии, что таможенный досмотр будет осуществляться на таможенном терминале «Брестпузавтосервис», создаваемом на базе ГАП-1 в Бресте. Сегодня завершена первая очередь проекта по перепрофилированию ГАП-1 в таможенный терминал. Вторая очередь предусматривает расширение терминала на отведенных для этого 6 га прилегающих земель.

Возможно, сдвинется с мертвой точки и проект модернизации ППТО «Варшавский мост». По крайней мере, уже утвержден крайний проект комплексного обустройства погранпункта. После реконструкции его пропускная способность в одном направлении (выезд из Беларуси) составит 1350 автомобилей в сутки.

В стадии разработки и проект расширения ППТО «Берестовица-2», предусматривающий проведение совместного с польской стороной таможенного, пограничного и иного контроля всех видов автотранспортных средств на выезде из Беларуси. Пропускную способность этого пункта планируется довести до 1900 автомобилей в сутки. Реконструкция пограничного пункта таможенного оформления «Брузги» позволит увеличить его пропускную способность до 2500 автотранспортных средств в сутки. Здесь также будет осуществляться совместный белорусско-польский контроль на выезд и въезд из Беларуси.

Кроме расширения пропускной способности погранпереходов, предполагается улучшить и инфраструктуру: оснастить новой техникой и оборудованием пограничные и таможенные службы, построить новые здания и сооружения, автомобильные дороги.

Помимо вопросов совершенствования приграничной инфраструктуры, на совещании было обсуждено участие Гродненской и Брестской областей в приграничных еврорегионах.

Еврорегион «Неман», идея создания которого возникла в феврале 1995 года по инициативе сувальского воеводы и Польско-литовской ТПП, можно считать наиболее продвинутым проектом. Планируется, что в состав региона войдут города Нестеров, Гусев, Озерск, Черняховск от Калининградской области, Алитусский и Мариампольский уезды Литвы, Сувальское воеводство Польши и Гродненская область. В феврале 1997 года участники подписали четырехстороннюю Декларацию о трансграничном сотрудничестве между приграничными областями Беларуси, Литвы, Польши и России. Согласно документу учредительная конференция по созданию еврорегиона «Неман» пройдет в июне этого года в Сувальском воеводстве.

Что касается Брестской области, то ее поезд, похоже, ушел. Нерасторопность столичных властей привела к тому, что Брестский облисполком не вошел в число участников еврорегиона «Буг» и сейчас вынужден вести переговоры по присоединению к этому территориальному образованию. Сегодня в еврорегионе «Буг» участвуют территориально-административные единицы Польши и Украины. Очередное заседание его совета, на котором, вероятно, будет решена и судьба Брестской области, планируется провести в апреле в городе Ковель (Украина).

ВИЗИТЫ

ПОКА ЯПОНИЮ И БЕЛАРУСЬ ОБЪЕДИНЯЕТ ТОЛЬКО РАДИАЦИЯ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как стало известно «БДГ», в Министерстве внешнеэкономических связей состоялась встреча министра ВЭС Михаила Маринича с послом по особым поручениям, консультантом префектуры Айчи (Япония) Нисиды Сэя. В переговорах участвовали также вице-губернатор префектуры Айчи Садзи Масанюки, временный поверенный в делах Японии в Беларуси г-н Нацул, представители Министерства промышленности и торговли Японии.

Стороны обсудили пути установления более тесного сотрудничества Беларуси с Японией (и, в частности, с префектурой Айчи), возможности расширения помощи Японии в обучении и повышении квалификации белорусских специалистов, а также перспективы участия нашей страны во всемирной выставке «ЭКСПО-2005», на проведение которой, как известно, наряду с Японией претендует и Канада.

Михаил Маринич отметил, что экономические отношения с Японией пока еще не достигли должного уровня и выразил на-

дежду на их развитие. В качестве примера удачного сотрудничества был назван завод по выпуску компрессоров для холодильников, построенный в Барановичах с помощью японских партнеров. Вместе с тем этот проект «Нисиде Иван корпорейшн» остается едва ли не единственным инвестиционным проектом японских компаний в Беларуси. И, похоже, свою тактику развития деловых отношений с нашей страной, основанную на выжидании более благоприятных экономических и политических условий, японские бизнесмены пока менять не собираются.

РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА, ОСНОВАННОЕ НА ЗАЩИТЕ КАПИТАЛА

(СКАЗАНО НЕ ПРО БЕЛАРУСЬ, НО ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ БИЗНЕСМЕНОВ)

ЯРОСЛАВ МИНИН

Самым распространенным доводом о нецелесообразности развития бизнеса в Беларуси является утверждение о неоправданно сильном налоговом прессе на субъекты хозяйствования, с которым, честно говоря, трудно не согласиться. Но можно понять и то, как сложно свернуть в муках рождающийся «белорусский бизнес» и покинуть страну. Именно поэтому белорусские бизнесмены проявили небывалый интерес к семинару, посвященному условиям хозяйствования в первой оффшорной зоне, созданной на территории СНГ, — центре международного бизнеса «Ингушетия». На вопросы «БДГ» отвечает генеральный директор уполномоченной секретарской компании центра — финансовой корпорации «БИН» Андрей Иванов.

— Андрей Петрович, каковы основные функции уполномоченной секретарской компании и почему именно ваша корпорация удерживает монополию на эту деятельность?

— Уполномоченная секретарская компания — это посредник между акционерами, директорами регистрируемых компаний международного бизнеса и российских государственных органами, в первую очередь — регистром и администрацией центра. Мы готовим все необходимые для регистрации документы и представляем их в регистр. Кроме того, обеспечиваем подготовку любых других документов, необходимых для нормальной деятельности компании в течение всего срока ее существования. Например, дополнительные сертификаты акций, выписки из регистра акционеров и т.д. Секретарская компания вносит также поправки в учредительные документы, вызванные изменением состава акционеров, названия или размера уставного капитала. Словом, по выполняемым функциям секретарская компания ЦМБ «Ингушетия» является аналогом трастовых или адвокатских компаний в других оффшорных юрисдикциях.

Теперь несколько слов о том, почему первой и пока единственной секретарской компанией центра остается наша фирма. Финансовая корпорация «БИН» была создана 1 июля 1994 года как уполномоченный агент правительства Ингушетии по регистрации предприятий в зоне экономического благоприятствования. За два года зарегистрировано свыше 5 тысяч предприятий, в том числе более 500 с иностранным участием. Подготовлен квалифицированный персонал, способный обеспечить обслуживание на уровне мировых стандартов. Эти аргументы, безусловно, сыграли свою роль при выборе уполномоченной секретарской компании ЦМБ «Ингушетия».

— Как вы оцениваете итоги семинара, проведенного в Минске для белорусских предпринимателей?

— Его мы провели совместно с белорусскими юристами. В нем участвовали многие известные ученые и специалисты — практики. Семинар можно считать экспериментом: нам хотелось узнать, какие вопросы волнуют белорусских деловых людей, определить возможные направления будущего сотрудничества. Опасения, что разговор не вызовет интереса, к счастью, не оправдались. Более 40 человек заявили о желании от слов перейти к делу. К сожалению, семинар был однодневным и, как

нам сказали, многие желающие не смогли его посетить. Мы учтем этот факт при подготовке следующих встреч.

Кстати, особый интерес у наших собеседников вызвал рассказ об услугах Independent Investment Bank — одного из уполномоченных банков центра, предоставляющего своим клиентам возможность управления счетом из любой точки мира.

— Вы уверены, что белорусские предприниматели захотят регистрировать предприятия именно в ЦМБ «Ингушетия», а не в других международных центрах?

— Я надеюсь. Условия регистрации практически не отличаются от других международных центров, но у нас есть ряд преимуществ, которые не могут предложить другие юрисдикции.

Прежде всего, офис нашей компании располагается в Москве, что, согласитесь, значительно удобнее чем «далекие зарубежье». Регистрируемая компания получает юрисдикцию Российской Федерации, а это весьма привлекательный момент для предпринимателей, работающих со странами СНГ, Германией, Италией, Америкой и другими, ревностно относящимися к контактам с оффшорными центрами. Документы компании выполнены на русском языке, а при необходимости могут быть переведены практически на любой язык.

К тому же, федеральный закон гарантирует компаниям полное освобождение от российских налогов, неизменность льгот в течение 20-ти лет, конфиденциальность акционеров и коммерческой информации, не содержит никаких требований к ведению бухгалтерского учета или к проведению аудиторских



проверок, предоставляет возможность открытия счета в любом банке за пределами России. Для обслуживания компаний международного бизнеса президент и правительство Ингушетии официально назначили два уполномоченных банка — российский акционерный коммерческий банк «БИН» и зарубежный Independent Investment Bank.

— Может ли рядовой гражданин Беларуси открыть фирму в центре «Ингушетия»?

— Акционером компании в ЦМБ «Ингушетия» может быть любой нерезидент Российской Федерации, то есть физическое или юридическое лицо, постоянно не «прописанное» на территории России. Беларусь в этом смысле, несмотря на заключенный с Россией Союз, пока не является исключением.

— Смогут ли компании, зарегистрированные у вас, работать на «исторической родине»?

— Конечно. Но для этого как субъект другого государства она должна встать на учет в местных налоговых органах и действовать по белорусским законам как иностранная компания. Она может открыть счет в белорусском банке, растаможивать грузы и т.п. В этом случае она будет вынуждена вести бухгалтерский учет и уплачивать налоги в порядке, установленном для иностранной фирмы. Если компания будет участвовать только в международных сделках, то может избежать налоговых сборов.

— Чем отличается компания, зарегистрированная в ЦМБ «Ингушетия», от «обычной» российской компании?

— С точки зрения западного партнера — практически ничем. Отличие лишь в форме регистрационных документов, где

указывается, что это компания международного бизнеса, а также есть ссылка на закон, в соответствии с которым она зарегистрирована. Компания международного бизнеса имеет государственное свидетельство регистрации, устав и учредительный договор, заверенный регистром — официальным регистрационным органом России.

— «Компания международного бизнеса» — это еще не совсем привычный для нас термин. Сможет ли она получить в Центробанке России разрешение на открытие счета в белорусском банке?

— В этом нет необходимости. Такое разрешение требуется для резидентов Российской Федерации, а компании, о которых мы говорим, таковыми не являются, хотя и находятся под юрисдикцией России. Открыть же счет в белорусском банке можно, просто встав на учет в местных налоговых органах.

— В Беларуси ситуация с бизнесом и контролем за ним, мягко говоря, своеобразная. А если к вам официально обратятся компетентные органы нашей страны с требованием дать информацию о владельцах компании?

— Видите ли, российские федеральные законы «Об информации, информатизации и защите информации» и «О центре международного бизнеса «Ингушетия» гарантируют конфиденциальность информации об акционерах и коммерческой деятельности компании международного бизнеса. По законодательству лица, виновные в нарушении этих гарантий, несут уголовную ответственность. Это, конечно же, не означает, что ЦМБ «Ингушетия» станет пристанищем преступного бизнеса. В соответствии с международными соглашениями мы вынуждены будем раскрыть владельцам компании или известным нам обстоятельствам бизнеса, если вынесено решение суда о незаконности деятельности компании. И все же, подчеркну: мы предлагаем сервис для серьезного бизнеса и дорожим своей репутацией, при этом понимая, что у нас регистрируют компании лица, заинтересованные не только в развитии своего дела, но и в защите своих капиталов.

«Право налогоплательщика избежать налогов... с использованием всех разрешенных законом средств никем не может быть оспорено.»

Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США



ПЕРВЫЙ В РОССИИ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

осуществляет регистрацию безналоговых компаний под юрисдикцией России на основании Закона Российской Федерации

«О Центре международного бизнеса «Ингушетия» № 16-ФЗ от 30 января 1996 г.

Обращайтесь по адресу:

109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 13/3,

тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

Консультации по приобретению и применению компаний

в г. Минск, тел. (0172) 34-93-96, 68-61-44

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ЮРИДИЧЕСКИЕ И КОНСАЛТИНГОВЫЕ ФИРМЫ

...и последние статусные первыми!

ИТОГИ

БЕЗ ВНУШИТЕЛЬНЫХ ДОСТИЖЕНИЙ, НО И БЕЗ КРУПНЫХ ПОТЕРЬ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

«БЕЛКОМБАНК»

27 марта в Гродно состоялось итоговое собрание акционеров АО «Белкомбанк».

АО «Белкомбанк» зарегистрировано 14 ноября 1996 года. Банк был образован путем объединения АКБ «Комплексбанк» (Гродно) и АКБ «Бресткомбанк» (Брест). Деятельность «Белкомбанка» направлена в основном на развитие западного региона Беларуси (Гродненская и Брестская области), в частности, на поддержку развития СЭЗ «Неман» и «Брест».

Заслушав отчет председателя правления АО «Белкомбанк» Александра Кириновича и рассмотрев другие предоставленные материалы, общее собрание акционеров отметило, что, несмотря на исключительные трудности, деятельность «Белкомбанка» в 1996 году была направлена на дальнейшее развитие и укрепление банка как одного из крупнейших участников рынка финансовых услуг, ориентированного на качественное и эффективное сотрудничество с предприятиями народного хозяйства, укрепление взаимоотношений с акционерами и клиентами.

В качестве мероприятий, направленных на поддержание устойчивого финансового положения АО «Белкомбанк» и его развитие, названы: дальнейшее наращивание собственного капитала банка, реализация мер по защите его от инфляции; повышение качества

СПРАВКА «БДГ»

На 1 января 1996 года активы АО «Белкомбанк» по балансу составили BLR 1397,7 млрд., собственный капитал — BLR 112,3 млрд., уставный фонд — BLR 78265 млн., прибыль — BLR 721 млн., фонд по сомнительным ссудам — BLR 21 млрд.

Основные акционеры АО «Белкомбанк»: АО «Ковры Бреста», Брестский электротракторный завод, предприятия малого бизнеса и физические лица.

кредитного портфеля за счет повышения требований к анализу бизнес-планов и кредитоспособности ссудозаемщиков; внедрение новых форм кредитования предприятий и организаций (факторинг, лизинг, вексельный кредит); расширение объема услуг на рынке «мягких» и «твердых» валют в качестве активного расчетно-клирингового банка; увеличение объемов дилинговых операций с иностранной валютой; создание для клиентов более привлекательных условий за счет совершенствования тарифов и внедрения новых видов банковских услуг. В качестве приоритетного направления работы в 1997 году выделена работа с населением. Для этого планируется развивать гибкую систему вкладов и депозитов, целевых доверительных фондов, начать работу по программам жилищного строительства и другим перспективным финансовым инструментам.

«БЕЛОРУССКИЙ НАРОДНЫЙ БАНК»

28 марта состоялось общее собрание акционеров АКБ «Белорусский народный банк».

В повестке значились четыре вопроса: «Об итогах финансово-хозяйственной деятельности АКБ «Белорусский народный банк» в 1996 году и основных направлениях развития банка на 1997 год»; «Об утверждении заключения ревизионной комиссии по результатам проверки деятельности банка»; «Об утверждении годового баланса и отчета о прибылях и убытках банка за 1996 год»; «Об увеличении уставного фонда».

Отчитываясь об итогах деятельности банка за 1996 год, председатель правления Андрей Таратухин отметил: «1996 год, пятый год деятельности банка, стал годом его дальнейшего поступательного развития и укрепления авторитета. Прошедший год был непростым для экономики и банковского сектора республи-

ки. Обострились проблемы ликвидности во многих областях, в том числе в банковской сфере. Однако финансовый кризис нас не затронул, удалось избежать и больших проблем в работе с банками, которые были лишены лицензий на проведение банковских операций. Мы не только сохранили свои позиции, но и успешно завершили финансовый год».

В 1996 году банк смог получить прибыль в размере BLR 5087,6 млн. Она была направлена на выплату дивидендов (BLR 792 млн.) и на индексацию акций — BLR 2001 млн. В результате уставный фонд банка достиг BLR 42 млрд.

Одним из основных направлений деятельности банка в 1997 году станет планомерное наращивание собственного капитала, в том числе уставного фонда. Главным источником пополнения собственных средств должна стать прибыль банка, которая, по прогнозам расчетов, составит BLR 15 млрд.

ОБМАНУТОЕ ПОКОЛЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ АКЦИОНЕРОВ

ГЕНАДИЙ СКВОРЦОВ, АКЦИОНЕР АКБ «БЕЛБИЗНЕСБАНК»

Если судить по официальным сообщениям и тем сведениям, которые доходят до прессы, то может показаться, что годовые собрания акционеров белорусских банков проходят без сучка и задоринки и чуть ли не под аплодисменты белорусскому правительству. Но это не совсем так. К примеру, на итоговом собрании в «Белбизнесбанке» оказалось несколько «возмущенных спокойствия». Один из них сегодня решил высказать свое мнение на страницах «БДГ».

В одном из последних интервью первый вице-премьер Беларуси Петр Проконевич сообщил, что в 1996 году инвестиции в экономику страны составили 27,3 трлн. рублей, что составило лишь 31% от размера инвестиций 1995 года. В результате в Беларуси как никогда остро ощущается недостаток валюты. Но можно было ожидать иного, если на самом высоком уровне не только делаются противоречивые устные заявления, но и вносятся изменения в нормативные акты еще до того, как успеют высохнуть чернила на принятых ранее, издаются указы, подобные указу президента N 209 «О мерах по регулированию банковской деятельности в Республике Беларусь».

Упомянутый указ начинается с констатации очень правильных стремлений: «В целях обеспечения экономической стабильности, укрепления денежно-кредитной системы, защиты прав граждан, интересов кредиторов и вкладчиков...». Но кем же нужно считать этих самых граждан, кредиторов, вкладчиков и кем должны быть авторы указа, чтобы полагать, будто после подобных нововведений граждане станут покупать акции, участвовать в инвестициях в экономику своей страны, а не кинутся скупать валюту других стран!

На внеочередном собрании акционеров «Белбизнесбанка» 2 августа прошлого года я говорил о том, что указ N 209 в части, касающейся пересчета количества акций, принадлежащих государству в уставных фондах банков, некорректен юридически, ошибочен политически, аморален социально и ущербен экономически. Неужели люди, издающие подобные указы, не понимают, что такими решениями они стимулируют утечку капитала из страны. Неужели эти чиновники согласны платить высокие проценты за иностранные кредиты, оставляя долги правнукам и в то же время считают недопустимым, когда граждане получают вознаграждение за вклады в банках, дивиденды по инвестициям в собственную страну.

Пункт 3.1. упомянутого указа предписывает: «определить реальную долю государства и юридических лиц, основанных на государственной собственности, в уставных фондах банков, исходя из роста курса доллара США со дня внесения государственной собственности в уставный фонд». Уже если определить «реальную долю», то было бы более корректно ссылаться на цену золота, а не на доллар, который тоже ежегодно становится «легче».

К тому же, следовало бы вначале вернуть вкладчикам утраченные вклады в Сбербанк (хотя бы «исходя из роста курса доллара»), прежде чем

выносить на обсуждение указанные в пункте 3.1. меры, в очередной раз предусматривающие ограбление граждан, — на сей раз инвесторов. Уже кто-то, но никак не граждане виновны в инфляции. Именно эти граждане-инвесторы более чем кто-либо пострадали от инфляции. Причем особенно велики потери тех, кто покупал акции банков (в частности, «Белбизнесбанка») в последние два года.

В 1991-1993 годах банками выплачивались дивиденды из расчета 1000 и более процентов годовых, а с учетом индексации стоимости акций доходность была еще выше. В 1994-1995 годах выплаты становились все меньше, а в 1996 году их и вовсе не было. Если же некоторые банки что-то и выплачивали, то мизерные суммы.

Если бы физические лица не покупали акции последних выпусков — требование Национального банка по увеличению уставного фонда банка не было бы выполнено. Купившие акции 8-го выпуска более года назад дивидендов еще не получали. Причем, покупая акции любого выпуска, граждане не нарушали действовавшие в то время законы и указы. Результаты подписок утверждались уполномоченными государственными органами.

Нашим законодателям следовало бы уже давно запомнить, что вновь принимаемые законы (не говоря уже об указах), регулирующие финансовые и экономические отношения граждан, а также граждан и государства, не должны иметь обратной силы. Они могут действовать с указанного в будущем срока или с момента их опубликования, но никак не с даты 3-4-летней давности...

Учитывает ли это обстоятельство методика пересчета долей государства и юридических лиц, основанных на государственной собственности в уставных фондах коммерческих банков, от 11 июля 1996 г. N 29013/369? Нет! Составлена она по принципу «Если очень хочется — то можно».

На внеочередном собрании акционеров 2.08.96 г. проект решения, согласно которому утверждалась доля акционеров в уставном фонде АКБ «Белбизнесбанк» по результатам пересчета, выполненного на основе методики, предложенной Кабинетом Министров и Национальным банком, в результате голосования не был принят.

Прошло предложение — «В целях частичной защиты интересов акционеров негосударственного сектора выкупить по номинальной стоимости акции у физических лиц и предприятий негосударственной собственности по их заявлениям до 1 ноября 1996 года». Тем самым побудили работников банков продать свои акции. И многие из них поспешили этой возможностью

воспользоваться. Сказалось ли это положительно на результатах работы банков? Думаю, нет. Если работники банка не являются акционерами, снижается их действительная заинтересованность в долгосрочной благополучной деятельности банка. Увеличивается количество временщиков, озабоченных получением большей зарплаты, премиальных, материальной помощи, поездками в загранкомандировки...

В отчете совета АКБ «Белбизнесбанк» на общем собрании акционеров было сообщено, что реальная цена акции в 11,5 раз выше номинальной. А выкупали акции по номинальной стоимости — по 300 руб. Где же здесь «защита прав граждан, интересов кредиторов и вкладчиков», о которых по-отечески заботились авторы указа N 209?

Но воспользоваться даже этой «заботой» — продать свои акции в 11,5 раз дешевле их реальной стоимости — смогли не все «осчастливленные» граждане-акционеры. 15 октября 1996 г. во все учреждения «Белбизнесбанка» поступает команда «отставить» (распоряжение N 115 за подписью и.о. председателя правления Н. Алексеевой со ссылкой на письмо Кабинета Министров N 32/141 и Национального банка N 785 от 3 октября 1995 г.)

Но в условиях досрочного прекращения выкупа акций, когда многие акционеры не успели даже узнать о возможности продажи акций, а другие, зная срок (до 1 ноября 1997 г.), считали, что еще есть время, а потому тоже не смогли продать, — это равнозначно первоначальному проекту решения, который не был принят на внеочередном собрании акционеров 2.08.96 г. И.о. председателя правления Н. Алексеева, видимо, не поняла смысл документа, на который ссылалась при подписании распоряжения N 115. Коммерческим банкам направлено не письмо, предписывающее покупать или не покупать акции у своих акционеров, а дополнение в методику пересчета. В пункте 2 дополнений в методику пересчета предлагается коммерческим банкам, у которых при пересчете долей снижается участие юридических лиц, основанных на негосударственной собственности, и физических лиц в уставном фонде банка, поэтапно производить выкуп их акций за счет дивидендов, причитающихся государству и юридическим лицам, основанным на государственной собственности. Такой подход к решению проблемы по увеличению доли акций государства, конечно же, наиболее корректен, он не предполагает беспардонного ограбления

граждан-инвесторов. Как бы кто ни относился к Михаилу Чигирю и Тамаре Винниковой, но в данном случае, подписывая эти дополнения в методику пересчета долей акций, они действовали корректно и наиболее уважительно к гражданам-акционерам. Банкам предлагается производить выкуп акций у желающих продать за счет дивидендов, причитающихся государству и государственным предприятиям. Очевидно, что гражданам-акционерам, которые не успели продать свои акции, должны быть выплачены дивиденды. Совершенно непонятно, чем же руководствуются те члены совета и правления «Белбизнесбанка» и какую цель они преследовали, предлагая в проекте решения годового собрания направить почти всю прибыль за 1996 год на акции для Кабинета Министров, а гражданам-акционерам, владеющим простыми именными акциями, вообще не выплачивать дивиденды. Но акционерное общество «Белбизнесбанк» создавалось не для целей благотворительности. Любое акционерное общество создается для удовлетворения материальных потребностей акционеров. Выплачивая налоги государству, оно удовлетворяет материальные потребности и других граждан. А благотворительность должна быть конкретной. Так, в прошлом году я перечислил определенную сумму на ремонт Витебского драмтеатра; другой, возможно, помог в строительстве церкви, при проведении фестивалей и т.д. Акционер, любой гражданин должны иметь возможность лично решать, кому оказывать помощь.

Предложение пересчитать доли акций появилось, насколько я понимаю, от желания государства владеть контрольным пакетом акций наиболее крупных банков. С объявлением дополнительной открытой подписки на акции «Белбизнесбанка» девятого выпуска государство имеет возможность купить любой пакет акций, в том числе по итогам работы банка в 1997 г. в соответствии с «Дополнениями в Методику пересчета долей...» от 3.10.1996 г. Если бы члены правления и совета банка своевременно приняли к руководству эти «Дополнения», показатели деятельности банка были бы гораздо лучше и в текущем году, и в будущем.

P.S. Надеемся, что вице-премьер правительства Василий Долголев, избранный собранием акционеров «Белбизнесбанка» на пост председателя совета директоров, поможет государству услышать голос частных акционеров, которые, кстати, должны иметь точно такие же права, как и акционер, каковым является государство.

ПАРКЕТ дубовый

высокого качества, изготовленный на итальянском оборудовании

ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК

Покупаем ДУБ

Тел. в Минске: (0172) 69-19-63,

факс: 32-20-20

Выполняем укладку паркета.

Тел. в Минске: (0172) 31-63-45

НАСТОЯЩИЙ АВТОМОБИЛЬ

Компания «НОВ & К» предлагает стоянки в Вильнюсе и под заказ новые автомобили «KIA Sportage» с дизельным двигателем 2.2 i по специальной цене для белорусского рынка

Визовая поддержка. Сопровождение клиента Минск-Вильнюс-Минск. Гарантия 1 год или 20 000 км пробега. Гарантийное и послегарантийное обслуживание.

НОВ & К

Sportage



МИНСК, ул. Притыцкого, 66/2, гост. «Алгоритм»
СТО: Минск, ул. Гурьского 11
Телефоны: (017) 258-78-28, 258-78-29

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ

В ЧЕТВЕРГ ЦЕНТРОБАНК «ТУШИЛ ПОЖАР»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В течение всей минувшей недели на московском межбанковском валютном рынке наблюдались довольно резкие перепады в динамике котировок доллара, однако Центробанк России держал ситуацию под контролем и по возможности гасил возникающие колебания.

На прошедшей неделе Центробанк устанавливал валютный коридор с разницей между курсом покупки и курсом продажи в 14 пунктов. При этом к концу недели и верхняя, и нижняя границы коридора выросли на 8 пунктов, составив 5730 - 5744 RUR/\$. Официальный обменный курс продажи доллара, устанавливаемый ежедневно Центробанком, за неделю также вырос на 8 пунктов (14%) и составил 5737 RUR/\$. Таким образом, ЦБ России сохранил привычные темпы роста курса американской валюты.

Курс доллара на биржевых торгах ММВБ за неделю вырос на 12 пунктов (0,2%) и составил 5739 RUR/\$. При этом сохранялась давняя наметившаяся тенденция роста курса каждую торговую сессию на 1-2 пункта. А в четверг, 3 апреля, в связи с избыточным количеством рублей на внебиржевом рынке и возросшим в связи с этим спросом на доллары со стороны банков курс доллара на ММВБ вырос сразу на 10 пунктов, составив 5741 RUR/\$.

В четверг на ММВБ первоначальный спрос на доллары составлял \$16,46 млн., а предложение -- \$1,71 млн. Однако Центробанк погасил возросший спрос коммерческих банков, повысив курс доллара на ММВБ. В связи с этим брутто-объем сделок на

бирже в этот день был зафиксирован на уровне \$13,05 млн., а нетто-объем (объем фактически проведенных через ММВБ сделок) составил всего \$1,44 млн.

На следующий день, в пятницу, курс доллара на ММВБ упал на 2 пункта, составив 5739 RUR/\$. В целом за неделю объемы сделок на ММВБ составили: брутто -- \$32,21 млн., нетто -- \$12,74 млн.

На внебиржевом валютном рынке в понедельник вопреки обычным тенденциям, когда в преддверии аукциона ГКО доллар активно растет, котировки американской валюты удерживались на уровне 5729-5731 RUR/\$ при уровне ставок МБК 11/15% (overnight). При этом на рынке сохранялся довольно стабильный спрос на валюту, чему способствовали подведение квартальных балансов в банках, а также неопределенность дальнейших тенденций на рынке гособлигаций, что заставило операторов временно воздержаться от вложений в ГКО-ОФЗ и тем самым сформировало избыток рублей на внебиржевом рынке.

Во вторник под влиянием интенсивного предложения рублевых ресурсов котировки доллара на межбанке немного подросли -- с 5731-5732 RUR/\$ до 5736-5738 RUR/\$, причем рост доллара происходил на фоне паде-

ния ставок МБК на рублевые ресурсы (с уровня начала дня 30% ставки overnight снизились к вечеру до 3-8%). В среду внебиржевые котировки доллара снова стабилизировались, достигнув уровня 5738-5739 RUR/\$. При этом на протяжении всей недели котировки доллара на межбанке держались около верхней границы валютного коридора Центробанка. Ситуация на рынке «рубль-доллар» в этот день складывалась под влиянием неопределенности на рынке ГКО-ОФЗ. Ставки по рублевым кредитам в среду в течение дня вновь снизились до минимального уровня.

В четверг ситуация на рынке трудно поддавалась прогнозированию, курс доллара под влиянием избыточного количества рублевых ресурсов вырос до 5742 - 5743 RUR/\$, а ставки МБК на рублевые ресурсы снизились до 3%. При этом на рынке отмечалось снижение активности арбитражных операций. В конце недели, в пятницу, котировки доллара на межбанке под влиянием активных спекулятивных операций и возросшего количества клиентских заявок снизились с 5740-5741 RUR/\$ до 5738-5740 RUR/\$.

Дальнейшая динамика котировок доллара на московском валютном рынке будет складываться в зависимости от соотношения спроса и предложения рублевых ресурсов на межбанке, а также от конъюнктуры рынка ГКО-ОФЗ. Исходя из прогнозов операторов можно предположить, что курс доллара сохранит установившиеся темпы роста.

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК

ПОКУПАТЕЛЬ - ПРОДАВЕЦ: КТО ПОБЕДИТ?

ИКФ «ФинКонсалт»

В первый рабочий день апреля Министерство финансов совместно с Национальным банком провело аукцион по размещению нового, 56-го, выпуска ценных бумаг.

В конце прошлой недели дилеры рынка прогнозировали низкий объем спроса на ГКО-56 исходя из общей ситуации, сложившейся к тому времени на денежном рынке Беларуси. Как известно, на прошлой неделе спрос на привлеченные средства резко возрос, что вызвало удорожание заемных средств.

Однако вопреки прогнозам инвесторы для участия в аукционе перечислили BLR 670,8 млрд. (по номиналу) при объеме эмиссии в BLR 430 млрд. Это позволило эмитенту не только выполнить основную задачу, т.е. изыскать средства для погашения ГКО-48 (при необходимых BLR 349 млрд. фактическая выручка составила BLR 352,6 млрд.), но и удержать доходность на приемлемом для себя уровне. Если при размещении ГКО-55, имеющего сходные с новым выпуском параметры, средняя доходность составила 40,83% годовых, то по ГКО-56 этот показатель поднялся лишь до 40,95% годовых.

Необходимо отметить, что проведение аукциона практически не сказалось на состоянии рынка межбанковского кредитования. Во вторник средние ставки по сверхкратким кредитам снизились по сравнению с 28 марта на 3 пункта и составили 29% годовых. А поскольку во второй половине дня банки стали работать в ожидании возврата невостребованных на аукционе средств (около BLR 200 млрд.), ставки резко пошли вниз.

В последующие дни обстановка на рынке межбанковского кредитования складывалась в пользу покупателей: наличие на рынке больших объемов свободных средств стимулировало конкуренцию среди продавцов, выражавшуюся в постепенном снижении ставок по сверхкратким кредитам.

В этих условиях логичным выглядит стремление части продавцов размещать средства на более длительные сроки. Поскольку до завершения финансового месяца (это наиболее сложный для банков период) остается еще три недели, они могут сделать это достаточ-

но активно и относительно безболезненно. Правда, это далеко не всегда соответствует интересам покупателей, которые, естественно, стремятся привлечь ресурсы по минимальным ставкам.

На вторичном рынке ГКО (сектор РЕПО) наблюдалась аналогичная картина. Во вторник в условиях проведения аукциона и наличия «остаточных явлений» прошлого месяца ставки по сверхкратким кредитам не только удерживались на высоком уровне, но и подросли на 4 пункта по сравнению с 28 марта (индекс BelBond-1 составил 24% годовых).

Уже во вторник на вторичном рынке ГКО, как и на межбанковском рынке, ставки резко пошли вниз. К концу недели индекс BelBond-1 упал до 12% годовых. Последний раз такое значение было зафиксировано 10 марта.

16 лучших телеканалов без спутниковой антенны!

COSMOS
BELARUSIAN - AMERICAN JOINT VENTURE

1. CNN
2. MTV
3. MCM
4. MS
5. PRO7
6. DISCOVERY
7. EUROSPORT
8. CARTOON NETWORK/TNT
9. BT
10. OPT
11. PTP
12. HTB
13. ТВ-6 МОСКВА
14. ТВ-3 РОССИЯ
15. ПЕТЕРБУРГ 5 КАНАЛ
16. КАНАЛ X/F НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

теп.
233-48-92
233-34-24

Подключение к сети "Космос ТВ" 175\$
Ежемесячная абонентская плата 18\$

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

НА ГРАНИЦЕ ТУЧИ ХОДЯТ ХМУРО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

21 марта Министерство юстиции зарегистрировало дополнение N1 к Положению Национального банка о порядке проведения валютных операций на территории Беларуси от 1.08.96 N 768, утвержденному правлением Нацбанка N585/12 от 18.09.96.

Этот документ стал логическим продолжением известного указа президента N48 от 14.01.97г., направленного на ужесточение расчетов между резидентами и нерезидентами. Особый интерес в документе Нацбанка вызывает п.3.1. В новой редакции он звучит так: «Все расчеты по операциям между резидентами и нерезидентами осуществляются в свободно конвертируемой валюте, расчеты в иных валютах и белорусских рублях производятся, если это предусмотрено межправительственными соглашениями или соглашениями между национальными (центральными) банками сторон, осуществляющих расчеты».

Расчеты в белорусских рублях с субъектами хозяйствования государств, с которыми не заключены данные соглашения (т.е. межправительственные, между национальными (центральными) банками), через корреспондентские счета банков государств, их заключивших, запрещены.

Данные требования не распространяются на операции по купле-продаже и конверсии иностранной валюты, осуществляемые уполномоченными банками Республики Беларусь.

Все расчеты по операциям с ценными бумагами Республики Беларусь, номинированными в валюте Республики Беларусь, осуществляются в валюте Республики Беларусь.

Это означает, что работать по одной из наиболее популярных в последнее время схеме расчетов между резидентами и нерезидентами уже будет невозможно. Что отразится на общей ситуации с конвертацией белорусского рубля в доллары или российские рубли.

Проблемы с валютным регулированием в Беларуси в последнее время ложатся в основном на плечи субъектов хозяйствования, занимающихся внешнеэкономической деятельностью. Предприятие-экспортер при реализации своей продукции вынуждено продавать часть валютной выручки на МВБ по курсу, значительно отличающемуся от рыночного. И если производство товара не является архиприбыльным, то, потеряв часть дохода на курсовой разнице, предприятие начинает работать себе в убыток. С другой стороны, предприятие-импортер вполне могло бы устроить приобретение иностранной валюты по заниженному курсу. Но в условиях, когда конвертировать белорусский рубль в валюту внутри страны практически невозможно (исключение составляют лишь специмпортеры энергоносителей), в выигрыше остаются и импортеры.

Поэтому предприятия вынуждены искать другие механизмы для проведения расчетов с нерезидентами. И такие схемы есть. Одну из них, поскольку дополнение N1 фактически направлено на приостановление расчетов именно по этой схеме, мы сегодня «раскрываем».



В результате проделанной Нацбанком работы цепочка порвалась. Возможно, эффективность действий главного банка страны объясняется хорошим знанием специфики «обходных» путей новым председателем банка Геннадием Алейниковым.

Сегодня в ряде коммерческих банков, использовавших данную схему расчетов, «зависли» значительные суммы

организации расчетов. Оно предусматривает, что расчеты между Латвией и Беларусью производятся в национальных валютах, а также в СКВ. Но при этом однозначно не говорится о гражданстве субъектов хозяйствования, производящих расчеты. Таким образом, дополнение N1 фактически в одностороннем порядке вносит изменения в ранее подписанное соглашение.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 4.04.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
01.04.97	35528	19647	19647	4.3700	16
02.04.97	30491	19524	19524	4.4000	13
03.04.97	17438	17438	17438	4.4000	14
04.04.97	66667	51342	51342	4.4300	11
***	150124	107951	107951	4.4000000000	14
УКРАИНИВНА (лот = 1000 UAH)					
01.04.97	183	135	183	17050.0000	12
02.04.97	725	283	333	17200.0000	13
03.04.97	1238	207	502	17950.0000	17
04.04.97	617	565	665	18000.0000	11
***	2763	1190	1683	17550.000000	13
ДОЛЛАР США (лот = 1000 USD)					
01.04.97	1515	677	677	25050.0000	12
02.04.97	936	446	936	25250.0000	11
03.04.97	2005	2005	2005	25250.0000	11
04.04.97	2815	2815	2815	25430.0000	12
***	7271	4963	6433	25245.000000	12
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот = 1000 DEM)					
01.04.97	319	131	319	15020.0000	10
02.04.97	501	170	170	15100.0000	11
03.04.97	196	196	196	15100.0000	11
04.04.97	793	413	413	15180.0000	11
***	1809	910	1098	15100.000000	11
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот = 1000 CHF)					
04.04.97	55	55	55	17536.0000	1
***	55	55	55	17536.0000	1
28.03.97	965	582	582	14830.0000	10
***	3455	1971	1971	14638.000000	10

*** - суммы, спроса, предложения и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ. Тел: 29-26-50, факс 29-25-56

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки: в пределах республики -- \$3 в месяц, по странам СНГ -- \$15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41

ЛИЗИНГ

ЛИЗИНГУ БЫТЬ! ЕЩЕ РАЗ

ДМИТРИЙ МАШАРА

18-19 марта в Вене проходила первая международная конференция «Развитие лизинга в России». Правда, вопросы, предложенные участникам семинара для рассмотрения, выходили за рамки обсуждения состояния российского рынка лизинговых услуг. На встречу были приглашены представители стран Европейского сообщества и некоторых государств СНГ. Традиционно в работе конференции приняли участие и представители Беларуси.

Собрание открыли вице-президент Российской ассоциации лизинговых компаний Алексей Акиндинов и заместитель председателя Leaseurope д-р Йозеф Вейгл. Алексей Акиндинов отметил, что история лизинга в России началась в конце 1980-х годов, когда лизинговые операции стали использоваться крупными внешнеэкономическими объединениями СССР. В 1990 г. здесь появились первые специализированные лизинговые компании, произошло выделение отделов лизинговых операций в организационных структурах российских коммерческих банков.

Сегодня в России действуют 4 законодательных и около 10 нормативных документов, регулирующих лизинговую деятельность. Однако единый, универсальный закон по лизингу так и не принят. По мнению Алексея Акиндинова, это ухудшает правовую атмосферу для развития этого рынка. Несмотря на то, что преимущества лизинга очевидны, говорить о его широком распространении в России пока рано. Так, по оценкам специалистов, доля лизинга в 1996 г. составила лишь 1% суммарных инвестиций, в то время как на Западе с использованием лизинга осуществляется 25-30% всех инвестиционных вложений. Такое положение российской действительности явно не устраивает, поэтому им запланирован целый ряд мероприятий по стимулированию инвестиционной активности, в результате которых доля лизинга в общем объеме инвестиций к 2000 г. должна увеличиться до 20%.

Тему оживления инвестиционного процесса и позиции правительственных организаций в этом вопросе продолжили заместитель министра экономики России Владимир Коссов и председатель комитета по экономике Государственной думы Юрий Маслюков. Старший сотрудник фирмы Coudert Brothers Дерек Блум отметил, что лизинг рассматривается российским правительством как потенциально эффективное средство привлечения необходимого капитала. А главным препятствием для развития российских лизинговых компаний по состоянию на осень 1996 г. остается общее состояние российской экономики, ограниченное число кредитоспособных арендаторов, а также относительно высокая стоимость долгосрочных кредитов российских финансовых учреждений. В целом же г-н Блум отметил, что макроэкономическая ситуация в России стабилизировалась, все условия для экономического роста и подъема лизинговой деятельности уже подготовлены.

О предпосылках, возможностях и перспективах развития лизинга в Беларуси рассказала заведующая отделом экономического развития Администрации президента Беларуси Галина Хотина. Она отметила, что лизинг в Беларуси возник как «инициатива снизу» еще в 1991 г. Сегодня, по ее словам, в стране насчитывается уже около 30

лизинговых компаний. Международный лизинг в Беларуси начал развиваться в 1992 г. В лизинг брали, главным образом, автотранспортные средства, отвечающие требованиям европейских международных перевозок.

В 1995-1996 годах в Беларуси была проделана определенная работа в области налогообложения как внутренних, так и международных лизинговых операций. В это время решались вопросы кредитования банками лизинговых компаний, разрабатывались методы контроля финансового и экономического положения лизингополучателей. Правительством страны были приняты «Положение о лизинге на территории РБ», новая редакция Методических указаний о порядке учета лизинговых операций, Методические указания по исчислению налога на доходы и прибыли иностранных юридических лиц; изменен порядок начисления амортизации на полное восстановление основных фондов. По мнению Галины Хотины, есть все основания утверждать, что 1996 г. стал переломным для лизинга -- в Беларуси была создана нормативно-правовая база, способствующая его развитию.

Генеральный директор финансово-лизингового дома банка «Украина» Александр Тимченко заявил, что в последнее время в Украине лизингу уделяется повышенное внимание. Банки начинают активно создавать лизинговые компании, а государство постепенно формирует правовые ниши для лизинговой деятельности. Особое значение придается развитию лизинга в агропромышленном секторе.

Однако лейтмотивом практически всех выступлений стала мысль о том, что лизинг -- это не панацея от всех экономических бед, полностью проблем инвестирования он не решит. Тем не менее это достаточно эффективный инструмент, позволяющий обеспечить производителя средствами производства в условиях дефицита бюджетных средств и отсутствия гарантий правительства. А если учесть, что при практически устоявшемся и зачастую переполненном товарном рынке лизинг способен помочь реализовать продукцию, можно с уверенностью утверждать, что перспективы у него есть.

АНАЛИЗ БЕЛОРУССКОГО РЫНКА ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ В 1996 ГОДУ

НЕЛЛИ КИРКОВА, ПРЕЗИДЕНТ ОБЪЕДИНЕНИЯ «СОЮЗ ЛИЗИНГОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ»

Несмотря на общий спад инвестиционной активности в стране и фактическое прекращение значительных инвестиционных вложений в экономику, отдельные новые финансовые операции не исчезли, а объем их даже несколько увеличился. Это касается, например, лизинга.

В 1996 году лизинг в Беларуси развивался по двум направлениям: лизинг международный и внутренний. При внутреннем лизинге как лизингодатель, так и лизингополучатель являются резидентами Республики Беларусь. Специфика международного лизинга в нашей стране заключается в том, что лизингодателем выступает западноевропейская лизинговая компания, а лизингополучателем -- белорусская организация.

В прошлом году в большинстве сделок объектом международного лизинга были автотранспортные средства, предназначенные для международных перевозок. По сути, они являются иностранным инвестиционным вложением в экономику Беларуси. Причем эти инвестиции осуществляются без государственных гарантий и без непосредственного государственного организационного начала. Это направление лизинга полностью основано на инициативе и дееспособности белорусских лизингополучателей.

Внутренний лизинг в основном проводился в основном за счет кредитных ресурсов белорусских банков. На рынке лизинговых услуг работало около 30 компаний, 18 из которых объединены в Союз лизинговых предприятий: «Приорлизинг», «Дукат-лизинг», «Белинтерфинанс», «Лизинговые операции», «Багач-лизинг», «Комплекс-лизинг», «Инвест-лизинг», «Траст-лизинг», «Инвест-лизинг», «Семрекс», «Лизинговые инвестиции», «Лизинг-сервис», «Витком-лизинг», «Лотос», «Солни», «Лотэ-лизинг», «Природоохранные технологии», «Белинтерлизинг». Причем на долю этих предприятий приходилось более 80% общего объема лизинговых операций.

Приведенные ниже цифры характеризуют внутренний рынок лизинговых услуг, представленный членами объединения «Союз лизинговых предприятий».

В 1996 году лизинговые компании приобрели и передали в лизинг основных средств на сумму BLR 236789 млн. (в том числе недвижимость -- 15%, оборудование -- 85%).

Операции по лизингу недвижимости относятся к наиболее сложным и капиталоемким; и не в каждой стране такие операции проводят. Этот новый быстрораз-

вивающийся рынок лизинговых услуг в последние годы особенно активно расширялся в Италии и Франции. Беларусь -- одна из немногих европейских стран бывшего социалгосударства, которая на протяжении уже нескольких лет проводит операции такого рода. Пионером в этой области стал «Приорлизинг». Именно он -- автор основной схемы проведения лизинговой операции с недвижимостью. В 1994 году фирма заключила первый лизинговый договор на строительство офисного здания «Приорбанка».

В 1996 году лизингом недвижимости занимались следующие компании: «Приорлизинг», «Дукат-лизинг», «Лизинговые операции», «Багач-лизинг», «Инвест-лизинг», «Лизинг-сервис». Примерно 2/3 объема сделок по недвижимости, заключенных в 1996 году, приходится на «Инвест-лизинг» и «Приорлизинг». «Багач-лизинг» и «Лизинг-сервис» занимают второе и третье места. На них приходится по 16% общего объема сделок по недвижимости.

Как и в предыдущие годы, в 1996 году по лизингу строились в основном офисные здания, приобретались и ремонтировались офисные помещения. Однако малая приватизация в торговле породила новый вид лизинговых сделок, в которых объектами стали магазины. Так, «Лизинг-сервис» приобрел на аукционе магазин, расположенный на проспекте Ф.Скорины, и передал его в лизинг СП «Белвест» для организации фирменной торговли. Анализируя эту лизинговую операцию, члены Союза лизинговых предприятий осмысливают нюансы лизинга магазинов, накапливают опыт проведения такого рода сделок. Можно предположить, что по мере проведения малой приватизации сектор рынка недвижимости будет расти за счет лизинга магазинов, парикмахерских, фотоателье и т.д. Такого рода сделки с недвижимостью будут играть значительную роль.

На рынке лизинговых услуг лизинг оборудования составляет 85%. Эти операции менее капиталоемкие по сравнению с лизингом недвижимости. В 1996 году наибольший капитал в лизинг оборудования был вложен «Белинтерфинансом» (BLR 62282

млн.). Ему принадлежит 30% данного сегмента рынка лизинговых услуг. Второе место по этому показателю занимает «Приорлизинг» (28%), третье -- «Дукат-лизинг» (13%), четвертое -- «Лизинговые операции» (6%), шестое -- «Инвест-лизинг» (3,7%), седьмое -- «Траст-лизинг» (3%), восьмое -- «Семрекс» (2%), девятое и десятое -- «Лотос» и «Комплекс-лизинг» (по 1,6%).

Как и в предыдущие годы, в 1996 году лизинг компьютеров и оргтехники лидирует в секторе лизинга оборудования. На его долю приходится 45% этого рынка. В 1996 году увеличилось количество машин и промышленного оборудования, сдаваемого в лизинг, -- (34%). 10% занимает лизинг автомобилей. Отдадно, что в лизинг стали сдавать дорожно-транспортные средства. Этим видом лизинга занимается компа-

новые компании Союза лизинговых предприятий. Бесспорным лидером в этой области является «Приорлизинг». Он владеет 60% этого вида рынка. 10% рынка компьютеров и оргтехники принадлежит «Дукат-лизингу», 7% -- «Багач-лизингу», по 5% -- «Лизинговым операциям» и «Траст-лизингу».

Основной специализацией «Белинтерфинанса» является лизинг машин и промышленного оборудования. Такой вид сделок составляет 93% от всех операций, проводимых в 1996 году этой лизинговой компанией. В прошлом году она единственная предоставила в лизинг сельскохозяйственным организациям сельхозтехнику.

Десятка сильнейших лизинговых компаний, составленная в зависимости от объема имущества, сданного в лизинг в 1996 году, выглядит следующим образом:

№ п/п	Лизинговая компания	Объем сдел. млн. руб.	% рынка
1	«Приорлизинг»	68465	29
2	«Белинтерфинанс»	62282	26
3	«Дукат-лизинг»	26934	11
4	«Инвест-лизинг»	18976	8
5	«Багач-лизинг»	14177	6
6	«Лизинговые операции»	12902	5
7	«Лизинг-сервис»	8184	3
8	«Траст-лизинг»	6393	2
9	«Инвис-лизинг»	4686	2
10	«Семрекс»	3705	2

ния «Лотос».

Лизингом компьютеров и оргтехники занимаются все лизин-

Всего за 1996 г. в форме лизинга инвестировано 2,8% общих инвестиций в стране.

ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА «ВЕССО-БЕЛ»: ДВА ГОДА НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ

О пейджерах (миниатюрных радиоприемных устройствах) жители Беларуси знают не понаслышке. Уже тысячи белорусов разных социальных групп -- от бизнесменов до военных -- постоянно пользуются услугами пейджинг-связи. Среди немногочисленных пейджинговых компаний, зарегистрированных в Минске, особо хотелось бы выделить совместное предприятие «Вессо-Бел», которое за два года работы стало одним из лидеров в своей отрасли.

Что позволило компании «Вессо-Бел» добиться столь значительных успехов на рынке пейджинговой связи? Прежде всего это современное оборудование, изготовленное всемирно известной фирмой «Моторола». Немаловажно также, что мощные передаточные устройства «Вессо-Бел» расположены в самой высокой точке Минска, что позволяет охватить мобильной связью территорию в радиусе в 70 км от центра столицы. Кроме того, компания уже сегодня предлагает своим абонентам обслуживание в Москве и крупнейших городах России, а в ближайшее время охватит пейджинг-связью областные центры Беларуси.

В принципе, привлекательные моменты обслуживания в компании «Вессо-Бел» можно перечислять долго. Поэтому ограничимся лишь несколькими из них.

Информационные каналы. Абоненты «Вессо-Бел», помимо личной информации, ежедневно получают на свои пейджеры курсы валют в банках Минска и Нацбанке, итоги торгов на минской и московской межбанковских биржах, прогноз погоды, астропрогноз и много другое.

Групповой вызов. Удобная услуга для крупных организаций, позволяющая руководителю оперативно оповещать всех сотрудников одновременно.

Удаленный терминал. Специалисты компании «Вессо-Бел» предоставляют специальную программу, с помощью которой можно через модем отправлять информацию для своих сотрудников, минуя операторский центр.

Гарантия. Все абоненты «Вессо-Бел» имеют бесплатное гарантийное обслуживание в течение года.

Конфиденциальность. В целях защиты интересов абонентов пейджинг-система «Вессо-Бел» гарантирует абсолютную недоступность передаваемой информации для всех, кроме абонента, которому она предназначена.

Именно благодаря вышеперечисленным достоинствам клиентами компании «Вессо-Бел» стали многие банки, коммерческие фирмы, госпредприятия, властные и силовые структуры, а также тысячи частных лиц. Компания «Вессо-Бел» считает своей первоочередной задачей сделать пейджеры массовым и общедоступным средством мобильной связи.

Ознакомиться с услугами компании можно в центральном офисе «Вессо-Бел» по адресу: Минск, ул. Мельникайте, 2, 7-й эт.; тел./факс 220-78-69 (3 линии).

Сергей Большаков

ТЕИР
В МАГАЗИНЕ

СТРОЙМАТЕРИАЛЫ

оптом и в розницу предлагает:

- ОБОИ** (Англия, Франция, Голландия, Польша, Германия)
* более 100 видов, \$ 5-20.
- КРАСКИ И ПАКИ**
* эмulsionные, фталевые и целлюлозные эмали, лаки, краски, защитные покрытия
* декоративная штукатурка **Mafres Revco**.
- ВАННЫ Laminox**
* акриловые с автосливом, в том числе угловые 8 видов, от \$ 265.
- САНТЕХНИКА** (Италия)
* смесители, \$ 65-225
* умывальники, комплекты, сифоны для ванной, биде.
- ПОДВЕСНЫЕ ПОТОПКИ**
OWAcoustik (Германия)
- КЕРАМИЧЕСКАЯ ПЛИТКА** (Италия, Польша, Венгрия)
* более 100 видов для облицовки и пола
* качество 1 категории, от \$ 13 за кв.м.
- GENERAL TERMEX** (Италия)
* электроводонагреватели.
- JUNKERS**
* газовое электроотопительное и нагревательное оборудование.
- ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ КРЕПЕЖ**
* гвозди, шурупы - в ассортименте.
- МОНТАЖНАЯ ПЕНА**
BOSCH
* инструменты.

Выполняем ремонтно-строительные работы
пересечение улиц Кульман и Кропоткина
выходной-воскресенье
(017) 268-61-71
237-24-10

Весенняя распродажа

РЫНОК ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ И ЛИЗИНГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В УКРАИНЕ

АЛЕКСАНДР ТИМЧЕНКО, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ФИНАНСОВО-ЛИЗИНГОВОГО ДОМА БАНКА «УКРАИНА»

В последнее время в Украине растет интерес к лизингу: коммерческие банки активно создают специализированные лизинговые компании, а государство начало формирование правовой ниши для лизинговой деятельности. В конце 1996 года Верховным Советом Украины в первом чтении принят законопроект «О лизинге». Однако активность лизингодателей в Украине остается все еще крайне низкой. Это объясняется рядом причин, главная из которых — отсутствие благоприятного нормативно-правового поля для лизинговой деятельности. Кроме того, деятельность различных групп лизингодателей сдерживается особыми причинами.

Банки-резиденты согласно украинскому законодательству имеют право выполнять лизинговые операции только за счет собственных средств, что для них не представляет особого интереса, так как, будучи депозитными учреждениями, они в основном ориентированы на выполнение коммерческих операций за счет привлеченных средств (вкладов). Поэтому лизинговые сделки осуществляются банками, как правило, вынужденно, в случаях, когда они принимают на свой баланс имущество клиентов, служившее залогом по обеспечению просроченных ссуд. Здесь лизинг выступает в качестве технического инструмента, позволяющего выискать просроченную задолженность путем использования залога.

Развитию «банковского» лизинга в некоторой степени препятствует и то, что для осуществления лизинговых операций банки должны получать отдельную лицензию Национального банка.

Украинские производители машин и оборудования, безусловно, видят в лизинге перспективу продвижения своей продукции как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Особый интерес к лизингу у производителей транспортных средств (самолеты, автобусы, троллейбусы и морские суда) и сельскохозяйственной техники (тракторы, комбайны). Однако эти предприятия сейчас сами находятся в тяжелой финансовой ситуации и из-за отсутствия оборотных средств не могут финансировать приобретение своей продукции на условиях лизинга. Поэтому примеры эффективного лизинга «от производителя» единичны.

Аналогична ситуация с самостоятельными лизинговыми компаниями, создание которых не было прочно связано с надежным источником финансирования лизинговых сделок (банком, страховой или инвестиционной компанией). Такие лизинговые компа-

нии, как правило, прекращали активную деятельность вскоре после создания или трансформировались в торговые предприятия.

Для зарубежных лизингодателей (банков, лизинговых компаний, предприятий-производителей) есть две возможности предоставления лизинговых услуг на украинском рынке. Первая — через инвестирование в лизинговый бизнес в Украине и ведение лизинговой деятельности в статусе резидента Украины. Вторая — путем осуществления международных лизинговых сделок в статусе нерезидента. В обоих случаях, особенно во втором, основными факторами, сдерживающими деятельность зарубежных лизингодателей на украинском рынке, являются:

-- недостаточное знание особенностей рынка и сложность оценки местных рисков;

-- отсутствие разветвленной сети, необходимой для осуществления экспертизы и мониторинга лизинговых сделок;

-- нестабильность и несовершенство законодательной базы.

В то же время следует отметить, что только на лизинговом сегменте рынка финансовых услуг в Украине практически отсутствуют специальные ограничительные процедуры и требования для работы нерезидентов. Между тем в Украине действуют жесткие ограничения на банковскую деятельность, осуществляемую либо финансируемую нерезидентами (ограничен доступ на рынок, лицензируется деятельность, установлены пороговые условия для инвестирования). Не менее жесткие требования предъявляются к деятельности нерезидентов на рынке страховых услуг (запрещен прямой доступ нерезидентов на рынок, действуют жесткие ограничения на участие иностранного капитала в украинских страховых компаниях).

Наибольшее распространение в

Украине получил международный лизинг грузовых автомобилей, морских и воздушных судов, а в последнее время и компьютерной техники. Лизинговые условия поставки машин и оборудования предлагаются компаниями RE-NAULT, DAF, SCANIA, IBM, HP и др.

Лизинговые предложения зарубежных компаний отличаются от предложений внутреннего рынка более низкой стоимостью услуг, а также значительно большей продолжительностью периода лизинга. При этом в большинстве случаев (в отличие от получения иностранного кредита) не требуется предоставления гарантий правительства или гарантий первоначальных зарубежных банков.

В целом, ситуация на рынке лизинговых услуг Украины характеризуется существенным превышением спроса над предложением и наметившейся тенденцией к преимущественному развитию международной формы лизинга. Она объясняется особенностью правового регулирования лизинговых услуг в Украине.

При сохранении этой тенденции и слишком медленном совершенствовании национального лизингового законодательства можно прогнозировать в будущем повышенный интерес украинских банков и лизинговых компаний к осуществлению лизинговой деятельности в Украине с территории других стран, имеющих более благоприятное лизинговое, налоговое и инвестиционное законодательство, путем создания там лизинговых филиалов (дочерних компаний).

Правовое регулирование лизинговой деятельности в Украине

Резиденты

Лизинговая деятельность, осуществляемая в любой организационной форме, кроме банковской, не лицензируется. Коммерческим банкам для осуществления лизинговых операций требуется получение специальной лицензии НБУ. Принятый в первом чтении проект закона «О лизинге» введение лицензирования лизинговой деятельности не предусматривает.

В действующем законодательстве отсутствуют специальные ограничения или другие требования, касающиеся иностранного участия в капитале украинских лизинговых компаний. Нет также особых требований к величине уставного капитала лизинговых компаний.

Не требуется и не предусмотрено проектом закона регистрация и лицензирование в будущем лизинговых договоров, за исключением случаев, когда в лизинг передается государственное имущество или когда лизингодателем по договору международного лизинга выступает резидент Украины.

Сегодня отсутствуют какие-либо налоговые льготы для лизинговых операций, кроме возможности отнесения на себестоимость продукции (услуг) лизингодателя всей суммы лизинговых платежей. Однако для лизингодателя отнесение лизинговых платежей на затраты в каждом периоде ограничивается действующими нормами амортизационных отчислений. Специальный льготный режим ускоренной амортизации для лизингового имущества не установлен.

Существенно снижает привлекательность лизинга в сопоставлении с банковским кредитом взимание НДС со всей суммы лизин-

говых платежей, особенно в случае передачи в лизинг импортного оборудования, покупка которого напрямую лизингополучателем освобождалась бы от уплаты этого налога.

Проектом закона предусмотрено освобождение лизингополучателя от уплаты НДС по лизинговым услугам.

Для лизингодателей и кредиторов, финансирующих лизинговые сделки, предполагается ввести льготную ставку налогообложения прибыли от лизинговых операций, которая на 10 процентных пунктов должна быть ниже базовой ставки налогообложения прибыли предприятий (в настоящее время — 30%). Очевидно, что развитие лизинговой деятельности в Украине во многом будет зависеть от принятия этого закона.

Нерезиденты

Доступ нерезидентов на рынок лизинговых услуг Украины для осуществления операций международного лизинга свободен от каких-либо специальных ограничений. Зарубежные лизинговые компании, банки и другие предприятия заключают и осуществляют с резидентами Украины лизинговые сделки без лицензирования как их деятельности в Украине, так и самих лизинговых договоров. От резидентов-лизингополучателей, участвующих в договорах международного лизинга, также не требуется получения каких-либо разрешений и лицензий, так как лизинговые операции, осуществляемые из-за рубежа, по международной классификации не относятся к операциям, которые оказывают влияние на сальдо платежного баланса страны. Это делает международный лизинг более привлекательной формой финансирования, чем иностранный кредит.

Международные лизинговые сделки, заключенные на срок свыше одного года, рассматриваются украинским законодательством по аналогии с торговыми. Поэтому уплату таможенных пошлин на лизинговое имущество нужно производить при его ввозе на таможенную территорию Украины. Аналогичные требования применяются и к уплате НДС в случае, если лизинговое имущество принадлежит к товарной группе, не освобожденной от его уплаты.

Проектом закона предусматривается изменение процедуры уплаты таможенных пошлин и НДС по лизинговому имуществу, поступающему из-за рубежа. Соответствующие налоги и пошлины будут уплачиваться в момент перехода права собственности на имущество лизингополучателю и исходя из остаточной его стоимости на момент перехода. Такие изменения сделают международный лизинг еще более привлекательным.

По украинскому законодательству прибыль, получаемая нерезидентами от лизинговых операций в Украине, при репатриации облагается налогом в размере 15%, кроме случаев, когда величина этого налога определена соответствующими двусторонними межгосударственными соглашениями об устранении двойного налогообложения.

В целом, исходя из оценки нормативно-правовой базы, финансирование украинских предприятий на условиях международного лизинга следует рассматривать как одно из наиболее эффективных и надежных направлений для вложения иностранного капитала.

НА ЕВРОПЕЙСКИЕ ДОРОГИ БЕЗ ЕВРОПЕЙСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ ПУТЬ ЗАКАЗАН

ГАЛИНА ХОТИНА, ЗАВ. ОТДЕЛОМ ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РАЗВИТИЯ АДМИНИСТРАЦИИ ПРЕЗИДЕНТА РБ

Международный лизинг в Беларуси начал развиваться с 1992 года. Сегодня в лизинг берутся главным образом автотранспортные средства, отвечающие требованиям европейских международных перевозок. Деловые контакты развиваются в основном с немецкими и австрийскими лизинговыми компаниями (Mercedes-Benz, Schmitz-Anhaendge, Mictfinanz, Cogelis-lising).

В 1992 — 1994 годах автотранспортные средства получали в лизинг крупные автопредприятия государственной формы собственности и совместные предприятия. При этом основными лизингополучателями на территории Беларуси были, около десяти субъектов хозяйствования. Они в свою очередь передавали полученный подвижной состав своим филиалам или предприятиям-смежникам, связанным с генеральным лизингополучателем трудовыми отношениями «экспедитор-перевозчик». Как экспедитор-работодатель генеральный лизингополучатель фактически определял и контролировал финансовое положение своих предприятий-перевозчиков, а также загрузку и техническое состояние лизингового оборудования.

Начиная с 1994 года, по мере преобразования государственных предприятий в акционерные, с появлением коммерческих структур на рынке международных транспортных услуг лизингополучателями стали и организации негосударственной формы собственности. Потенциальные финансовые возможности таких предприятий, особенно коммерческих организаций, выступающих в качестве лизингополучателей, значительно ограничены — они в состоянии брать в лизинг не более пяти автопоездов. Для европейских лизинговых компаний это — небольшая сделка, они идут на нее неохотно. Поэтому белорусские коммерческие организации получают оборудование в лизинг через западных посредников — своих экспедиторов.

Международные лизинговые операции в основном осуществлялись при следующих условиях:

- в лизинг брались транспортные средства в количестве от 10 до 30 единиц;
- срок лизинга -- от 3 до 4,5 лет;
- предоплата составляла в большинстве своем 15-30% стоимости оборудования, причем размер предоплаты зависел не от величины сделки, а от надежности лизингополучателя;
- срок поставки лизингового оборудования после получения предоплаты -- от трех до шести месяцев;
- лизинговые платежи выплачивались ежеквартально;
- отношение суммы лизингового договора к стоимости лизингового оборудования составляло от 1,15 до 1,25;
- только некоторые лизингодатели осуществляли страховые лизинговые сделки;
- как правило, страхование предмета лизинга осуществлялось лизингополучателем в пользу лизингодателя;
- споры между участниками лизингового договора разрешались по законам страны лизингодателя и в стране лизингополучателя.

Сегодня в Беларуси эксплуатируется более 1000 тягачей и 1500 полуприцепов, взятых по договорам лизинга. Они послужили материальной основой для зарождения новой сферы деятельности в стране — международных перевозок. Практически все автопредприятия, обновившие при помощи международного лизинга свой технический парк, обеспечили рост технико-экономических показателей.

Однако в организации и проведении международного лизинга в Беларуси есть и ряд недостатков:

- договоры составлены без полного учета требований законодательства Беларуси, в связи с чем у некоторых лизингополучателей возникают конфликты с налоговой инспекцией;
- отсутствует субъект, отслеживающий изменения в законодательстве Беларуси на протяжении срока лизингового договора и грамотно вносящий изменения в лизинговые договоры;
- нет лизингодателя или его представителя, который осуществлял бы взаимодействие с лизингополучателем на территории Беларуси на протяжении срока договора;
- отсутствует контроль за переданными в лизинг транспортными средствами;
- отсутствует контроль за финансовым состоянием лизингополучателя на протяжении всего срока лизингового договора.

Все эти недостатки приводят к неустойчивости лизинговых сделок. Их вполне можно было бы устранить, если бы иностранные лизингодатели работали в тесном контакте с белорусскими лизинговыми компаниями, которые хорошо знают законодательство страны, отслеживают изменения в налогообложении и нормативных документах и уже работали методы работы в условиях экономического кризиса и инфляции.

Белорусские лизинговые компании могли бы взять на себя следующие функции:

- рекламная деятельность;
- маркетинговые исследования;
- анализ деятельности предприятий (организаций) -- потенциальных лизингополучателей;
- формирование пакета заявок на получение в лизинг транспортных средств, технологического оборудования и других предметов лизинга;
- мониторинг лизинговой сделки на протяжении срока договора;
- организация доставки предмета лизинга в Беларусь, уплата пошлин, сборов на границе, оформление таможенных документов, передача объектов лизингополучателям.

В нынешних условиях международного лизинга на территории Беларуси может успешно развиваться только при условии совместных усилий международных и белорусских лизинговых компаний.

ЭКСПОФОРУМ
ПРЕДСТАВЛЯЕТ

5-я международная
ВЫСТАВКА

**ВСЕ
9 дн
ДОМ**

27/30.5.97

ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМПЛЕКС
пр. Машерова, 14

В РАМКАХ ВЫСТАВКИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ СЕМИНАРЫ

ТЕРАКОТА, ДОМОТЕХ, ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

ЭКСПОФОРУМ
СЕРВИСНЫЕ УСЛУГИ

Контактные телефоны: (017) 2135194, 2265102, 2564903

НОВОСТИ

СДЕЛАЕМ СКИДКУ
НА СУБЪЕКТИВНОСТЬ

Гродненской налоговой инспекцией в минувшем году было проверено 5357 предприятий области. Нарушения финансовой и налоговой дисциплины выявлены у 3515 субъектов хозяйствования.

Из проверенных 16538 граждан-предпринимателей 8808 человек работали с нарушениями. В течение 1996 года в правоохранительные и судебные органы налоговая инспекция направила материалы 2816 проверок, по которым возбуждено 175 уголовных дел. К административной ответственности привлечено 3431 должностное лицо и 17558 предпринимателей, которым выставлено 4,7 млрд. руб. штрафов.

ВЕСНА В КАИРЕ

В конце марта делегация Беларуси приняла участие в выставке, проводившейся в столице Египта — Каире. В состав делегации входили представители многих предприятий, в том числе Могилевского автозавода им. Кирова, СП «Белпак», ПО «Химволокно», АП «Моготекс», АП «Красный металлист» и др.

Особый интерес египтян вызвала продукция Могилевского автомобильного завода. Торговую марку МоАЗа здесь помнят еще со времен возведения Асуанской плотины, потому в египетскую заявку были включены скреперы, погрузчики и самосвалы. Нынешний интерес к белорусской продукции обусловлен началом строительства в Египте нового водного канала «Нил-2», общая сметная стоимость работ на котором превысила \$120 млрд. При этом представители министерства экономики Египта подтвердили, что белорусские предпри-

ятия будут допущены к участию в тендере на поставку оборудования для строительства. По «Моготексу» и СП «Сопотекс» нашли в Каире возможных поставщиков хлопка для своих производств. Если лабораторные анализы подтвердят, что по качеству египетский хлопок не уступает узбекскому, то поставки начнутся уже в нынешнем году. В ходе визита были также подписаны правительственные соглашения между Египтом и Беларусью о защите инвестиций и сотрудничестве в области науки и образования.

НА БЕРЕГАХ РЕЙНА С БЕЛАРУСЬЮ
ЕЩЕ СВЯЗЫВАЮТ НАДЕЖДЫ

Готовясь к проведению Дней экономики земли Северный Рейн-Вестфалия (ФРГ) в Минске, столицу Беларуси посетила управляющий Промышленно-торговой палаты (ПТП) г. Бонна г-н Ульрих. Как известно, встреча деловых кругов двух стран запланирована на 21-23 апреля.

Кроме деловых переговоров и встреч, в рамках Дней экономики земли Северный Рейн-Вестфалия состоится презентация аналитического издания на немецком и русском языках «Отраслевой портрет Республики Беларусь», подготовленного ПТП Бонна и администрацией свободной экономической зоны «Брест». Предполагается, что на открытии мероприятия выступят статс-секретарь министерства экономики земли Северный Рейн-Вестфалия, а также министры внешних экономических связей и пред-

принимательства и инвестиций Беларуси. По словам г-на Ульриха, ПТП Бонна в ближайшее время планирует открыть в столице Беларуси постоянно действующее представительство 8-15 германских фирм, которое будет работать в рамках Контактного бюро Северной Рейн-Вестфалии. ПТП Бонна намерена также провести ряд семинаров по повышению квалификации специалистов белорусских экспортно-ориентированных предприятий по программе консультационной помощи «Трансформ».

СИСТЕМА ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ
ЗА АМЕРИКАНСКИЙ СЧЕТ

На недавнем совещании представителей США и Беларуси, проходившем в рамках двустороннего соглашения по оказанию содействия в установлении системы экспортного контроля в Беларуси, была уточнена спецификация технических и программных средств, поставляемых для развития системы лицензирования и таможенной системы экспортного контроля.

Американская делегация прибыла в Минск для дальнейшего выполнения соглашения, окончательного согласования поставок и установки оборудования для завершения работ по автоматизации таможни и созданию системы лицензирования. По словам представителей МВЭС, американские эксперты провели переговоры в ГТК, центральной таможне, Центре подготовки специалистов по экспортному контролю Института национальной безопасности, МИД.

Зарубежные эксперты высоко оценили результаты сотрудничества США и Беларуси в области экспортного контроля и степень подготовки белорусской стороны к завершению работ по созданию этой системы на своей территории. Судя по всему, это будет одна из последних программ технической помощи Соединенных Штатов после заметного охлаждения американско-белорусских отношений.

Отдел информации
«БДГ»

ПОДРОБНОСТИ

ДОРОЖНОЙ ЗНАК — «ТУПИК»

СВЕТЛАНА КАЛИНКИНА

Не секрет, что основные поступления в бюджет Беларуси при том, что республика наша богата на «сборочные цеха», обеспечивало лишь несколько предприятий. Экономический кризис на этих производствах сделал существенную брешь в государственной казне, поставил на грань краха множество смежных производств, с которыми промышленные гиганты работали по производственной кооперации. И проблема-то не всегда в том, что производимая продукция не находит своего покупателя: платежеспособность субъектов хозяйствования столь низка, что они просто не могут позволить себе обновлять основные фонды. Чтобы хотя бы частично решить эту проблему на Минском автомобильном заводе, — одном из традиционных кормильцев государственного бюджета — в сотрудничестве с банкирами была разработана программа продажи техники в лизинг. Согласно расчетам ее осуществление может позволить предприятию увеличить объем сбыта продукции уже в 1997 году на 15-20%.

Ситуация на Минском автомобильном «БДГ» расказывала, пожалуй, больше, чем какое-либо иное издание. Причины тяжелого финансового положения предприятия, несмотря на множество больших и малых нюансов, просты, как грабли: резкое снижение объемов производства (по сравнению с концом 80-х) и сбыта автомобильной техники в условиях постоянного роста цен на сырье, материалы и комплектующие, завышенного уровня тарифов на энергоносители увеличили издержки производства, что привело к росту цен на автомобильную технику, постепенно вывело ее за пределы покупательной способности потребителя, снизило конкурентоспособность и вернулось бумерангом на само предприятие в виде отсутствия заказов, покупателей, оборотных средств и т.д. и т.п. При этом абсолютно все маркетинговые исследования указывают на наличие по-прежнему высокой степени потребности в автотехнике МАЗа на всех основных рынках сбыта продукции завода. Но оптимизма сразу поубавится, если проанализировать положение с платежеспособностью этого спроса: автотранспортные предприятия Беларуси и России работают с невысоким уровнем рентабельности при резком дефиците средств, которые могут быть использованы на обновление парков. (По данным Белорусской ассоциации международных перевозчиков рентабельность при выполнении автомобильных перевозок не превышает сегодня 10-15%).

Именно поэтому продукция завода сегодня продается преимущественно без использования продаж за деньги. Общий уровень продаж по бартеру, зачету финансовых обязательств за векселя и другие трудноразличимые ценные бумаги составляет более 85%, что приводит к острому дефициту оборотных средств, снижает возможности завода по техническому перевооружению производства и модернизации выпускаемой техники, к дополнительной потере конкурентоспособности. Но любая пустая ниша на рынке рано или поздно заполняется. За время, пока МАЗ барахтался в клубке собственных проблем, его начали теснить западные фирмы, такие как «Мерседес», «Вольво», «Ивеко», «Скания», «Рено» и др. Ведь эти производители имеют возможность поставлять свою продукцию в страны СНГ с использованием нетрадиционных для нашего рынка форм продаж — гибкой системы скидок, явного ценового демпинга. И если еще три года назад специалисты лишь указывали на возможность подобных действий со

стороны конкурентов, то теперь они уже констатируют, что обновление парков автотехники у основных транспортных организаций СНГ, обслуживающих междугородные и международные перевозки, все чаще ведется за счет техники иностранного производства, в том числе бывшей в употреблении. Ее доля в настоящее время составляет до 30% и имеет устойчивую тенденцию роста.

Не откроем Америки, если скажем, что активному проникновению западных компаний на рынок, традиционно «принадлежавший» МАЗу, способствует широко используемая передача автотехники в пользование на основе лизинговых контрактов, которые сегодня являются одним из основных источников поступления иностранного подвижного состава на рынок СНГ. При этом техника предлагается в лизинг под 5-12% годовых на три и более лет. Так что отсутствие аналогичных предложений от белорусских лизинговых компаний, в том числе и со стороны непосредственно МАЗа, в конечном счете может привести к ликвидации спроса на отечественный подвижной состав. И все же финансовый инструмент, подкрепленный достаточным количеством ресурсов для реализации конкурентных иностранных лизингу предложений, в Беларуси до настоящего времени отсутствует.

Схема, предложенная Минским автомобильным заводом в сотрудничестве с «Приорбанком» и фирмой «Приорлизинг» и одобренная Министерством промышленности, выглядит следующим образом:

1. Национальный банк выделяет долгосрочный целевой кредит на льготных условиях уполномоченному банку («Приорбанк» предлагает свою кандидатуру). Оптимальный срок кредита 3-5 лет. Ставка кредитования до 8-10% годовых в условном валютном эквиваленте.

2. Уполномоченный банк открывает кредитную линию лизингодателю («Приорлизинг») под льготный процент плюс кредитная маржа банка (не более 0,5% годовых).

3. Лизингодатель и потребитель заключают договор поставки, по которому: 25% стоимости объекта лизинга (автомобиля) в качестве предоплаты перечисляется потребителем на счет Минского автомобильного; 50% стоимости перечисляется МАЗу в счет открытой кредитной линии уполномоченным банком; 25% стоимости объекта лизинга кредитует Минским автозаводом, при этом возмещение этой части стоимости Минский автозавод делегирует лизингодателю, ко-

торый включает ее в лизинговые платежи с учетом ставки в 1-2% годовых.

4. Потребитель, получивший технику, погашает лизингодателю в течение определенного договором срока 75% стоимости техники плюс проценты за пользование кредитом и лизинговую ставку. В свою очередь лизингодатель погашает кредит уполномоченному банку — 50% и МАЗу — 75% с процентами за пользование кредитом. А уполномоченный банк возвращает Нацбанку целевой кредит с процентами за пользование.

5. Автомобиль страхуется в страховой компании за счет лизинговой ставки, и, казалось бы, схема ясна.

Но все дело в том, что потребность в финансовых средствах за счет льготного целевого кредита для обеспечения годового объема лизинговых продаж (50% от стоимости объекта лизинга) составляет от 400 до 700 млрд. руб. На полевую, на погашение задолженности по зарплате, на президентские самолеты, вертолеты и катеры — то есть на проедание — страна такие деньги найти может. Под конкретный производственный проект — нет.

Так, Министерство финансов, рассмотрев по поручению правительства предложения Минпрома об организации лизинговых продаж автомобильной техники «БелавтоМАЗ», уведомило, что «не возражает против продажи субъектам хозяйствования автомобильной техники на условиях долгосрочной аренды по предложенной схеме за счет кредитных ресурсов банков с учетом их финансовых возможностей. Источниками формирования фонда лизинговых компаний на указанные цели могут быть кредитные ресурсы банков, а также собственные средства заинтересованных сторон. Выделение бюджетных средств в сложившихся условиях не представляется возможным».

Аналогичный ответ поступил и из главного банка страны: «Национальный банк не может дать свое согласие на участие в сделке эмиссионным кредитом, поскольку это противоречит его целям и задачам. В соответствии с Законом РБ «О Национальном банке» предусмотрена возможность только краткосрочного кредитования коммерческих банков. Долгосрочное кредитование, исходя из действующего законодательства, возможно лишь в особых случаях на поддержку целевых программ».

При этом каждый из «государственных умников» высказывает свои пожелания к проекту по алгоритму: мы помочь не можем, но вы сделайте так-то. Так, Национальный банк считает, что «поскольку лизинг представляет собой форму имущественного (товарного) кредита и является альтернативным банковскому кредитованию, лизингополучатель будет иметь преимущества, получая машины, оборудование (другое имущество) по лизингу по сравнению с обычными формами финансирования и кредитования только в сделках с участием лизингодателей, располагающих главным образом собственным капиталом без привлечения банковских кредитов». То есть фирма «Приорли-

зинг» это, мягко говоря, не совсем та фирма, которая может выступать лизингодателем техники, произведенной крупнейшим промышленным предприятием Беларуси. Кстати, именно «Приорлизинг» в самые сложные для Минского автомобильного времени, в 1991-1992 гг., поставил по лизингу МАЗу промышленное оборудование на \$1 млн., и именно компания «Приорлизинг», вопреки всему, первой начала осваивать опыт по продаже на условиях лизинга автомобильной техники (таким образом продано более 400 единиц). И потому абсолютно логично, что именно «Приорлизинг» был предложен в качестве «базовой фирмы».

Не по душе «макроспецмам» и «Приорбанк». Дескать, коль нет у этого банка собственных возможностей для открытия такой кредитной линии — то и говорить о нем не стоит. Никто сегодня даже не вспоминает, с молчаливого согласия каких ведомств была осуществлена фактическая монополизация банковской системы, какие методы руководства банками применялись и почему все белорусские банки — в том числе работающие на государственных льготных ресурсах — по итогам 1995-1996 гг. резко ухудшили свои показатели. Государство взяло под свой контроль финансовые потоки и монополизировало крупнейшие банки, но денег в стране от этого больше, как известно, не стало. Так что кивать теперь на собственные возможности банкиров в крупном кредитовании — это просто цинизм.

Вызывает опасения в правительственных кабинетах и возможность проведения за счет собственных средств лизингополучателя предварительной оплаты МАЗу в размере 25% стоимости автомобилей, являющихся объектом лизинга. При этом ссылка делается на то, что в стране «наличие всеобщих взаимных платежей, а за счет кредитов банков предварительные платежи запрещены, следовательно, может возникнуть разрыв в этом звене лизинговых отношений». Тут сразу хочется спросить, из какого «умного» ведомства? Минский автомобильный должен пригласить спецов, чтобы они при этой ситуации нашли возможности для продажи техники со 100-процентными условиями оплаты?..

Кстати, на сегодняшний день годовая потребность основных белорусских потребителей автомобильной техники Минского автомобильного завода составляет:

- Министерство сельского хозяйства -- 1000 единиц
- предприятия, осуществляющие международные перевозки и входящие в Белорусскую ассоциацию международных автомобильных перевозчиков, -- 500;
- Министерство транспорта и коммуникаций -- 500;
- Министерство жилищно-коммунального хозяйства -- 250. Итого 2250 единиц техники. Все эти ведомства (за возможным исключением предприятий системы Минсельхозпрода, которым не по силам даже первоначальный 25-процентный взнос) подтвердили свою готовность закупать технику МАЗа по лизингу. Но зачем нам «МАЗы»? В конце концов, видим же мы их пока на белорусских дорогах... Пока видим.

Апрель только начался — и уже «весело»

Мировые рынки: «триллер о кофе» — дубль два

Наметившееся было снижение цен на кофе (на LIFFE 24 марта котировки снизились на \$123), похоже, очень не понравилось ассоциации стран-экспортеров этого продукта. Результатом стало заявление технологической комиссии этой организации, которое вызвало у трейдеров настоящую

панику. 2 апреля достигли 1,943 \$/фунт (майский фьючерс).

С учетом того, что запасы «арабики» на складах в настоящее время почти в 2 раза ниже, чем в прошлом году, условия для новых повышений налицо. Если, конечно, не окажется, что заявление ассоциации стран-экспортеров кофе — первоапрельская шутка.

Биржевые катаклизмы тем временем все больше и больше начинают докучать и до обычных потре-

бителей за отмену пошлин. Их победа может обернуться экономической катастрофой для островных государств Карибского региона. А вот европейские потребители вправе ожидать снижения цен на бананы.

Рынок зерновых после праздников был потрясен заявлением Министрства сельского хозяйства США о том, что обнаруженные накануне данные о запасах сои — ошибочны. На самом деле они значительно ниже. Ошарашенные такой новостью трейдеры начали лихорадочно скупать контракты, и цена сои заметно повысилась. (В настоящий момент она составляет 8,785 \$/бушель.) Все-таки странный это день — 1 апреля.

Украинские парадоксы: спроса нет, а цены растут

Практически прекратился экспорт сахара из Украины в Россию — до недавнего времени крупнейшего покупателя этого товара.

Данные официальной статистики за прошлый год (снижение поставок в стоимостном выражении на 1/4) панических настроений не вызывали — предполагалось, что дело главным образом в падении контрактных цен, а не физического объема экспорта. Теперь же доминирует мнение, что российский рынок утерян безвозвратно.

Украинские эксперты склонны винить в этом ряд крупных российских трейдеров, развернувших войну против небольших фирм, присутствующих на этом рынке. Дело в том, что работать с относительно дешевым кубинским сырьем могут лишь очень мощные структуры (размер минимальной партии — примерно 10 000 т). При закрытии рынка России для украинского сахара множество мелких импортеров будут просто обречены. Правда, объективности ради следует сказать, что цена украинского сахара значительно превышает мировую. Для сравнения: средняя цена 1 т сахара на внебиржевом рынке на условиях DAF — \$345, на LIFFE (Великобритания) — \$306,5; примерно столько же стоит сахар во Франции, а на торгах CSCE (США) цены традиционно ниже, чем в Европе (сказывается близость Бразилии — крупнейшего в мире производителя). Это сравнение, кстати, служит неоспоримым приговором для любых попыток найти рынки сбыта для украинского товара на Западе.

Одновременно с наступлением сырьевого «апокалипсиса» в Украине отмечен рост минимальных цен на сахар на внебиржевом рынке. Впрочем, парадокс объясняется достаточно просто. До настоящего времени среди продавцов присутствовало значительное количество фирм, проводивших операции с дальномерным сырьем, а также тех, кто получил товар в результате различного рода бартерных операций, взаиморасчетов и т.д., главной целью которых было получить хоть какие-то деньги. Похоже, что рынок наконец избавился от «трейдеров по несчастью» и минимальные цены начали приближаться к реальным. Если в начале марта некоторые

продавцы предлагали сахар по цене 310–315 \$/т, то сейчас минимальные цены составляют 320–325 \$/т. Правда, эксперты отмечают некоторую растерянность зарубежных контрагентов, столкнувшихся с фактом увеличения минимальных цен при явном превышении предложения над спросом. В результате сделки заключаются крайне редко.

Заметно подтянулись и нижняя граница цены сахара, предназначенного для реализации внутри страны: с 520–530 грн/т до 570–580 грн/т. Еще совсем недавно максимальные цены превышали минимальные почти в 1,5 раза, сейчас — менее чем на 1/3.

Тем временем в России покажились слухи о том, что МВЭС РФ вот-вот произведет на свет некий документ, направленный на ограничение поставок белого сахара из стран СНГ. Впрочем, формулировка «из стран СНГ» напоминает фразу из знаменитого анекдота: «Кто будет мошенничать — рыжей мордой об стол». В случае выравнивания налогов для поставщиков из СНГ и дальнего зарубежья — 25% (в настоящий момент на украинский сахар налагается 20%-й НДС). Киеву в пору будет заказывать поминальную мессу для целой отрасли.

Россия: нефтяная отрасль ждет перемен

«Конъюнктура» уже сообщила об усилиях, предпринимаемых российскими компаниями для получения контроля над иракской нефтью. В частности, консорциум в составе 2 российских объединений и компании «ЛУКОЙЛ» получил право на разработку 2-й очереди крупнейшего иракского месторождения Западная Курна.

На днях стало известно о новых успехах россиян в этом регионе. Восточная нефтяная компания (ВНК) и правительство Ирака подписали протокол о намерениях, согласно которому ВНК получает право на проведение геологоразведочных работ на территории Ирака. В случае открытия нового месторождения ВНК предоставляется право разрабатывать его на условиях соглашения о разделе продукции с льготным налогообложением. Таким образом, проникновение нефтяных компаний в страну, запасы нефти которой составляют 110 млрд баррелей, приобретает все большие масштабы.

Следует обратить внимание и на обратную сторону этого процесса. Одной из главных особенностей компаний, входящих в мировую нефтяную элиту, является их транснациональность. До недавнего времени, пожалуй, лишь «ЛУКОЙЛ» проводил на мировом рынке политику, сходную с политикой своих западных коллег. Сейчас, с расширением проникновения в Ирак, похоже, российские компании выходят на новый уровень.

Тем временем стало известно, что по поручению правительства России Минтопэнерго разрабаты-

вает программу реструктуризации нефтеперерабатывающего комплекса. Ключевая идея программы — создание малотоннажных НПЗ мощностью от 100 000 до 500 000 т, при помощи которых предполагается сократить производство на старых, неконкурентоспособных заводах. Малотоннажные НПЗ после создания необходимой инфраструктуры способны кардинально изменить схему обеспечения территорий топливом и энергоресурсами, в первую очередь северных регионов, Восточной Сибири и Дальнего Востока. По мнению замминистра Минтопэнерго Виталия Бушуева, реструктуризация нефтепереработки будет тесно увязана с добычей нефти, и многие малые и средние месторождения, эксплуатация которых считалась в недавнем прошлом нерентабельной, «будут возрождены к жизни». Общие затраты на реализацию программы оцениваются в \$15–18 млрд, включая расходы на ликвидацию убыточных производств и профессиональную переориентацию работников закрывающихся предприятий. Предполагается, что в случае одобрения правительством выполнение программы начнется уже в текущем году.

Беларусь: «народный бизнес» будут бить экономически

Событие, о котором так долго говорили курильщики, произошло: правительство приняло долгожданное решение об объявлении тендера на право инвестировать в Гродненскую табачную фабрику. Совпадение по времени этого заявления с очередным этапом борьбы с нелегальным импортом сигарет наводит на подозрение, что решение правительства на этот давно выстраданный шаг под влиянием не только заботы о процветании табачной отрасли страны.

Следует отметить, что в борьбе с сигаретной контрабандой появились «новые подходы». Вероятно, убедившись в бессмысленности обвала на старую, торгующую изпод полы, в руководстве страны заговорили о необходимости экономических мер. Так, в частности, предполагается экономическое стимулирование официальных

импортеров. В этом ключе можно рассматривать и перспективу налаживания производства качественных сигарет с помощью зарубежного инвестора.

Как наиболее вероятный инвестор фигурирует американская компания R.J. Reynolds Tobacco. Представленный бизнес-план предусматривает капиталовложения на сумму около \$60 млн. Замена технологического оборудования фабрики, проведенная на эти средства, позволит выпускать до 18 млрд шт. сигарет в год, что примерно в 3 раза больше нынешнего объема производства. Процесс модернизации фабрики должен быть завершен к 2010 году. Предполагается, что для потребителя стоимость таких сигарет будет ниже аналогичных, не только импортируемых легально, но и провозимых в Беларусь контрабандным путем. (Разница между стоимостью в официальной продаже и на «черном» рынке сигарет наиболее популярного сейчас сорта, например L&M, производимых по лицензии Philip Morris Products Inc., составляет в среднем 3000 руб.)

Предполагается, что акции будущего АО распределятся поровну между белорусской стороной и ее партнером. Причем значительная доля белорусской части акций достанется трудовому коллективу. Тем временем в ожидании инвесторов-спасителей Гродненская табачная фабрика занимает прочное место в группе лидеров в гонке цен. За последний месяц продукция фабрики подорожала более чем на 1/4.

Ну и в заключение немного «перелового опыта». Украинские власти, решая ту же самую проблему нелегального импорта сигарет, придумали, как им казалось, прекрасный ход — законодательно определить минимальные цены на сигареты. Таким образом они рассчитывали лишить нелегальных импортеров преимущества в ценовой конкурентной борьбе. В настоящее время повсеместно в Киеве вам могут предложить небольшую партию сигарет (до 5 блоков) по официальной цене, но... 1 из блоков — подарок от фирмы. С точки зрения закона — все чисто.

Юрий ХОВРОВ



панику. Согласно заявлению, поставки кофейных зерен в этом сезоне будут сокращены по сравнению с прошлым годом примерно на 27 600 т (около 2,5% от общего объема экспорта кофе членами ассоциации). Казалось бы, это не так и много, однако дефицит на рынке ощущается уже сейчас, и если объявленное сокращение действительно произойдет — ситуация может просто выйти из-под контроля. Не трудно представить, как повели себя трейдеры в такой ситуации — началась лихорадочная скупка контрактов. В результате на торгах LIFFE 26 марта котировки «робусты» почти достигли прежнего уровня. С 28 по 31 марта биржи США и Западной Европы были закрыты по случаю празднования Пасхи, а в предпраздничный день торги шли довольно вяло, и цена на кофе поднималась незначительно. После праздника рост цен пошел с новой силой: 2 апреля майский фьючерс стоил 1641 \$/т. А вот в США на торгах CSCE трейдеры решили и накануне Пасхи не расслабляться. Презвойти предыдущий ценовой рекорд (1,6905 \$/фунт — 20 марта) им удалось. 27 марта фунт «арабики» стоил на CSCE \$1,89. После праздника рост цен продолжился: котировки «араби-

ку» 2 апреля достигли 1,943 \$/фунт (майский фьючерс). С учетом того, что запасы «арабики» на складах в настоящее время почти в 2 раза ниже, чем в прошлом году, условия для новых повышений налицо. Если, конечно, не окажется, что заявление ассоциации стран-экспортеров кофе — первоапрельская шутка. Биржевые катаклизмы тем временем все больше и больше начинают докучать и до обычных потре-

бителей. Недавно о повышении отпускных цен на свою продукцию объявила компания Starbucks — один из крупнейших в США продавцов кофе (напомним: Folgers пошел на такой шаг значительно раньше). Комментируя свои действия, представители Starbucks заявили, что из-за событий на биржах удерживать цены на прежнем уровне компания просто не в состоянии. На фоне всего этого остается лишь удивляться тому, что на рынках СНГ наблюдается устойчивое снижение цен на кофе в долларовом эквиваленте (исключение составляет, пожалуй, лишь Nescafe).

Заклучение, вынесенное экспертами Всемирной торговой организации, положило конец торговой «войне» на банановом «фронте». Таможенные пошлины, которыми в странах ЕС облагался товар из некоторых стран Латинской Америки (таким образом европейские страны поддерживали экспортный потенциал своих бывших колоний — Ямайки, Гренады, Суринама и некоторых других), признаны несправедливыми. Мексика, Эквадор, Гондурас, Гватемала и некоторые американские компании, имеющие свои интересы в этих странах, с 1983 года боро-



Приглашаем на конкурсной основе
обозревателей
по различным тематикам потребительского рынка.
Тел. 226-96-78

Жалюзи
Роллеты
Маркизы

Идеальный стиль

Батареи Calidor
Системы отопления
Отделочные материалы

т/ф: 266-04-01
266-06-99
269-12-15

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ






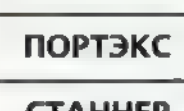
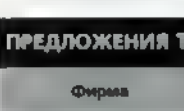
Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
 ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-18.00, выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от \$160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация, поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mes		ламинат	аквамарины, орех, светло-серый	от \$230		
	многофункциональная офисная мебель Mes metalico		меламин	орех, орех-мрамор	от \$300		
	мебель для руководителей Quark		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-охлаждающая	от \$700		
	мебель для руководителей Mitros		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от \$1000		
 АЛМАГОР	офисные наборы «Вена», «Премьера», «Зальцбург», «Лица», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат шпон ценных пород, древесина: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	Более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металл и др.)	от 18,2 млн руб.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
	компьютерные, рабочие столы		орех	3 оттенка, серо-черный и др.	от 1,8 млн руб.		
 АНДЖЕЙ-РИТТЕР	шкафы для одежды и комбинированные (в ассортименте)	Беларусь	дуб, бук, ясень и др.	от 3,75 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варашени, 17-202, 208, салоны: РВЦ (ул. Р. Купаль, 27), пр. Машерова 9, г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714	
	шкафы для документов (в ассортименте)		дуб, бук, ясень и др.	металлик и др.	от 1,9 млн руб.		
 САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты офисной мебели, рабочие и компьютерные столы, шкафы, тумбы, подставки, кресла, стулья, Valenti, Della, Chiara	Италия	ламинат	орех	от \$70	234-1795 234-3416	бесплатная доставка и сборка, любая комплектация под индивидуальный заказ, оптовые поставки по Беларуси
	мебель, приносящая успех для исполнителей для менеджеров для руководителей для элиты		Германия, Италия	десятки вариантов натуральной и искусственной окраски	от \$160-1200		
 АСПЕКТ	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Германия, Италия, Польша	Германия, Италия	сотни вариантов окраски	от \$1300-5000	275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел, любых элементов интерьера, ул. Стебенева, 20
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы		Германия, Италия, Польша	сотни вариантов окраски	от \$1300-5000		
 VOIS COMPANY салон мебели ул. Харьковская, 15 время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород дерева	бук, венге, дуб, вишня, светлый дуб, красное дерево, черный, дуб, вишня	39-45 млн руб.	254-6902	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады, австрийская технология
	шкафы, столы (в ассортименте)		шпон ценных пород дерева	бук, венге, дуб, вишня, светлый дуб, красное дерево, черный, дуб, вишня	39-45 млн руб.		
 ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Rix Office, Las Mobil Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от \$130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ, система скидок на опт
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам	различный	от \$22		
 EVROMEBEL	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированный ДСП, ткань, кожа	махагон, перламутр, вишня, металл, черный, белый, бук, ясень, орех	\$22-390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
	офисная мебель		ламинированный ДСП, ткань, кожа	махагон, перламутр, вишня, металл, черный, белый, бук, ясень, орех	\$22-390		
 ИТН ДИЗАЙН	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат шпон	различный	от \$196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование, гарантия 2 года
	офисные кресла, стулья Essery		ткань, кожа	различный	\$50-550		
 ЛИГАЛ	офисная мебель (в ассортименте)	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	от \$86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
	офисная мебель (в ассортименте)		меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	от \$86		
 СТАННЕР	офисная мебель (в ассортименте)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	от \$180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация, поставка со склада и под заказ
	офисная мебель (в ассортименте)		меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	от \$180		
 VLATI Старовиленицкий тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	Более 30 вариантов	от \$180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация, поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	Более 100 вариантов	от \$50		
 ТУССОН ул. Пуликова, 53	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	Более 20 вариантов	от \$25	228-3332	поставка со склада и под заказ
	настольные лампы, светильники, бра		металл, пластик, дерево	Более 20 вариантов	от \$25		

Салон итальянской мебели **Arredo Essetti** приглашает своих постоянных и новых клиентов, представителей архитектурных и дизайнерских студий, строительно-отделочных компаний, региональных коммерческих структур и других заинтересованных лиц на 3-ю международную выставку «Минский мебельный салон-97», проводимую с 15 по 18 апреля в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14). На своем стенде № 27, который будет расположен по центральной линии экспозиции, **Arredo Essetti** представит образцы мебели,




уже снискавшие популярность у минчан, и новые перспективные модели. Постоянным клиентам подготовлены оригинальные сувениры, а новым, заинтересованным в приобретении товаров от **Arredo Essetti**, будут выданы пластиковые номерные дисконтные карточки с таблицей накопительных скидок (срок их действия — 1997—1998 годы). Региональным представителям **Arredo Essetti** предложит взаимовыгодные условия сотрудничества и помощь при осуществлении или ведении мебельного бизнеса в областях Беларуси.

Arredo Essetti:
ул. Сторожевская, 8
(ДТ «Свислочь»);
тел.: 234-17-95, 234-34-16.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
 АЛМАГОР	органная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассортименте), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат шпон	35-700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С. Ковалевской, 5)
	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наименований)		кожа, велюр, гофелен, courtisane, microfibre (любые цвета)	2800...7500		
 САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	спальни, гостиные, столовые, прихожие, Stelare, Valentini, Grazia, Gabari, Spazio, Mobili	Италия	высоко-технологичные материалы и полимеры (розовый, белый, черный, голубой с эффектом радуги, бирюза, орех, махагон, карельская береза)	700-6820	234-1795 234-3416	бесплатная доставка и сборка, любая комплектация по индивидуальному заказу, оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
	бары, глобусы, светильники, аксессуары Tre Esse, Formoluce		нат. материал, ручная работа	18...650		
 БОГЕМИЯ	напольные, настенные часы Altobel, Antonio	Чехия	ценные породы дерева (красное дерево, карельская береза, липа, итальянский орех, сандал)	от 1800	223-1213 226-8727 226-8731	ручная работа, бой с мелодиями, ночной режим, лунный календарь, немецкий механизм, номерной паспорт с гарантией изготовителя
	люстры, бра, настольные лампы, светильники, торшеры, подвесы, потолочники Preciosa Lusitry		хрусталь, стекло (более 100 вариантов)	от 30		
 VOIS COMPANY салон мебели ул. Харьковская, 15 время работы: 9.00-18.00, выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады, австрийская технология
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород дерева (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	16 млн руб.		
 EVROMEBEL	спальни «Катерина»	Беларусь, Польша и др.	ламинированный ДСП	24,7 млн руб.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Припыцкого, 32)
	мебель для дома		ламинированный ДСП	15...790		
 INN-FINN OY FURNITURE KING FINLAND	мягкая мебель	Финляндия	нат. кожа (15 цветов)	2000-3000	250-3515	богатый выбор моделей разнообразных дизайнов, возможна комплектация журнальными столами
	стенки горки серии Pikanti		МДФ, ламинат (5 цветов)	1000-2000		
 ПОРТАКС	детская и молодежная мебель	Италия, Словения	МДФ, ламинат, нат. дерево (5 цветов)	300-500	256-0721 256-5880	модульная сборка, широчайшие возможности индивидуального моделирования, кровати, детские комнаты, универсальные детские комплекты
	спальни (15 видов, цветов и размеров)		ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900-3500		
 СТАННЕР	спальни (в ассортименте)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
	спальни (в ассортименте)		ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
 АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабинеты	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	7	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
	универсальная система стальных труб вешала, стеллажи, потолки		алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	от 60		
 КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стальных труб вешала, стеллажи, потолки	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	от 100	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	прилавки, горки		алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	от 100		
 МЕАКОР	женские мажоркены (торсы)	Беларусь	ламинат, ДСП, нат. шпон	белый, серый, черный, белый	8	232-7768 268-3791	собственное производство
	глухие прилавки, остекленные прилавки, горки		ламинат, ДСП, нат. шпон	белый, серый, черный, белый	от 100		

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ. Т. 0 226-96-78. ПЕРИОД 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200 000 РУБ.

ГИД

Где заказать мебель для дома и офиса

«ИТН ДИЗАЙН»
(ул. К. Либкнехта, 68—101;
т/ф: 254-61-37, 254-62-96)

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель **Mascagni** и **Uffix** (Италия), **Falco** (Венгрия), офисные аксессуары **MultiForm** (Австрия) и светильники **Massive** (Бельгия).

Продукция **Mascagni** объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинет директора. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками,

имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается с помощью компьютерной программы концерна **Mascagni**.

Полное соответствие европейским стандартам **UNI**.

Гарантия — от 2 до 5 лет.

«МЭЙПЛ»
(ул. В. Хоружей, 29—63,
тел.: 234-43-42, 234-46-34)

Сохраняя традиции ведущих европейских производителей офисной и компьютерной мебели, фирма «Мэйпл» предлагает системы различных стилей и ценовых категорий — от типовых рабочих мест до шикарных, элегантных директор-

ских кабинетов и конференц-залов.

Сегодня многие осознали, что интерьер офиса — это визитная карточка фирмы. Поэтому, когда речь заходит о максимальном удовлетворении запросов покупателей, фирма «Мэйпл» предлагает не только высокий уровень качества и экологической чистоты продукции, гарантированные заводом-изготовителем, но и полный сопутствующий сервис — начиная от проектирования интерьера помещения и заканчивая бесплатными доставкой и сборкой мебели в самые короткие сроки.

Обратив внимание на рекламный макет и связавшись с фирмой «Мэйпл», вы убедитесь, что высокое качество не всегда означает «дорого».

САЛОН

Наши идеалы — легкость, лаконичность, простота и приветливость

Каждую зиму огромный выставочный комплекс Кельна отдает свои пространства изготовителям мебели. В этом году волторы тысячи фирм, демонстрирующих здесь столы, стулья, шкафы и диваны, представили желанный образ жизни нашего европейского современника. Новая мебель — зеркало его идеалов.

В прошлом веке характер человека изучали писатели. Теперь современного человека изучают дизайнеры. Именно они знают про нас все самое главное — как предпочитаем сидеть, лежать, спать, отдыхать, обедать, растить детей, в какой позе работаем, о чем мечтаем, чего опасаемся. В отличие от социологов, дизайнеры изучают наши потребности не ради любопытства, а с благородной целью — чтобы их удовлетворить. Чтобы мы чувствовали себя в окружающем мире максимально комфортно. И в этом стремлении дизайнеры нам, бывает, роднее родных.

Поработайте стоя на коленях. Пospите подняв ноги

Для тех, кто любит сидеть, раскачиваясь на передних ножках стула, фирма *Stokke* сделала офисные кресла-качалки, с фиксированным накло-

ном этих самых передних ножек. Она же придумала специальные стулья для лю-



бителей работать стоя на коленях. Сразу несколько фирм предложили кресла с программным управлением. Собранные в Кельне мебель

учитывает не только все мыслимые привычки, но и вкусы. Любые, без обидного разделения на хорошие и плохие. Например, раздел для почитателей мебели исторической, где разные ар-деко, модерн и «людовики» выглядят как ан-

табельные «античные развалины», и удовлетворили фетишистов диванами-машинами с ремнями безопасности и столиками в виде мужских и женских торсов. Для нуворишей тоже, оказалось, трудится не одна европейская фирма. Особо помпезные коллекции называются почему-то «Наполеон».

Озабоченный вегетарианец с маленькой подружкой и большой кроватью

Но это все частности. Никакой вычурности, экстравагантности, никакой демонстрации богатства европейский мебельный мейнстрим, как и хорошо воспитанный европеец, не признает. Не признает и национальных различий. Объединяющаяся Европа пожертвовала, похоже, национальной линией и демонстрирует единство господствующего вкуса.

Своего основного покупателя Пьер Розе, один из столпов французского мебельного бизнеса, описывает так: 30—40-летний представитель среднего класса (адвокат, врач, банковский служащий, журналист), современных взглядов, склонный к переменам, одиночка (т.е. предпочитает любовь-дружбу опасным семейным связям). У него — дополняет портрет своего героя дизайнер Паскаль Мурр — маленькая квартира (по их меркам, конечно), маленькая собака и сублинная подружка. Да и сам он, разумеется, следит за своим весом (вредно быть толстым), поэтому массивная мебель сегодня не в моде. В моде — легкость, лаконичность, простота и приветливость. Как в жизни, так и в дизайне.

Единственное, что европеец среднего класса может себе позволить, — это кровать. Причем чаще не кровать, а легко раскладывающуюся софу, ее подбитый простынной чехол служит и одеялом. Отход ко сну должен быть скор и неутомителен. Герой мебельной промышленности — еще и экологически озабоченный вегетарианец (не путать с ханжой). Ради своих удовольствий он не позволит вырубать деревья и

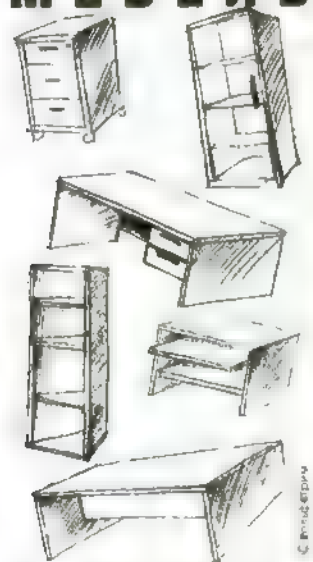


убивать животных. Дерево и натуральную кожу в его жилище заменяют ткань, стекло и металл. Он в меру образован и обязательно купит книжный стеллаж, в котором почетное место отведено телевизору и музыкальному центру. Описываемый герой умеренно кон-

сервативен и хорошо знает, что время стиливых революций прошло. Поэтому его новая мебель радикально не отличается от той, что он имел 20 лет назад.

По материалам газеты «Коммерсантъ-daily»

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



г Минск, пр. Скорины, 131/1
магазин «КНИГИ»
(017) 232-92-21, 264-43-88

TIMONS PLUS

Master Wood Гарантия качества

На складе и под заказ

ОБОРУДОВАНИЕ

Постоянно действующая выставка по адресу: 1-й Загородный переулок, 22А
Тел. 228-29-66
Тел./факс (5-22) 10-20-88

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ БАНКОВ, РЕСТОРАНОВ, БАРОВ, КАФЕ, АПТЕК, ПАРИКМАХЕРСКИХ, МАГАЗИНОВ, УЗЛОВ СВЯЗИ, ОФИСНАЯ и другая мебель

Фирма «Мастервуд» — белорусский производитель современного оборудования для аптек, аптечных киосков, магазинов, парикмахерских, кафе, ресторанов, а также офисной мебели. Современное оборудование проектирования, применяемое здесь, позволяют максимально удобно организовать пространство. При изготовлении торгового оборудования и офисной мебели применяются высококачественные материалы (ламинированная ДСП) широкой цветовой гаммы. Срок выполнения индивидуальных заказов — 2-3 недели.

«Мастервуд»:
1-й Загородный пер., 22а,
т/ф: (8-22) 10-20-88, 228-29-66.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

multi form МУЛЬТИФОРМЫ

Самой офисной мебели и мультиформ:
г. Минск, ул. К. Либкнехта, 68-101
т/ф: 222-44-74, 213-52-88

★ TRE ESSE ★ FORMALUCE ★ ALTABEL ANTONIO ★ МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ★ БАРЫ ★

ARREDO ESSETTI

ТАКАЯ МЕБЕЛЬ НЕ БЫВАЕТ

Самая быстрая доставка
Самые разумные цены
Самый богатый выбор
Самый большой салон

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ С 1 МАРТА!

РАСПРОДАЖА!!!
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ
СО СКИДКАМИ ДО 50%

САЛОН-МАГАЗИН РАБОТАЕТ ЕЖЕДНЕВНО!!!

220002, МИНСК, 1/25 ДТ «СВИСЛО-4», УЛ. СТОРОЖЕВСКАЯ, 8
ТЕЛ. (017) 234-1766, ФАКС (017) 234-1415 (24 ч.)
E-MAIL: (017) 234-1766, FAX (017) 234-1415
E-MAIL: (017) 234-1766, FAX (017) 234-1415

МАЙПЛА МАРТЕ

Martela Система
«...элитные системы офисной и банковской мебели высочайшего качества по доступным ценам...»

SITOKA Система
«...профессиональные компьютерные столы и офисная мебель различной конфигурации и размеров...»

Российско-финская СП
«ЛЕ-ФАУМАНМЕБЕЛЬ»
«...системы офисной мебели... высокое качество, при этом дешево мебели большинства белорусских производителей...»

ул. В.Хоружей, 29, 5-й этаж, офис 63, т/ф: 234-43-42, 234-46-34

ОБЗОР

Не бывает персональной,

или ПК размером с книгу, вмещающий не только заметки

В прошлое уходит времена, когда портативные компьютеры уступали настольным. В мощности, функциональности, размере и качестве экрана ПК-блокноты сегодня никак не хуже своих привязанных к розетке настольных собратьев, которых скорее по привычке продолжают называть персональными. Однако цены по-прежнему многих останавливают, поскольку у нас до сих пор жив миф, что лучше — это дешевле.

Пытаясь провести любимую многими аналогию с автомобилем, можно сказать, что ПК-блокнот — это скорее 2-я машина для тех, кому часто приходится разъезжать по делам и необходимо иметь не только представительный вид, просторный салон, но и мощный мотор

notebook. Судя по всему, экран с разрешением 800 x 600, 64-килобайтным представлением цветов и диагональю 13,3" (более 33 см) для ПК-блокнотов скоро и надолго станет стандартом, как в свое время 14-дюймовый SVGA-монитор. Очень возможно, что именно это будет тем фактором, кото-

144 Мб. Не редкость — мощная видеоподсистема с 2 Мб EDO RAM, учитывающие возрастающие аппетиты мультимедиа-технологий и возможность подключения внешних мониторов с разрешением 1024 x 768.

Модульность конструкции систем от некоторых производителей позволяет не только модернизировать компьютер в будущем, но и легко (к радости поставщиков) варьировать конфигурацию машины. Впрочем, это еще не стало общепринятым правилом.

В области снижения массы систем и увеличения срока службы батарей прогресс заметен меньше. При массе около 4 кг красавцы с MMX-процессором работают от аккумуляторов не дольше 2,5 часов. Что, впрочем, легко объясняется с технической стороны, хотя малопонятно с точки зрения здравого смысла.

Портрет в деталях

Учитывая, что наибольшее возражение со стороны пользователя вызывает именно цена, остановимся на этом подробнее. Сразу заметим: «там» ноутбуки стоят тоже недешево. Правда, «там» их можно взять напрокат или приобрести в лизинг, что здесь пока недоступно.

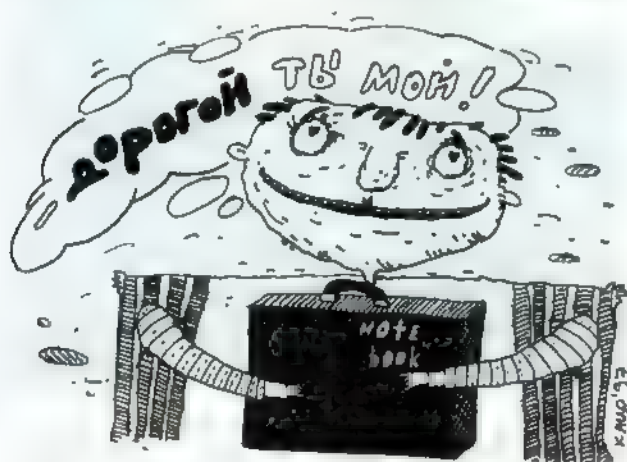
Особенностью этого класса компьютеров является то, что в подавляющем большинстве — это готовые изделия, произведенные не у нас. И хотя, пытаясь снизить цену, не первый год в Беларуси предпринимались попытки собирать ПК-блокноты так же, как и настольные системы, большая доля рынка портативных ПК по-прежнему принадлежит известным маркам (brand name).

И все же, почему они такие дорогие? (Сопоставимый с настольным по конфигурации ПК-блокнот стоит часто в 2 раза дороже.)

Наибольший вклад в цену портативной системы вносит плоский экран, каждый дюйм диагонали которого добавляет к цене от \$100 до \$350. Впрочем, ПК-блокноты с одинаковым размером цветного экрана, но имеющие: один — пассивно-матричный дисплей, а другой — активноматричный, тоже могут отличаться в цене на \$400 и больше (последний дороже). Однако, учитывая специфику отечественной конкуренции, не факт, что активно-матричный экран всегда будет лучше пассивно-матричного. В этом лучше убедиться самому, запустив Windows при ярком естественном освещении.

Стоимость плотно скомпонованных и менее энергоемких периферийных устройств тоже отличается от тех, что используются в настольных машинах. Так, для CD-ROM-приводов эта разница составляет более 200%. Если добавить также цену PC-MCIA-интерфейса (PC Card) и аккумуляторных батарей, которых в принципе нет у настольных систем, становится очевидно, почему ПК-блокноты такие «дорогие».

(Окончание на с. K17)



В марте на минском рынке ПК-блокнотов 24 марки активно предлагали не меньше 18 компаний. Более 50 моделей (от минимальных 486-х до мультимедийных Pentium-166 MMX) могли удовлетворить как непритязательного, так и самого взыскательного покупателя. И хотя цены даже на самые экономичные модели не опускались ниже \$1300, спрос на портативные ПК (судя по рекламной активности поставщиков) продолжает расти.

О том, что мобильные ПК выходят из тени в свет лучшей новых технологий, говорит тот факт, что в этом году компания Intel анонсировала свои новые процессоры MMX одновременно как для настольных, так и для портативных компьютеров. Впрочем, гонка за производительностью процессоров — не единственная тенденция для ноутбуков.

Сегодня размер экрана ПК-блокнота, с одной стороны, вплотную приблизился к размеру экрана обычных мониторов, а с другой — ограничивается физическими размерами корпуса компьютеров класса

рый позволит производителям, наладив массовое производство, сократить издержки, а поставщикам снизить цены для конечного покупателя. Судя по тому, как быстро дешевеют активно-матричные дисплеи, вытесняя с рынка пассивно-матричную технологию, все к этому идет.

Еще одной отличительной чертой последних моделей ПК-блокнотов стало наличие 6-10-скоростных CD-ROM-приводов и высококачественных аудиосистем. Это не удивительно, ведь тем, кто пользуется этими ПК, часто приходится проводить презентации и демонстрации. А если учесть, что большая часть ПО, занимающая гигабайтные винчестеры, поставляется на CD-ROM-дисках, то преимущества такого подхода очевидны.

Возможности подсистемы памяти современных ПК размером с книгу тоже не отстают от настольных. В старших моделях устанавливаемый жесткий диск, как правило, имеет емкость не менее 1 Гб (при желании — более 2 Гб). Оперативная память расширяется до 80-

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Модель AsBook Cybernote

Модельный ряд мобильных компьютеров фирмы AsBIS, выпускаемых под торговой маркой AsBook, пополнился новым ноутбуком. В дополнение к моделям As 501 Multimedia Notebook и As 502 Gold AsBIS появилась модель As 500 Cybernote, воплотившая в себе самые последние разработки в области электроники.

Использование процессора Intel MMX, комплекта микросхем Intel 430MX (Intel Mobile Triton), разработанного специально для мобильных компьютеров, и 128-битного видеочипа Neo Magic 2093 позволило специалистам AsBIS создать ноутбук с быстрой работой, превосходящим быстродействие настоль-

ных ПК аналогичной конфигурации. Активная матрица размером 12,1" достоверно передает цвета. Звуковая плата, реализованная на мик-



росхеме фирмы Creative, воспроизводит отличный звук.

Шестискоростной CD-ROM-привод позволяет работать с видеодисками в полноэкранном режиме без малейших искажений. При необходимости можно также вывести видеосигнал на телевизор.

Конструкция ноутбука допускает установку 2 батарей, что существенно увеличивает время автономной работы.

В стандартный комплект поставки входят стереонаушники, микрофон, джойстик и дорожный кейс.

AsBIS

тел.: 249-57-92, 238-86-61, факс 238-41-01; e-mail: root@asbis.belpak.minsk.by

ТОРГОВАЯ МАРКА

Компьютеры корпорации Siemens-Nixdorf — новинка на рынке Беларуси

Фирма IMC Computers начала поставку в Беларусь brand name-компьютеров нового поколения ведущей европейской корпорации — Siemens-Nixdorf. Продукция Siemens-Nixdorf — это персональные компьютеры, ноутбуки, серверы как для рядовых пользователей, так и для профессионалов любого уровня. Последние несколько лет эта корпорация занимала лидирующее положение, а с 1995 года вышла на 1-е место в Европе по выпуску профессиональных компьютеров.

Благодаря высокому уровню производства и многоступенчатой системе контроля на заводе в г. Аугсбурге (Германия), постоянному внедрению новых технологий и высокому качеству комплектующих, компьютеры Siemens-Nixdorf отличаются высокой производительностью, надежностью и долговечностью.

Вся продукция концерна выпускается в соответствии с международным стандартом ISO 9001. Особое внимание Siemens-Nixdorf уделяет возможности модернизации компьютера в будущем и сервисному обеспечению проданной техники.

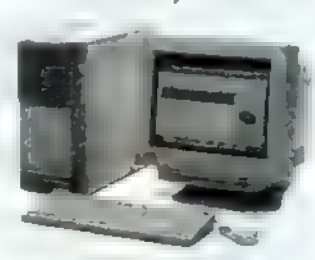
Тесное партнерство с компаниями Intel, Microsoft, Novell позволяет поддерживать полную совместимость компьютеров марки Siemens-Nixdorf со стандартным ПО, периферийным и сетевым оборудованием.

В настоящее время IMC Com-

puters предлагает несколько базовых моделей компьютеров, которые по техническим параметрам можно разделить на следующие группы.

Многофункциональный настольный компьютер Scenic Pro D6:

- процессор Intel Pentium от 100 до 200 МГц (индекс iCOMP 2.0 — 90-142);
- технология Plug and Play распознавания монитора (DDC2);
- наличие функции QuickStart;
- возможность установки адап-



SIEMENS NIXDORF

тера интегрированного инфракрасного интерфейса IrDA;

— интерфейс Dual USB (Universal Serial Bus).

Компьютер Scenic PD Basic: — встроенный 8-скоростной мультисекторный CD-ROM-привод.

- 16-битный стереозвук;
- многофункциональный инфракрасный пульт ДУ;
- мультимедийный монитор

Персональная рабочая станция Scenic Celsius 2000:

— обычный или вдвоенный процессор Intel Pentium Pro 200 МГц;

— интегрированный контроллер Ultra/Wide SCSI;

— по выбору возможна установка графических адаптеров ELISA Gloria L с видеопамью 2 x 8 Мб или Matrox Millennium объемом 8 Мб;

— возможность установки дополнительных дисководов, памяти, процессора, сетевых адаптеров и др.

Среди множества моделей компьютеров Siemens всегда можно выбрать ту, которая идеально подойдет для решения самых разнообразных задач. Эргономичный дизайн компьютеров Siemens-Nixdorf, соблюдение жестких экологических и экономических норм делают работу за компьютером приятной и безопасной. Поэтому большинство моделей отмечены символом Blue Angel («Голубой ангел») как не причиняющие вреда человеку и окружающей среде.

Вам осталось только выбрать свой компьютер, а цены удовлетворят любого покупателя, которому нужны настоящие компьютеры из Германии.

IMC Computers:

пл. Свободы, 17-712, т/ф: 223-91-77, 222-44-82, тел. в Борисове (0177) 623-23.



Компьютеры Dainova: успех сегодня, завтра и всегда!

Профессиональный компьютер
Gloriette 5133M — \$944

Intel Pentium-133
MB Intel Mat 430MX
RAM 16 Мб
HDD 1270 Мб
ATX-спецификация
Windows 95
гарантия — 36 месяцев

Сетевое оборудование и комплексные решения под заказ

Dainova

Минск: 230-23-56
E-mail: market@dain.minsk.by



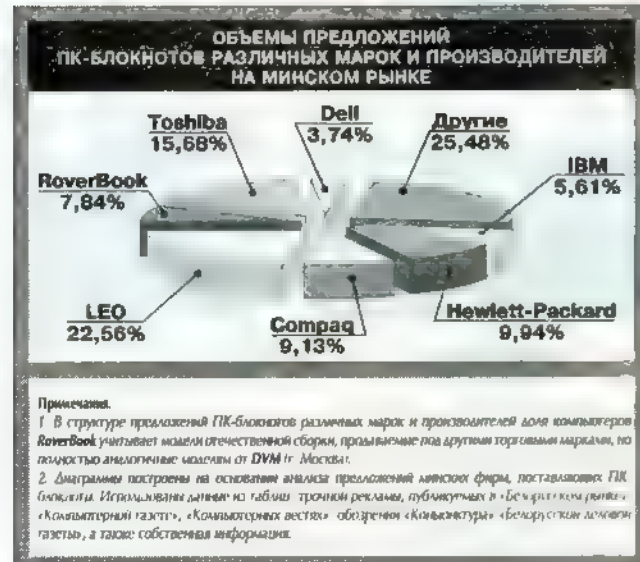
Официальные дилеры в Минске:

«Электроник» (проектирование и монтаж компьютерных сетей): 226-56-41
«Интеллект-Сервис» (бухгалтерское, финансовое и торговое ПО): 224-57-84
«Солар» (компьютерная техника): 223-31-18
«ЛАС-компьютер» (сети, периферия, внедрение ПО): 220-67-78
«Евроинформ» (компьютерный салон-магазин): 245-45-52
«Визуал» (аппаратная часть, САПР): 278-35-12
«Виртуальный мир» (электроника): 276-85-54

Региональные представители:

Брест: (016) 26-81-94
Витебск: (0212) 37-45-32
Гомель: (0232) 58-14-17
Гродно: (0152) 44-32-41
Могилев: (02331) 26-072
Новополоцк: (02144) 52-558

Логотипы Intel Inside, Pentium Processor и MMX являются зарегистрированными торговыми марками корпорации Intel.



ОБЗОР

Не бывает персональной, или ПК размером с книгу, вмещающий не только заметки

(Окончание. Начало на с. K16)

Тем не менее если прибавить к цене обычного ПК цену источника бесперебойного питания и оплату за площадь, которую он занимает в офисе, даже на цифрах легко убедиться в том, что ноутбук — это не роскошь, а компьютер для тех, кто умеет считать деньги. Естественно, поскольку мобильные компьютеры поставляются как изделия, а не как комплектующие, в конечной цене присутствуют затраты, связанные с ввозом и налогами. У нас эти затраты имеют свою специфику, но сегодня они заметны все реже.

В марте в Минске brand name-ноутбук на Pentium-120 с 16 Мб EDO RAM, очень неплохим 10,4-дюймовым пассивно-матричным экраном, винчестером объемом 1 Гб (не увлекаясь мультимедийностью), с 12-месячной гарантией можно было приобрести меньше чем за \$2000.

Производители и поставщики

Не секрет, что даже мировые лидеры в производстве обычных компьютеров нередко доверяют изготовление своих ПК-блокнотов сторонним компаниям в рамках OEM-соглашений. Захватив лидерство в производстве плоских экранов, японские и южнокорейские компании сегодня контролируют львиную долю производства компьютеров данного класса. В этом же регионе в силу высокой стоимости офисных помещений и развитой информационной инфраструктуры портативные системы имеют наибольший спрос.

То, что к моменту объявления новой линейки процессоров Pentium MMX не менее 6 производителей анонсировали портативные модели, построенные на этом процессоре и новом наборе микросхем, говорит о высоком уровне конкуренции в этом сегменте рынка. Правда, без унификации, стандартизации и тесных связей производителей между собой такое вряд ли было бы возможно.

Но вернемся на белорусский рынок портативных ПК. Несмотря на кажущееся разнообразие и количество поставщиков, ситуация здесь отнюдь не безоблачная.

С осени 1993 года, когда начал формироваться официальный рынок ПК-блокнотов, в роли поставщиков этого класса систем себя пробовали многие компании. Уцелели буквально единицы. Некоторые

сходили с дистанции, так и не стартовав, другие, затоварив склады, долго и безуспешно пытались (и пытаются) продать «вчерашний день». Появлялись новые компании, дистрибуторы мировых грандов открывали новые направления, в которые на вторых ролях включались и ноутбуки и т.д.

Проблема в том, что поставщики обычных компьютеров редко учитывают специфику поставки ПК-блокнотов (к сожалению, осветить все аспекты в рамках небольшого обзора очень сложно). Этот рынок имеет, с одной стороны, специфических потребителей, принципиальные отличия в сервисе и ремонте, а с другой — иные возможности модернизации, подключения периферии и условия эксплуатации портативных ПК. Все это предъявляет к поставщику мобильных компьютеров ряд требований, которым многие минские компании не могут соответствовать не столько по квалификации или средствам, сколько по выбранной модели бизнеса.

Внимательно присмотревшись, можно насчитать не более 3-4 компаний, которые серьезно работают на этом простом рынке. Впрочем, даже у них бывает «по-разному» как с ценами, так и с качеством услуг.

В том, что спрос на ПК-блокноты у нас пока исчисляется единицами процентов по отношению к настольным системам, немаловажную роль также играют низкий уровень компьютерной грамотности тех, кому такие компьютеры нужны, и недоразвитостью корпоративных информационных систем. Печально, но факт: большинство руководителей и ключевых специалистов даже среднего звена предпочитают доверить сложный финансовый или количественный анализ оператору, рискуя получить недостоверные выводы и утечку информации. Про отчеты и презентации речь даже не идет.

Впрочем, повод для оптимизма все же есть. Количество и качество предложений даже на нашем рынке растут. Значит растет и спрос.

Кто знает, может, в XXI веке партнеры и сотрудники будут обращать внимание не столько на новый персональный автомобиль шефа, сколько на мощь его ПК, который доступен шефу в любой точке земного шара.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Цветные лазерные принтеры Xerox

Анонсированное весной 1996 года семейство лазерных принтеров Xerox XPrint Plus, по мнению пользователей и аналитиков всего мира, установило новые стандарты соотношения цена/производительность для цветной лазерной печати.

Принтеры Xerox 4915/4920/4925 — это надежные помощники в вашей работе. На них можно печатать цветные отчеты, графики и иллюстрации с такой же легкостью, с какой печатаются черно-белые материалы. Технология Xerox Intelligent Colour 2.0 автоматически выбирает оптимальный цвет текста, иллюстраций или фотографий.

Принтеры Xerox 4915/4920/4925 являются воплощением передовой технологии формирования изображения — Xerox Quad Dot Technology. С ее помощью регулируется как размер точки изображения, так и расстояние между ними. В результате получаются плавные цветовые переходы, четкие линии и насыщенные цветовые изображения.

Принтеры Xerox 4915/4920/4925 — это возможность качественно и быстро распечатывать сложные, многостраничные документы. В качестве решения в модели Xerox Xprint 4925 Plus в базовой поставке устанавливается жесткий диск объемом 540 Мб.

Компания Rank Xerox гарантирует поставку фирменных расходных материалов в Беларусь.

По вопросам покупки и технического обслуживания обращайтесь к авторизованным партнерам Rank Xerox в Республике Беларусь.

XPrint

«Белфорт»: 234-20-54;
«Би-Проект»: 232-53-76,
«Компьютеры и Периферия»: 234-36-63,
«Корекс-Сервис»: 223-32-29,
«Таур»: 229-29-99.

СЕМЕЙСТВО ЦВЕТНЫХ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ XEROX

Характеристики	XPrint 4915 Plus	XPrint 4920 Plus	XPrint 4925 Plus
Разрешение, т/к/дюйм	1200 x 300	600 x 600	600 x 600
Оперативная память, Мб	24	32	48
Скорость печати, стр./мин.			
— черно-белая	12	12	12
— цветная	3	3	3
Допустимая нагрузка, стр./мес.:			
— цветная	15000	15000	15000
— черно-белая	37000	37000	37000
Плотность бумаги, г/кв.м	60...160	60...160	60...160
Язык описания страниц	Adobe PostScript	Adobe PostScript	Adobe PostScript
Лотки для бумаги	2 лотка по 250 листов	2 лотка по 250 листов	2 лотка по 250 листов
Максимальный формат листа, мм	216 x 356	216 x 356	216 x 356
Дополнительно	бесплатный комплект тонеров	—	жесткий диск 540 Мб Ethernet Interface
Расходные материалы:	4 цветных тонера (срок службы — 4000 стр.) 4 цветных дуплетера (срок службы — 15.000 стр.) 1 фоторецептор (срок службы — 50.000 стр.)		

ТОРГОВАЯ МАРКА

Ваш «самый персональный» ноутбук от Compaq'a

Вы можете покинуть рабочее место, но, имея при себе ноутбук корпорации Compaq, работать в дороге столь же продуктивно, как и в офисе. Независимо от особенностей работы или требований бизнеса, вам нужно иметь в своем распоряжении мощный, надежный портативный ПК, способный служить вам в любое время и в любом месте. Compaq, один из ведущих поставщиков ноутбуков в мире, разработал 3 семейства портативных машин:

— простые в использовании модели Compaq Armada 1100;
— исключительно мощные и расширяемые модели Compaq Armada 4100 с полным спектром мультимедийных устройств;

— модели серии LTE 5000, не уступающие по мощности настольным ПК с гибкой конфигурацией. Эти машины, в которых реализуется технология Plug and Play и которые обладают широким спектром функциональных возможностей и знаменитым качеством Compaq'a, в буквальном смысле становятся новым эталоном в области портативных компьютеров.

Семейство Armada 1100. Процессор Pentium 100—120 МГц, HDD 1 Гб, активная или пассивная SVGA-

матрица (800 x 600) с диагональю от 11,3" (28,7 см) до 13,3" (33,8 см); RAM стандартно — 16/32 Мб (до 64 Мб); Cache — 256 Кб, возможности по подключению внешних клавиатуры, мыши, монитора, принтера.

Внешний ТВ-интерфейс в стандартах PAL-NTSC, разъемы PCMCIA. Инфракрасный порт для беспроводного подключения периферийного оборудования. Встроенные средства мультимедиа — микрофон, стереосистема (до 4 колонок), интегрированная аудиокарта. До 10 часов автономной работы от аккумулятора. Вмонтированная в ручку батарея. Удобное устройство управления курсором TouchPad. Предустановленная ОС Windows 95. Модульный дизайн: владелец имеет возможность брать с собой ноутбук в оптимальной конфигурации — облегченный вариант массой 2,27 кг (без флоппи-дисководов), стандартный — 2,68 кг;

— мультимедиа дополнительно подсоединенный 8-скоростной CD-ROM привод, дополнительные колонки, дополнительная батарея (общее количество батарей — до 3); в данном

варианте масса составляет 3,63 кг. Чрезвычайно современный дизайн, а также потрясающие мощь и комфорт сделали серию Armada 4100, по мнению газеты Computer Week, лучшим продуктом 1996 года, а в марте 1997 года на крупнейшей ярмарке информационных технологий для американских государственных структур — FOSE, модель Armada 4131T признана «лучшим новым продуктом года». Всемирная гарантия Compaq'a — 3 года.

Семейство LTE 5000. Процессор Pentium 120 (50 МГц), HDD 810 Мб/1,4/2,16 Гб SMART (с предсказуемой гарантией), активная SVGA-матрица (до 1024 x 768) с диагональю от 10,4"

удобной сумкой. На рабочем месте рекомендуется использовать установочную станцию, которая мгновенно превратит ваш ноутбук в привычный ПК, подсоединит к локальной сети офиса, даст возможность одновременного доступа к вашим устройствам Multibay. Проще говоря, вы почувствуете себя «дома».

Поразительные удобства работы с LTE, мощные средства подготовки презентаций сделали этот ноутбук любимым среди руководителей разного уровня всего мира. Всемирная гарантия Compaq'a — 3 года. Все модели ноутбуков Compaq имеют гибкие возможности по подключению внешних клавиатуры, мыши, монитора, принтера.

ПК-блокноты Compaq проходят жесткие испытания на воздействие экстремальных температур, влажности, ударов и вибраций, чтобы выдерживать различные неблагоприятные условия, которые могут встретиться в дороге. Благодаря предусмотренным в них функциям и возможностям, а также лучшей в Беларуси сети технического и гарантийного обслуживания эти портативные компьютеры — одни из самых выгодных в эксплуатации.

Для пользователей, которым приходится много разъезжать, новаторские и надежные модели портативных ПК Compaq — лучший выбор, рекомендуемый корпорацией 1-й в мире выпускающей ноутбук в уже далекие 80-е и теперь 3-й год подряд возглавляющей список крупнейших мировых производителей компьютеров.

стандартно — 16/32 Мб (до 80 Мб), дополнительные внешние адаптеры MPEG с потрясающими возможностями видео со стереозвук, разъемы PCMCIA, инфракрасный порт, встроенные средства мультимедиа (микрофон, стереосистема, интегрированная аудиокарта). Эта модель — незаменимый помощник при подготовке и проведении презентаций. Уникальный отсек MultiBay Device Bay, позволяющий «на ходу» (не выключая питание) производить замену, например флоппи-дисковод на CD-ROM-привод, или дополнительный HDD, или на еще 1 батарею. Все это поставляется вместе с

(28,7 см) до 13,3" (33,8 см), RAM стандартно — 16/32 Мб (до 80 Мб), дополнительные внешние адаптеры MPEG с потрясающими возможностями видео со стереозвук, разъемы PCMCIA, инфракрасный порт, встроенные средства мультимедиа (микрофон, стереосистема, интегрированная аудиокарта). Эта модель — незаменимый помощник при подготовке и проведении презентаций. Уникальный отсек MultiBay Device Bay, позволяющий «на ходу» (не выключая питание) производить замену, например флоппи-дисковод на CD-ROM-привод, или дополнительный HDD, или на еще 1 батарею. Все это поставляется вместе с

матрица (800 x 600) с диагональю 10,4" (26,4 см), 16 Мб EDO RAM (с расширением до 48 Мб), 2 дополнительных разъема PCMCIA для сете-

матрица (800 x 600) с диагональю 10,4" (26,4 см), 16 Мб EDO RAM (с расширением до 48 Мб), 2 дополнительных разъема PCMCIA для сете-

В НОМЕР

Новости от «Дайновы»


26 марта «Дайнова» подписала договор с ОАО «Белсбелтехника» о гарантийном обслуживании компьютерной техники компании на всей территории Республики Беларусь.

31 марта «Дайнова» подписала договор с российской фирмой «Арсенал» об установке на компьютеры марки Dainova OEM-версии текстового редактора «Лексикон-97» и дистрибуции других программных продуктов серии «Русский офис» в Беларуси.

Начиная со 2 апреля на все ПК серии Dainova Gloriette и Dainova Avalanche помимо лицензионной ОС Windows 95 устанавливается текстовый редактор «Лексикон-97». Комплект ПО также пополняется пакетом офисных приложений для малого и среднего бизнеса «Базы данных» от партнера «Дайновы» — компании «ЛИС-компьютеры». Расширение состава предустановленного ПО происходит без увеличения розничных цен на компьютеры.

С 7 апреля для пользователей ПК Dainova с предустановленной ОС Windows 95 начинается работа «горячая линия» поддержки, которую осуществляет новый партнер «Дайновы» — компания «Неф», имеющая статус Microsoft Solution Provider'a и располагающая авторизованным учебным центром.

LEO DESIGNote 3510



First International Computer, Inc. TAIPEI, TAIWAN, R.O.C.

Компьютеры LEO в Республике Беларусь предлагают:

"ComputerLand" 220-86-03, "Dainova" 230-23-56, "Limens" 228-19-08

BELABM

Системный партнер
тел.: 234-36-66, 234-22-52

COMPAQ

Авторизованный сервис-центр
тел.: 234-81-05, 234-69-93

ОБЗОР

Электронные хранители информации: не слишком дорого, но уже сердито

В современном мире все большее значение приобретает информация. Получение достоверных данных — это экономия времени и средств, гарантия правильности принимаемых решений, а значит, и ключ к вашему успеху. Ориентироваться же в том громадном потоке информации, который существует сегодня, совсем непросто. Ваш секретарь не может найти адреса интересующей фирмы? Вам срочно необходима последняя редакция какого-либо нормативного акта? Наилучшим решением этих и массы других подобных вопросов является использование в работе различного рода массивов информации, проще говоря — баз данных (БД).

Сегодня справочники в нескольких томах, каталоги, адресные книги, отпечатанные на бумаге, безвозвратно уходят в прошлое. Стремительное развитие компьютерных технологий привело к возникновению электронных БД. Их преимущества очевидны: более оперативное получение необходимой информации, возможность ее добавления и изменения, удобство в работе для пользователя и, наконец, компактность.

Электронные БД представляют собой систематизированные объемы информации, хранящиеся непосредственно на винчестере компьютера, диске, компакт-диске и других носителях. Одним из главных условий при работе с ними является наличие компьютера. Причем современные БД для нормальной работы с ними требуют достаточно мощных, а значит, и дорогих машин, что является одним из их главных недостатков. Существующие электронные БД по своему содержанию подразделяются на:

- информационные (адреса и телефоны);
- справочно-информационные (адреса, телефоны, краткая справка);
- нормативно-правовые (БД по

законодательству).

— производственные Информационные, справочно-информационные, нормативно-правовые БД рассчитаны на широкий круг потребителей. Они бывают как универсальными, т.е. охватывающими весь спектр информации по какой-либо теме (БД по законодательству Беларуси), так и специализированные, где содержится данные по более узким вопросам (БД по промышленным предприятиям Беларуси).

Производственные БД, в отличие от первых 3 типов, имеют узкоспециализированную направленность и применяются в рамках конкретного предприятия.

История развития рынка электронных БД в нашей стране началась еще в 1990 году вместе со всеобщей компьютеризацией. Первые базы имели небольшой объем и обладали минимумом необходимых сервисных возможностей, что было явно недостаточно для эффективной работы даже в то время. С появлением более совершенных компьютеров БД приобрели больше функциональных возможностей, стали более удобными для потребителей, цены на них постепенно снижались.

Новый рынок привлекал все большее число компаний. В настоящее время на белорусском рынке присутствуют как компании, разрабатывающие собственные БД, так и фирмы, занимающиеся исключительно их распространением. Причем доля последних значительно выше, что вполне объяснимо: разработка собственной программы требует больших затрат

средств и времени. Кроме того, для этого нужны специалисты, способные не только собрать всю необходимую информацию, но и обеспечить простой и удобный доступ к ней.

В целом же белорусский рынок БД по своему развитию напоминает российский и украинский. Существующие на нем тенденции отличны от тех, что наблюдаются на рынках развитых стран. Нестабильность законодательства в бывших союзных республиках вызывает необходимость постоянного изменения и обновления нормативно-правовых БД. Проследить за этими изменениями гораздо проще, чем за реквизитами юридических лиц. Все это делает разработку БД по законодательству более прибыльной, чем вложение средств в создание информационных и справочно-информационных БД.

Среди разработчиков нормативно-правовых БД в нашей стране можно выделить 3 ведущие фирмы: «СофтИнформ» (БД «ЮрИнформ»), «Регистр» (БД «ЮСИАС»), Республиканский центр правовой информации (БД «Банк данных нормативно-правовых актов»). Так как источники информации у этих фирм практически одинаковые, то на 1-е место при сравнении их продукции выходят следующие показатели:

- количество нормативных документов;
- качество программного обеспечения (версии для ОС DOS и Windows);
- периодичность обновления информации;
- стоимость подписки как на саму базу, так и на ее обновление (цены на БД колеблются от \$200 до \$400 и выше, в зависимости от вида (локальная или сетевая)).

Такое различие в количестве нормативно-правовых актов в рассматриваемых БД объясняется неодинаковым подходом фирм-разработчиков к формированию своих продуктов: одни стремятся к полному охвату всех документов, издаваемых органами власти, другие же включают в свои программы лишь наиболее важные акты.

Такой небольшой выбор программных продуктов по законодательству неизбежно влечет за собой жесточайшую борьбу за потребителя (реклама, предоставление скидок, льготное обслуживание, частое обновление и др.).

Что же касается фирм, занимающихся разработкой и распространением информационных и справочно-информационных БД, то

необходимо отметить, что они вынуждены конкурировать не только между собой, но и с компаниями, предоставляющими аналогичную информацию по телефону, факсу, в виде специальных справочников и др. Поэтому при гораздо большем объеме информации (БД по предприятиям содержат данные более чем о 55 000 субъектах хозяйствования Беларуси) цены на такие электронные БД невысоки (\$5-30).

Среди БД, которые предлагаются дилерами иностранных фирм, лидерство удерживают информационные и справочно-информационные БД (наиболее популярные — WA-2, Europages 97). Но на сегодняшний день количество потребителей этих продуктов невелико и достаточно стабильно.

По нашему мнению, перспективы развития белорусского рынка электронных БД таковы:

1. Получат широкое распространение БД на компакт-дисках. Это объясняется преимуществами лазерной технологии — долговечностью информации, быстротой ее получения, возможностью хранения большого объема данных на одном диске и его относительно невысокой стоимостью. Кроме того, пользователь избавлен от необходимости держать большие объемы информации на жестком диске. Однако существует серьезная проблема, которую предстоит решить производителям таких БД: невозможность дополнительной записи на лазерный диск является препятствием для его оперативного обновления и пополнения.

2. В силу специфики этих программных продуктов (они необходимы прежде всего достаточно узкому кругу специалистов) значительное увеличение числа потребителей электронных БД вряд ли произойдет. Следовательно, фирмы-разработчики будут стремиться привлекать новых клиентов не только снижением стоимости подписки, но и улучшением качества своих программ, повышением уровня обслуживания. Эти тенденции схожи с теми, которые имеют место на рынках развитых стран.

3. Так как стабилизация белорусского законодательства в обозримом будущем может ожидать только оптимист, то по-прежнему наиболее распространенными среди электронных БД останутся нормативно-правовые.

Сергей ЧЕБУРКИН,
Сергей ТУРОМША

Законодательство РБ и РФ на экране Вашего компьютера



г. Минск, ул. Московская, 18-348
Тел. (017) 213-28-13 (многоканальный)
Наши представители:
Гомель (0232) 47-57-80 Гродно (0152) 47-57-59
Могилев (0222) 31-07-00 Витебск (0212) 37-42-01, 37-40-38
Брест (0162) 25-95-82, 23-25-50, 26-54-74

Республиканский конкурс информационно-правовых систем

Уже достаточно продолжительное время законодательная база Республики Беларусь в силу объективных причин подвергается постоянным изменениям: происходит процесс адаптации законов к еще не устоявшимся рыночным отношениям. В этой связи большинство предприятий, реально действующих как в Беларуси, так и за ее пределами, испытывают недостаток в нормативно-правовой информации, регулирующей их деятельность.

Между тем существует целый ряд фирм, которые ставят своей задачей устранение подобного рода недостатков. Их главная цель — донести законодательную базу Беларуси и изменения, вносимые в нее, до всех субъектов хозяйствования в наиболее полном объеме. Некоторые прогрессивные фирмы для реализации своих устремлений с успехом используют компьютерные технологии. Ими созданы информационно-правовые системы по

белорусскому законодательству, которые позволяют пользователю иметь «республиканскую библиотеку» нормативно-правовой информации на своем компьютере.

Целью проводимого конкурса является выявление достоинств и недостатков вышеуказанных информационно-правовых систем по белорусскому законодательству, а также привлечение внимания государственных и частных организаций к данному виду услуг как наиболее удобному и перспективному способу хранения и обработки нормативно-правовой информации.

Инициатором данного конкурса явилась Белорусская конфедерация промышленников и предпринимателей. Условия проведения конкурса, а также критерии оценки его участников разработаны оргкомитетом в составе: Свирский Евгений Анатольевич — исполнительный директор банка «Олимп» (председатель); Баско Владимир Викторович —

директор Центра деловых связей; Севрукевич Виталий Павлович — директор по правовому обеспечению и информации Белорусской научно-промышленной ассоциации;

Новиков Владимир Иванович — декан факультета компьютерных систем и сетей Белорусского государственного университета информатики и радиоэлектроники (БГУИР);

Юркевич Николай Григорьевич — председатель Международного арбитражного суда при ТПП РБ; Клязевич Татьяна Александровна — начальник юридического управления Министерства промышленности Беларуси.

Оргкомитет считает достаточным для качественной и объективной оценки проведение конкурса в один этап на основании Условий проведения республиканского конкурса информационно-правовых систем.

Оценку систем будет производить жюри в составе, утвержден-

ном организационным комитетом.

Для работы в жюри будут приглашены представители Администрации президента, Нацбанка, министерств финансов, юстиции, ВЭС, предпринимательства и инвестиций, Высшего хозяйственного суда, Торгово-промышленной палаты, Союза юристов, а также представители других министерств, ведомств и вузов нашей страны.

Результаты конкурса будут опубликованы в средствах массовой информации в течение 20 дней после его завершения.

Конкурс информационно-правовых баз данных по законодательству Республики Беларусь состоится в БГУИР 22—23 апреля 1997 года по адресу: г. Минск, ул. П. Бровки, 6, 1-й корпус (22 апреля — ауд. 231, 23 апреля — ауд. 235).

Дополнительную информацию можно получить по тел. 227-73-77.

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4				
Модель	Печатаемая область	Г	Цвета, S, Проходы	Технология
Epson LQ-100	24 pin 360x360dpi 200cps ESC-P2 110x100	12	154 KCS	230-6482
Epson LQ-300	9 pin 216x240dpi 240cps color uprpt. 100x100	12	149 KCS	230-6482
Epson LQ-300	9 pin 216x240dpi 240 cps	12	170 TMR	229-2999
Epson LQ-300	9 pin 216x240dpi 240 cps color	12	155 DJET	268-3485, 017-210722
Epson LQ-300	9 pin 216x240dpi 240 cps. ryc.	12	155 FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LQ-300	9 pin 216x240dpi 240 cps	12	155 FALCON	266-9660, 266-5456
Epson LQ-300	9 pin 216x240dpi 240 cps	12	155 FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 3220	9pin 387/73cps 28x, 60 column	12	7 BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3220	9pin 435/387/73cps 60 column	24	465 BEBALXEC	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin 435/387/73cps 60 col. intellg. head	24	575 BEBALXEC	249-9078, 249-9011
Panasonic KX-1150		12	130 FALCON	266-9660, 266-5456

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3				
Модель	Печатаемая область	Г	Цвета, S, Проходы	Технология
Epson FX 1170	9pin 380cps 216x240dpi	12	490 TMR	229-2999
Epson FX 1170	9pin 216x240dpi 380cps ryc. 240x100	12	436 KCS	230-6482
Epson FX 1170	9pin ryc. 380cps, color	12	460 FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX 2170	9pin 216x240dpi 440cps ryc. labelm. 100x100	12	572 KCS	230-6482
Epson LX 1050+	9pin 216x240dpi 240cps ryc. 110x100	12	284 KCS	230-6482
Epson LX 1050+	9pin 240cps 216x240dpi	12	310 TMR	229-2999
Epson LX 1050+	9pin ryc. 240cps, color	12	280 FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX 1050+	9pin ryc. 240cps, color	12	285 DJET	268-3485, 017-210722
Epson LX 1050+	9pin ryc. 240cps, color	12	280 BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 521 elite	9pin 433/91cps 136 column intellg. head	12	7 BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3221	9pin 378/73cps 28x, 136 column	12	7 BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3221	9pin 435/387/73cps 136 column	24	465 BEBALXEC	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin 433/387/73cps 136 col. intellg. head	24	635 BEBALXEC	249-9078, 249-9011

БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ				
Модель	Печатаемая область	Г	Цвета, S, Проходы	Технология
Star SP-342 rymn	51/75/82mm 9pin 40 pin 3.2cps ryc. 100x100	12	529 KCS	229-2103, 229-2110

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ				
Модель	Печатаемая область	Г	Цвета, S, Проходы	Технология
Epson Stylus 200	A4 720dpi 300cps 640x NEW color	12	185 KCS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4 1440x720dpi 500cps ColorPro 240x100	12	7 KCS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3 360x360dpi 300 cps	12	575 TMR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3 720dpi 300 cps, color	12	485 FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3 360x360x2 500cps ryc. color	12	490 KCS	230-6482
Epson Stylus Color II	A4 720x720dpi MATRIX	12	220 TMR	229-2999
Epson Stylus Pro 742	A3 720dpi with improvement	12	1300 TMR	229-2999
HP Deskjet 400	A4 600x300dpi color 14 cps ryc. DOS	12	205 АРТРОНАС	268-7627
HP Deskjet 400	A4 600x300dpi 1400 cps ryc.	12	205 Звездный НТТ Химпром	233-0218, 233-0890
HP Deskjet 400	600x300dpi 5120x color 14 cps	12	200 DJET	268-3485, 017-210722
HP Deskjet 400	600x300dpi 300cps color	12	208 ELKO	236-9754, 236-8663
HP Deskjet 400	600x300dpi 300cps 5120x color 14 cps	12	215 ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP Deskjet 400C	A4 600x300dpi 400cps color	12	225 FALCON	234-4356, 234-4470
HP Deskjet 400C	600x300dpi 300cps color 14 cps	12	232 ELKO	236-9754, 236-8663
HP Deskjet 600C	A4 600x300dpi 600cps 600cps	12	340 АРТРОНАС	268-7627
HP Deskjet 600C	600x600dpi 5120x 500cps color 14 cps	12	340 DJET	268-3485, 017-210722
HP Deskjet 600C	600x600dpi color 14 cps 500cps ryc.	36	305 DATASTREAM	220-3842, 220-3095
HP Deskjet 600C	600x300dpi 400cps 5120x color 14 cps	12	310 АКЦИОНА	277-4144
HP Deskjet 670C	600x300dpi 400cps color	12	570 АКЦИОНА	277-4144
HP Deskjet 670	A4 600x300dpi color	12	550 АРТРОНАС	268-7627
Lasermark 1020	600x300dpi	24	235 ЮНИСАТ	221-4358, 221-7737
Lasermark 1020	600x300dpi 300cps CD с ПО ryc. color	36	222 ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lasermark 1020	col. 600x300dpi 300cps CD с ПО ryc. color	36	222 IAC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lasermark 2090	col. 600x300dpi 300cps 200x с ПО 2-х карт ryc. color	12	315 IAC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lasermark 2090	600x300dpi 300cps 200x с ПО 2-х карт ryc. color	12	315 ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lasermark 2090	col. 600x600dpi 300cps 200x с ПО ryc. color	12	375 IAC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lasermark 2090	col. 600x600dpi 300cps 200x с ПО ryc. color	12	495 IAC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Overjet JP 170	A4 300dpi 140 300cps ryc.	18	229	
Overjet JP 270	A4 300dpi 300cps ryc.	18	199	
Overjet JP 370	A4 300dpi 140 300cps ryc.	18	239	
Overjet JP 450	A4 300dpi 140 300cps ryc.	18	289	
Overjet JS	A4 300cps ryc. color	12	170 DJET	268-3485, 017-210722

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ				
Модель	Печатаемая область	Г	Цвета, S, Проходы	Технология
Epson EPL 5500	A4 600x300dpi 1100 cps color	12	439 KCS	230-6482
Epson EPL 5000	A3 600x300dpi 240 cps color	12	1629 KCS	230-6482
HP LaserJet 4000	A3 ryc. 600x300dpi 1800cps 120x100	12	1745 ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 4000	A3 ryc. 600x300dpi 1800cps 480x100	12	2457 ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet SL	A4 400cps 600x300dpi 1100cps	12	450 ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP LaserJet SL	A4 400cps 600x300dpi 1100cps	12	450 АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet SL	A4 600x300dpi 400cps 1100cps	12	450 FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet SL	A4 600x300dpi 400cps 1100cps	12	443 TMR	229-2999
HP LaserJet SL	A4 600x300dpi 400cps 1100cps	12	480 Звездный НТТ Химпром	233-0218, 233-0890
HP LaserJet SL	A4 600x300dpi 400cps 1100cps	12	430 АКЦИОНА	277-4144
HP LaserJet 6P	A4 ryc. 600x300dpi 400cps 240cps	12	930 ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4 400cps 600x300dpi 240cps	12	914 АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4 ryc. 600x300dpi 400cps 240cps	12	952 Звездный НТТ Химпром	233-0218, 233-0890
HP LaserJet 6P	A4 ryc. 600x300dpi 400cps 240cps	12	950 АКЦИОНА	277-4144
HP LaserJet 6MP	A4 400cps 600x300dpi 300cps	12	1100 АРТРОНАС	268-7627
Lasermark Optica E	A4 600x300dpi 600cps 1440x1440 ryc. color	12	495 ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lasermark Optica E	A4 600x300dpi 600cps 1440x1440 ryc. color	24	495 ЮНИСАТ	221-4358, 221-7737
Lasermark Optica E	A4 600x300dpi 600cps 1440x1440 ryc. color	12	495 IAC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lasermark Optica E	A4 600x300dpi 600cps 1440x1440 ryc. color	12	615 IAC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lasermark Optica R+	A4 1200dpi 1500cps 2-х карт ryc. color	12	1950 IAC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lasermark Optica R+	A4 1200dpi 1500cps 480x 1440x 1440 ryc. color	12	1945 ПРИНТЛЭНД	232-9416
OKPage OL 600C	600x300dpi 600cps PC/L4 5.42 tons. Mb	12	7 BELABM	234-7972, 234-2252
OKPage OL 600C/610C	600x300dpi 600cps PC/L4 5.42 tons. Mb	24	529/649 BEBALXEC	249-9078, 249-9011
OKPage OL 610C	600x300dpi 600cps PC/L4 5.42 tons. Mb	12	7 BELABM	234-7972, 234-2252
OKPage 4W LED	600x300dpi 400cps last Win.print	12	7 BELABM	234-7972, 234-2252
OKPage 4W LED	600x300dpi 400cps 28 cps color	12	350 FALCON	234-4356, 234-4470
OKPage 4W LED	600x300dpi 400cps last Win. printing	24	359 BEBALXEC	249-9078, 249-9011
OKPage 16n LED	600x300dpi 1500cps PC/L4 10.72MB/tons	24	1435 BEBALXEC	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint 4500	A4 600x300dpi 400cps 240cps	12	765 TMR	229-2999
Xerox 4520	A3 600x300dpi 240cps 480x100	12	3300 TMR	229-2999

ПЛОТТЕРЫ				
Модель	Печатаемая область	Г	Цвета, S, Проходы	Технология
HP DesignJet 330c	A 600x600dpi mono color	2	2515 ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A 600x600dpi color color	2	3045 ELKO	236-9754, 236-8663

СКАНЕРЫ			
---------	--	--	--

Цены в таблице в 1 ед. ед. ед. в таблице «ПРАЙС» — 50,000 руб. Цены только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-73, подэксп. 278-11-01 (адрес № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Видеокарта	Настройка	Г	Цена	Телефон
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/120	12	800	14" int	1Mb 4xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	1673	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/150	12	1200	15" int	1Mb 4xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	1834	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	12	1200	15" int	1Mb 4xCD, 16 bit звук, клавиатура, мышь, сеть	30 дней	12	2019	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Power Macintosh 7600	PowerPC 604/132	16	1200	?	2Mb 4xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	2147	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Power Macintosh 4400	PowerPC 401/40	16	1200	?	2Mb 4xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1526	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Power Macintosh 8500	PowerPC 604e/180	16	2000	?	2Mb 4xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3421	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Power Macintosh 9500MP	PowerPC 604e/180	32	2000	?	2Mb 4xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	4550	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb 4xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3708	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/200	32	4000	?	2Mb 4xCD, 16 bit звук, Ethernet, 50Mbit/sec	30 дней	12	4503	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339
Newton 130	ARM610	2.5		3,8" x 2,8"	карманный PC/Mac, расп. русск. текста	30 дней	12	999	КОРПОРАД 254-0040, 258-6339

КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am386													
Модель	Процессор	Сист. Б	А	HDD	Шин.	Монитор	Видеокарта	Настройка	Г	Цена, \$	Поставщик	Телефон	
IBM Mod.55	386sx/16	256	4	60	ISA	14" ?	?	512 ISA	Sim.DOS6.2 Win95 MSOffice	12	220	GLOBAL	268-7644 268-7645
IBM Mod.77	486sx/20	256	8	80	ISA	12" ?	?	1 ISA	Sim.DOS6.2 Win95 MSOffice	12	280	GLOBAL	268-7644 268-7645
IBM Mod.77	486sx/33	256	8	80	ISA	14" ?	?	1 ISA	Sim.DOS6.2 Win95 MSOffice	12	350	GLOBAL	268-7644 268-7645
	486sx/400	256	4	630	EIDE	14" 28	JR NI	1 PCI	MT.DOS6.2 Win95 MSOffice	24	625	GLOBAL	268-7644 268-7645
ICS	486sx/100	256	4	810	EIDE	14" 28	JR, NI, MPRII	1 PCI	AKIO S6 Seagate, S3/Vr Samsung 3Me, ceprt P6	24	644	ICS	230-6482
SKY	486sx/100	256	4	810	EIDE	14" 28	JR, ES, MPRII	1 PCI	S370n64 SIS chipset P104, P4	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
VP21	Am386/133	256	4	540	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1 NI	Fujitsu, Win 95c, kcm, kcm2, доплата, ceprt P6	24	625	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
	Am386/133	256	4	630	EIDE	14" 28	JR NI	1 PCI	MT.DOS6.2 Win95 MSOffice	24	635	GLOBAL	268-7644 268-7645
FALCON OPTIMA	486sx/133	256	4	840	ISA/PCI	? ?	?	?	DOS, ceprt P6, cepral, ceprtor	36	403	FALCON	234-4356 234-4470
VP22	Am386/133	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	MPRII dig. 1	1 PCI	Fujitsu, Win 95c, kcm, kcm2, доплата, ceprt P6	24	650	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
Jet	P/75	256	8	540	14" 28	JR NI, MPRII	1	PCI	Intel S3Tn05nV+ wsm conf.	24	650 ДИКЕТ	268-3485, 017-2100722	
NTT-572	P/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Tnton Samsung WD cept PE	30	720 ТАИР	229-2999
INCOMAG	AMD K5/75	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	PCI	EDO AMD Seagate ViewSonic cept PE, wsm conf.	36	750 ASBIS	249-5792, 238-8661
NTT-573	P/75	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Tnton Samsung WD cept PE	30	842 ТАИР	229-2999
SI	AMD K5/90	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2 S3Tn05nV+ Samsung SM 31te	18	690 СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц												
VP27	AMD K5/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	MPRII dig. 1	PCI A Trident,Fury3, Win acc. ком.конф. джастайв, серр. PS	24	705	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP28	P/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	MPRII dig. 1	PCI A Trident,Fury3, Win acc. ком.конф. джастайв, серр. PS	24	735	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	P/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28	JR, NI, MPRII	PCI Intel, S3TriMedia+ ком. конф.	24	710	ДИКЕТ	268-3485, 017-2100722
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	640	ISA/PCI	?	?	PCI Diamond Steam-DOS T171 comega	36	520	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28	JR NI	PCI Intel Trion EDG,MSOffice upgr. INT	24	735	GLOBAL	268-7644, 268-7645
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28	JR, ES, MPRII	PCI Intel Trion 2x4 Chipset,S3TriMedia,PI04	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28	JR, ES, MPRII	PCI Intel Trion 2x4 Chipset,S3TriMedia,PI04	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28	JR NI, MPRII	PCI A Trend TrionVQ,S3V+ Seagate Samsung 3in1 серр. PS	24	728	ICS	230-6482

Limens	P/100	256	8	810	ISA/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	24	858	JMENS	228-1908	228-909
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	12	980	IBA	262-5190	232-5122
NIT 500	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	30	661	TAIR		
NIT 501	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	30	814	TAIR		
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28	JR NI	1	24	645	IBA	262-5190	232-5122
INCOMAG	AMD K5/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	36	790	ASBIS	249-5792	238-8661
INCOMAG	P/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	36	825	ASBIS	249-5792	238-8661
	P/100	256	8	300	PCI	14" 28	JR NI, MPRII dig	1	24	719	PECHRAM	266-9660	266-9661
Clavetta Modulo M4	P/100	8	1300	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	24	880	GLOBAL	268-7644	268-7645	
VP27H	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28	MPRII dig	1	24	810	PECHRAM	265-3334	265-3423
	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	24	1112	TYCCON	236-4288	236-5931
	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28	JR NI, MPRII	1	24	810	PECHRAM	265-3334	265-3423

36	"Эликсир" Русь	в ассортименте АОН, д/домов и др	15	от 37	КВНТ	239-9356 263-3000
----	----------------	----------------------------------	----	-------	------	-------------------

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»									
ВД - 8 дымшлов	АПС - антипробуксовочная система	ВС - вторичный насос	И - иммобилайзер	КС - клеевые швы	ОБ - окраска днища кузова	ППС - подогрев передних сидений	РК - регулировка руля по высоте	ЦЗ - центральный замок	
A23 - электронная педаль газа + 2 дымшлов	АТ - автоматизация и контроль парковки	ЛУ - люк в багажном отделении	К - ксерокопир	Л - лодка	ПБ - подушка безопасности водителя и пассажира	ПС - противотуманные огни	М1 - регулировка сиденья	ЗЗ - защита от угона	
ABS - антиблокировочная система	БК - бортовой компьютер	ДО - дополнительное отопление	КК - круиз-контроль	ЛД - лодочный двигатель	ПБВ - подушка безопасности водителя	ПФ - противотуманные фары	СР - стабилизатор	ЗЗП - защита от угона с иммобилайзером	

Тунис: удивительная страна неожиданных открытий

Из опыта жизни давно выведено оригинальное правило: приготовившись к худшему — непременно получишь лучшее. Мудрость мудростью, а расчет — расчетом. Заранее владея своим и без того редким отдыхом, потенциальный турист просчитывает все до последних мелочей. И с этой точки зрения можно с уверенностью утверждать: маленькая североафриканская страна Тунис «выгодна» для путешественников во всех отношениях. Кроме того, этот кусочек не такого уж и далекого континента непременно преподнесет вам приятный сюрприз.

Города. Отели

Достаточно легко выбрать отель в Тунисе, необходимо только знать, что вам конкретно нужно. Например, в отеле *Rapogama* есть закрытый подогреваемый бассейн, в *Vibane* — лишь открытый небольшой бассейн. В других отелях — *Camara*, *Festive*, *Serail* — 2-3 бассейна на выбор. Соответственно, чем выше класс отеля, тем богаче выбор. В отелях 4-5* обязательно есть сауна (впрочем, и в некоторых 3-звездочных), джакузи, фитнес-центр, массажный кабинет, теннисный корт, мини-площадка для гольфа и многое другое. Поэтому, если вы любите шикарный, комфортный отдых, остановите свой выбор на отелях *Orient Palace*, *Riadh Palms*, *Marhaba Beach* в Сусе, *Amir Palace*, *Skane Palace*, *Festive* в Монастире, *Occidentale Albatros*, *Sultan* — в Хаммамете.

Но вне зависимости от класса отеля в Тунисе вас обязательно встретит вежливый прием, высокий уровень сервиса, прекрасная кухня. Если вы собираетесь отдохнуть всей семьей, лучше остановить свой выбор на городе Хаммамет (1 час езды от столицы). Здесь очень спокойно, уютно (много зелени), для детей и родителей есть большой парк с американскими аттракционами. Украшение города — крепость XV века.

Если вы молоды и хотите веселиться все вечера напролет, выбирайте для отдыха Сус — самый старый город в Тунисе (известен до Карфагена), в котором огромный выбор ночных баров, ресторанов и прекрасных дискотек. Особенно ценится лучшее в стране лазер-шоу в ночном клубе отеля *Satara*, который работает без выходных с 22.00 и до самого утра. Входной билет стоит 3 динара (\$3). В баре хороший выбор напитков.

Избрав местом своей дислокации Монастир (18 км от Сусы), до дискотеки *Satara* можно добраться на такси (7-10 динаров). Бояться такси в Тунисе не стоит. Единственный совет не соглашаться на оплату перед самой поездкой — платите только по счетчику (сумма за проезд будет меньше, чем та, на которую вы согласитесь, не успев сесть в машину). Более 3 пассажиров по тунисским правилам таксист не должен подвозить.

В небольшом городке Сусе добраться до отеля (если он находится в черте города) из любой точки — около 1 динара. Пользующийся чрезвычайной популярностью среди неторопливых и потому вечно опаздывающих туристов маршрут «Столичный рынок — музей «Бардо» — почти 2 динара.

Если вы хотите побывать на знаменитом острове, где, по преданию, сирены покорили Одиссея, поезжайте на остров Джерба. Отдых здесь — для привередливых туристов, которые ценят разнообразие и роскошь (Таити в Средиземном море, так его иногда называют).

Шоп

Каждый, кто хотя бы раз в жизни побывал в Тунисе или другой арабской стране, скорее всего, согласит-

ся, восточный базар — это не рынок в привычном понимании. Это — стиль жизни, явление, которое как нельзя лучше иллюстрирует многие особенности арабской культуры и мировосприятия. Человеку с европейским менталитетом трудно понять, как можно кожаную сумку, за которую продавец просит 160 динаров, купить у него же за 45. Однако обо всем по порядку.

Типичные сувениры, которые

сувенир, приготовьтесь к продолжительному и интересному торгу. Лучше, если вы знаете французский или английский язык, в противном случае заучите хотя бы несколько числительных. Никогда не соглашайтесь на цену, которую предложит продавец, и после того, как он попросит вас назвать свою сумму, уменьшите цену в 3-4, а то и в 5-6 раз. Торг может затянуться на полчаса, а то и больше — в зависимости от вашего настроения и знания языка. Ищите в предмете торга мельчайшие дефекты, апеллируйте к мнению других туристов и т.д. В конце концов решительно отойдите от прилавка — скорее всего, продавец окликнет вас и продаст товар за вашу цену.

джипе, как правило, традиционен, а значит, и отработан до мелочей.

Первая достопримечательность на пути к югу от Туниса — город Эль-Джем. Здесь находится амфитеатр (колизей), построенный в 230 г.н.э. За фото- и видеосъемку здесь, как и в некоторых других музеях, необходимо платить (1 и 5 динаров соответственно). Далее маршрут проходит через Сфакс, Габес, Матмату.

Трудно представить, но Тунис — страна открытий. Здесь узнаете о как бы двуклестности пустыни. Оказывается, что это не только бескрайнее море песка и барханов. Матмата открывает путешественникам свое новое «лицо». Это — своеобразный пояс гор Сахары, скалистая

достойное внимания: *Magon* (красное), *Coteau den Carthage* (белое), *Blanc de Blanc* (белое), *Sidi Rais* (розовое).

Дальше ваш путь лежит в Кебили, Дуз. Самая волнующая часть путешествия — прогулка на верблюдах по пустыне. Стоит это ни с чем не сравнимое удовольствие 10 динаров. Пустынная сказка с чарующим закатом заканчивается ночлегом в отеле, расположенном среди дюн. А утром вас ждут красивый рассвет и много новых впечатлений в Тозуре, дорога в который лежит через Шот-эль-Джерид — самое большое сухое соленое озеро в Африке; в солнечный день здесь можно увидеть настоящий мираж. В Тозуре — великолепная арабская медреса XIV века, самый крупный оазис в Тунисе, где за 5 динаров вас прокатят на бричке среди удивительных пальм и привезут в редчайший зоопарк, где верблюд пьет кока-колу и ест финики, где много редких для наших широт животных, где можно сфотографироваться со змеями, саламандрами и варахами. В этом же городе вы побываете в музее арабской культуры *Dar Chraït*. Далее маршруты разнятся в зависимости от того, сколько дней длится ваше сафари. Каждый город — новые впечатления и открытия.

На север страны можно отправиться на экскурсию в столицу по маршруту Тунис-Карфаген-Сиди-Бу-Саид. Архитектура здесь иная, чем на юге страны. Интересный музей греко-римской мозаики, собранный из древних городов Туниса — музей «Бардо».

Важный пункт этого маршрута — Карфаген, основанный, по старинной легенде, в IX веке до н.э. Сиди-Бу-Саид — удивительный городок, расположенный на вершине холма, откуда открывается необыкновенный вид. В этом городке находится и самое старое мавританское кафе, которому более 500 лет.

В Тунисе стоит побывать. Хотя бы для того, чтобы увидеть своими глазами цветы удивительным названием — бугенвиллии, посмотреть, как цветут кактусы, попробовать самые вкусные финики, постоять на одном из древнейших камней, почувствовать, какое ласковое африканское солнце. А если ваша поездка доставила много романтических минут — вы захотите когда-нибудь вернуться в эту страну еще раз.

P.S. Авторы статьи благодарят туристические агентства «Тэб-тур» и «Туссон-воаяж» за организацию путешествий по Тунису.

Светлана КЛИМОВИЧ,
Павел КОТОВ



привозят из Туниса многочисленные сувениры: местная керамика и чеканка (тарелки, вазы, кальяны), финики и уже упомянутые кожаные изделия. Посуду и другие поделки из глины и металла лучше приобретать на столичном рынке или в бутиках солидных отелей — хоть какая-то гарантия качества. Лучшие в мире финики растут в пустынных оазисах, а не на побережье. Кожаные бумажники, сумки и куртки везде разного качества — выбирать нужно очень придирчиво. Еще 2 типично тунисских сувенира можно приобрести практически бесплатно: песок Сахары (набрать во время прогулки на верблюдах) и «розу пустыни» — причудливое природное «изделие» из соли и песка (выменять у торговцев на авто-ручку или другую мелочь).

Искусство торговли на Востоке совершенствовалось веками, и нам его все равно не постыть. Можно только запомнить несколько правил, которые помогут избежать лишних финансовых потерь. Во-первых, не верьте местному гиду, который говорит, что цены на тунисских рынках завышены примерно на 30-50%. Скорее всего, он получает неплохие комиссионные от стоимости купленных вами вещей. Во-вторых, не верьте продавцу, который клянется, что цена на его товар — не для туристов, а для местных жителей. Ни один местный житель не будет покупать предлагаемые вам безделушки. В-третьих, никогда не делайте покупок в первый день путешествия. Во время экскурсий вы еще не раз побываете на рынках, где будут вещи более качественные и менее дорогие.

Если вы решили купить себе

которая тем не менее выше себестоимости раза в 2.

Для тех, кто плохо знает языки или не знает их вовсе, у тунисцев своя система торга: блокнот, где покупатель и продавец по очереди пишут цену. Магия цифр в итоге доходит до своего апогея и вам отдают покупку, уступив вашей последней цене.

Экскурсии

Что можно посмотреть в Тунисе? Выберите экскурсии таким образом, чтобы увидеть и север, и юг. Самое любимое путешествие всех туристов — поездка на автобусе либо на джипах по Сахаре. Сафари на автобусе рассчитано на 2-3 дня, на джипах — на 3-6 дней. Стоит 2-дневная экскурсия на автобусе около \$105, 3-дневная на джипе — \$150. Если вы хотите поехать на джипе, знайте: любители крутых выражений и легких приключений ждет разочарование. Местный водитель ни за что не доверит вам руль своего джипа, потому что именно он отвечает за вашу безопасность. Если вы решили, что непременно хотите пользоваться неограниченной свободой, берите машину напрокат. Стоимость аренды автомобиля — 35-45 динаров в сутки, необходимо наличие водительских прав на французском языке, выданных не менее чем за 1 год (минимальный возраст водителя — 21 год). Один литр бензина высшего качества стоит около 600 миллимов (1 динар = 1000 миллимов), правила дорожного движения идентичны французским. Совет: отправляясь в южные районы, обязательно залейте полный бак бензина, потому что бензоколонки там встречаются редко. Маршрут сафари на автобусе и на

возвышенность, очень напоминающая лунную поверхность. Именно здесь были сняты кадры из фильмов Д.Лукаса «Звездные войны», С.Спилиберга «В поисках пропавшего ковчега».

Сахара — это и деревушки троподитов, примечательные тем, что находятся внутри этих скал и не заметны неопытному глазу. Эти жилища «лети подземелья» вынуждены были создавать в поисках надежного укрытия от завоевателей-арабов. Такой образ жизни они сохранили и до сих пор, вызывая удивление и искренний интерес туристов.

В стоимость сафари обязательно входит питание. В 1-й день путешествия в Матмате вам предложат обед, состоящий из национальных блюд: кус-кус — вареная на пару крупа, которую подают с разными соусами и различного рода мясом: брики — тонкий, хрустящий пирог с яйцом (мясом) внутри, с соком лимона; шорба — остро приправленный суп с макаронами или рисом; ожа — запеченное яйцо с помидорами и паприкой подается как закуска. На заметку: все напитки в гостиницах, ресторанах (если обед входит в стоимость вашего путешествия, экскурсии и т.д.) — за дополнительную плату.

Примерная цена напитков: кока-кола — 1-1,5 динара, пиво — 1,5-2 динара, натуральный свежесжатый сок из апельсина — 1-1,5 динара, минеральная вода — 1-3 динара, вино (в ресторане, гостинице — 1,5-2 раза выше, чем в магазине) — 5,5-8 динаров за бутылку, коктейль — 4-5 динаров, национальная водка *Boikha* — 10-15 динаров за бутылку. Особенно ценится тунисское вино, действительно вкусное и

ОЗДОРОВЛЕНИЕ И ОТДЫХ
Тунис, Болгария, Греция

**ЭКСКУРСИОННЫЕ
ПОЕЗДКИ В ЕВРОПУ**

Дабакко-тур

Телефоны:
(017) 231-44-81
269-19-13

Летом по 10% от 10.08.97 г. Зимой по 10.08.97 г.

ТУНИС

37 отелей
на берегу Средиземного моря;
2-5*: 8,15 дней; от \$415

ЕГИПЕТ

Каир, Красное море;
круиз по Нилу;
8,11,15 дней; от \$500

«Алакс Канхепол»

тел.: 227-96-34, 227-28-05

Летом по 10% от 10.08.97 г. Зимой по 10.08.97 г.

**Поддайтесь очарованию
Туниса!**

Еженедельно **Вояж** из Варшавы
От \$310 с перелетом
Отели 2-5*

Семейные апартаменты
Увлекательные экскурсии

TUSSON

Официальный представитель
британской компании
Scot Holiday

Минск: 236-29-77,
235-04-83
Брест: (0162) 22-23-63

Летом по 10% от 10.08.97 г. Зимой по 10.08.97 г.

Лучшие курорты
**ГРЕЦИИ, ТУНИСА,
ИСПАНИИ, ЕГИПТА,
ТАИЛАНДА, ОАЭ**

Экскурсионные туры в
ПАРИЖ

Недорогой отдых
для детей и родителей
в Болгарии, Словакии

«Весь мир»

тел.: 220-76-32, 220-02-78

Летом по 10% от 10.08.97 г. Зимой по 10.08.97 г.

СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЯ!

Тунис
до 10.08.97 г.

Болгария
взрослые, дети

Турция
Анталья, Мармарис — в Родос

Франция
Минск — Варшава — Амстердам — Брюссель
— Париж — Варшава — Минск (\$350)

Литва
Паланга

Крым
Ялта

«Истик-турист» т/ф (017) 228-92-50

Летом по 10% от 10.08.97 г. Зимой по 10.08.97 г.

ОТДЫХ НА КУОРТАХ ТУНИСА

Бизерта
плавание с аквалангом

Сус, Монастир
отдых для молодежи

Хаммамет
для любителей солидного отдыха

о.Джерба
отдых для требовательных

\$500—700; 7 дней;
вылеты 2 раза в неделю
из Варшавы

БЕЛИНТУРИСТ

тел. 226-99-91

Летом по 10% от 10.08.97 г. Зимой по 10.08.97 г.



ТУРБЕЗОПАСНОСТЬ

Когда вам плохо, умеете, по крайней мере, это обозначить

От опасностей, подстерегающих человека в лесу, у костра или, например, при горном восхождении, клиенты большинства фирм, организующих поездки в обиходные места цивилизованных стран, могут (и вполне справедливо) считать себя застрахованными.

Но никто не застрахован от того, что на доске объявлений самой фешенебельной гостиницы появится вдруг объявление о том, что вас приглашают на экскурсию «джип-сафари» — или просто на сафари. Или, почувствовав, что асфальтированные дорожки и вылизанный пляж вам надоели, вы сами возьмете машину и отправитесь в глубь страны — в горы или, например, вдоль побережья, и тогда вдруг окажется, что сплошная линия отелей очень скоро кончается, пляж перестает быть пляжем в курортном смысле слова и становится просто дикой полосой прибрежной земли...

Вот тут-то вам и пригодятся то, что обязаны знать лишь инструкторы по туризму и первопроходцы-геологоразведчики. Самый простой пример: где-нибудь посредине бесконечного пляжа на атлантическом побережье Испании или Франции, где в иные дни расстояние между загорающими достигает 3—4 км, вы, бегая по песку и резвясь вместе со своим ребенком, подвываете ногу.

Конечно, летальный исход, муки голода и жажды вам не грозят, но какое-то количество

строения и избытка коммуникабельности.

Другое дело, если вам удастся выложить на песке из подручного материала (одежда, обломки дерева, камни) или просто вытоптать знак X. Все, кому это надо, знают — такой крестик означает призыв: «Помогите, не можем двигаться».

Да, в случае травм или других

гося или попавшего в беду и предпринять адекватные меры.

Вот, предположим, вас кто-нибудь укусил (муха, паук, змея, крокодил...) и скрылся в сельве, а вместо него оттуда выбежало местное население и начало что-то горячо говорить на суахили или на амхарском.

Вашего английского они не понимают, по-русски знают лишь одно-два интернациональных слова, от совместного и громкого повторения которых ваши попытки узнать, сколько вам еще осталось жить, успешнее не становятся. Не теряйтесь, а нарисуйте на песке один-единственный знак I — «нужен врач». И не исключено, что от галдящей на незнакомом языке толпы отделится человек, который является сотрудником местной спасательной станции. Он быстро сядет на велосипед и стонет в ближайший городок за врачом. Тот придет на джипе и объяснит вам знаками, что вас укусило нечто совсем не опасное.

Вы познакомились с хорошенькой француженкой (американкой, немкой, жительницей Соломоновых островов) и отправились с ней на лодке на один из крохотных необитаемых песчаных островов Греции (Мальдив, Мальвин). Но в самый ответственный момент появив-

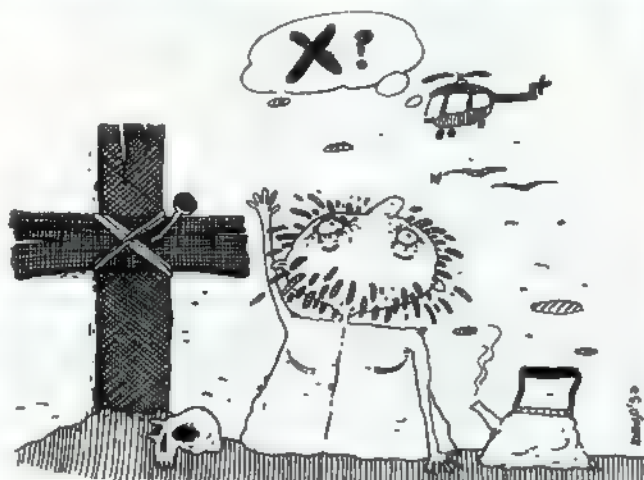
шийся над островом полицейский вертолет начинает описывать над вами круги, пытаясь разобраться, не терпите ли вы бедствие и не нужна ли вам помощь. Не горячитесь и не делайте в их сторону непристойных жестов, а нарисуйте на песке L, что означает «все в порядке».

Любой сигнал о том, что вам плохо и вы нуждаетесь в помощи, или, наоборот, о том, что очень хорошо и лучше вас не беспокоить, надо выложить на земле так, чтобы это было заметно с воздуха: развести, например, костер в форме F или L, изобразить их с помощью одежды, весел, тентов либо любого другого подручного материала.

По материалам
газеты «Иностранец»

Основные знаки международной кодовой таблицы сигналов при бедствии

I	нужен врач
F	нужна пища
X	не можем двигаться
K	куда идти? (указать пункт назначения)
II	нужны медикаменты
→	идем в этом направлении
▲	место для посадки
N	нет
Y	да
L	все в порядке



чать: «Помогите!» — вам приветливо помажут в ответ и, крикнув что-нибудь ободряющее, полетят (поплывут) дальше. Обижаться тут нечего: люди на отдыхе машут руками при виде любого движущегося предмета просто по причине хорошего на-

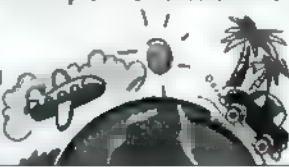
приятности от здоровья и попытаться утешить эмоции и вести себя не как вам хочется, а как нужно. Основа этих осознанных действий весьма проста и зиждется на знании элементарных символов, позволяющих быстрее отыскать заблудивше-

«Алтая Тур» приглашает 18, 19, 20 апреля на ярмарку-продажу туристических путевок «Лето-97»

Отдых на побережье Черного и Средиземного морей
Детский оздоровительный отдых
Экспресс-туры по Европе

Для всех, купивших путевки, — скидки и участие в суперлотерее
Главный приз — автомобиль ВАЗ 2105

Лицензия № 441/1
от 24.03.97 г.
выдана МСТ РБ
до 24.03.99 г.



ул. Я. Купалы, 21
тел.: 276-84-22
222-32-61

ВСЕ МИР НА ЛАДОНИ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ													ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ													
СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН	СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН			
АВСТРИЯ	Прага Карловы Вары-Вена	Э	7, 8	авто	30/04, пост	2* в Праге, 3* в Вене	звт, экск., медстрах	Минск	от \$245+ виза	ЭКОТУР-6	253 7497 255 1927	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)											РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237 8534		
АВСТРИЯ-ЧЕХИЯ	Прага-Вена	Э	6	авто Skania	пост	3* в Вене	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	\$315, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1868	ТУНИС	Сус, Хаммаммет	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору экск (доп. плата)	Варшава	от \$309	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 236 4288 (0162) 222 363			
БЕЛАРУСЬ	на родину	О	10-12	авто	пост	д/о	панс	Минск	по спр	СВЭЛНА	223-0701 222-4818		все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	п/панс, экск., сафари	Москва, Варшава	от \$465	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276 9707 234 2555			
БОЛГАРИЯ	Ахтопол	Д	12, 20	авто	пост	гостиница (4-раз. пит.), экск	панс	Минск	\$250, \$370				все курорты	О	7, 14	авиа	апр.-июнь	3-5*	п/панс, гид, медстрах	Минск, Варшава	от \$520	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991			
ГОЛЛАНДИЯ-ГЕРМАНИЯ	Амстердам Гаага-Берлин	Э	8	авто	пост	3* в Амстердаме	звт, 2 экск., гид, медстрах	Минск	\$305+ виза, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868		все курорты	О	8, 15	авиа	пост	3-5*	п/панс., экск., сафари	Варшава	от \$414	ТЭБ-ТУР	229 3589			
ГРЕЦИЯ	ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД АФИНЫ, КРИТ, АФИНЫ ЗАКИНТОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (остров Закитос). АВИАБИЛЕТЫ БРОНИРОВАНИЕ ПРОДАЖА ДОСТАВКА НА ДОМ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА («зеленая карта»). ВРЕМЯ РАБОТЫ: 9.00-18.00 (без выходных)									CONVECTA TRAVEL	226 9932 226 9996		Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс, экск., трансфер, медстрах	Варшава	от \$315	ОЛИМПИ	228-1818			
ДАНИЯ-ШВЕДИЯ-ФИНЛЯНДИЯ	столицы и любые города	О+Э Д+Л	3-14	авиа паром, авто	пост.	2-4*	экск., гид, медстрах	Минск	от \$380	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991 226 9128	ТУРЦИЯ	Мармарис, Измир	О	10	авиа	30/05, пост	3-5*	п/панс	Минск 2	по спр	СВЭЛНА	223 0701 222 4818			
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс, шв. стол, экск	Минск	от \$450+ виза	ТЕХНОСТАР	268 5669 268 4714		УКРАИНА	Южные берега Крыма, Евпатория	О+Л	от 10	сам	пост	санат пансионат отель, д/о т/б	панс, леч.	Минск	от 12 \$/сут	БЕАТУР	233 5732		
ИСПАНИЯ	о Тенерифе о Гран Канария о Майорка Коста дель Сол	О	7, 14	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск, виза, проезд до Варшавы	Варшава	от \$430	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 236 4288 (0162) 222 363	Прага-Париж		Э	9	авто	пост	2* (центр)	звт, экск в Праге, Париже	Минск	\$335	КОМКОН-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243			
	о Тенерифе о Ибиза Малага	О	15	авиа	пост	3-5*	по выбору экск, гид	Минск 2	от \$530	ТЭБ-ТУР	229 3589	ВЕСНА В ПАРИЖЕ! ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага 1 день, Париж, Диснейленд 4 дня, Брюссель 1 день, Амстердам 1 день, отели 2-3*, завтрак, 27/04)											от \$345+ виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227 4415 229 2810 241-0340 (диск.)	
	о Тенерифе, Малага	О	8, 15	авиа, авто	пост	апартаменты клубов	по выбору, экск, прокат авто (доп. плата)	Минск, Москва	от \$500	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237 7987	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск, гид, медстрах	Минск	\$345+ виза	АНАДИМТУР	223-0915 278 2018				
	о Тенерифе	О	7-14	авиа	пост	3-5*	по выбору, проезд, погруж в Атлант океан	Минск, Москва	от \$649	CONVECTA TRAVEL	226 9932 226 9996	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО СТОЛИЦАМ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН ПРАГА ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ (26/04, 11 дней)											\$345	НАДЗЕЯ	224-0544	
	СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ СЕМЬИ 2 НЕДЕЛИ НА КАНАРАХ (24/04-8/05)									\$750 взр \$600 дет			ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)												РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237 8534
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ, ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)										РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)												РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237 8534
ИТАЛИЯ	Чезенатико/Порто Сан-Джорджо	О/Ш	15/7	авто/авиа	пост.	апартаменты	экск., медстрах	Минск	от \$290/430	ОЛИМПИ	228-1818	ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары, Южная Моравия	Э	7	авто	27/04, 11, 25/05	3*	звт 4-5 экск, гид, медстрах	Минск	\$230 взр \$215 дет	АМИДА	226 5869 226 5568			
	FORMULA-1 RALLY COSTA BRAVA, 17th GRAND PRIX OF SAN MARINO (посещение гонок + отдых)									по спр.	РЕСТ-МАРКЕТ		226 9299 235 9358	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)												РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО
КИПР	Лимасол	О	7, 14	авиа	вс	2-5*	по выбору, экск (доп. плата)	Минск, Варшава	от \$345	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 236 4288 (0162) 222-363		Прага-Карловы Вары-Кутна Гора	Э+О	от 6	авто	вс	2*	звт, п/панс., экск., медстрах, инд. туры, ваучеры	Минск	от \$155, скидки детям	ЭКОТУР-6	253-7497 255-1927			
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск, круизы	Минск-2	от \$435	ТЭБ-ТУР	229-3589		ЛЮБЫЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ											КОМКОН-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243	
ЛИТВА	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									АНАДИМТУР	273-0915 278-2018		НОВИНКА СЕЗОНА! ФЕСТИВАЛЬ ЦВЕТОВ В КУЖНОЙ ЧЕКИИ ДЛЯ ЛЮБИТЕЛЕЙ И ПРОФИИ (20-26/04, отель 3*, полупансион, участие в ярмарке, экскурсии в Прагу, Брно, Оломоуц, замки, пещеры)											\$215	ГАЛАР-ЭКСПО	227 4415 229-2810 241-0340 (диск.)
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, В ТОМ ЧИСЛЕ МНОГОКРАТНО. КУРСОВКИ. ЕВРОВИЗЫ (мультимедиа, разовые)									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229 2810 241-0340 (диск.)	ЕВРОВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ											КОМКОН-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243		
	ПОМОЩЬ В ПОЕЗДКАХ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235 1742 Захарова, 31-102															
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ, ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534	ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто Setra, Skania	пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	\$160 взр \$140-дет	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868			
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, о Плуке	О	7, 14	авиа	чт	3-5*	по выбору, экск (доп. плата)	Минск, Варшава	от \$879	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 236 4288 (0162) 222 363	ЕВРОВИЗЫ (от 2 недель до 3 месяцев) ГЕРМАНИЯ, ГОЛЛАНДИЯ, ЛИТВА. ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛАМИ											ЭЛЬ	236-5994 236-5811		
	Бангкок-Паттайя	О	10	авиа	пост.	3-4*	звт (шв. стол), 4 экск., медстрах	Москва	\$990-1160	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226 9128 226 9861	Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)														

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, И — обучение языкам, з/п — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет, д/о — дом отдыха, т/б — турбаза

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки — 200,000 руб. Предусмотрены скидки

ЛИКБЕЗ

Выбираем краски

Эмульсионная краска

Самая распространенная краска для стен и потолков. Используется также для наружных работ: практически для всех поверхностей, в т.ч. из голого бетона, штукатурки, каменной кладки, алебастра и пр.

Имеет нейтральный запах, практически без вредных испарений, многие краски отмечены знаком «экологически чистая». Сохнет за час. Позволяет влаге проникать на поверхность изнутри и не образует пузырьков (способность «дышать») — преимущество, предопределяющее выбор вододисперсионных красок для окрашивания сырых наружных стен.

Сделана на основе пластиковых смол — акрилов и поливинилол. Растворителем для эмульсионной краски является вода, поэтому нередко ее еще называют вододисперсионной. Аналог — дисперсионные (вододисперсионные) и латексные краски, которым присущи пастельные тона. Часто можно слышать и еще одно название — водорастворимые.

Вода же является и «ограничителем» в применении этих красок. Например, при нанесении некоторых эмульсионных красок на обои вода может их промочить, и они отклеятся. При окрашивании натурального дерева проникает в поры, увеличивает их, коррозия

поверхности. На голом металле вызывает ржавчину. Не рекомендуется также окрашивать старую поверхность, которая сильно осыпается.

При том, что на эмульсионную краску можно наносить почти любую другую краску, сама эмульсионка не всегда хорошо ложится на старое покрытие: может отслаиваться от глянцевых поверхностей, если их предварительно не загрунтовать.

Алкидная краска

Одна из самых стойких среди отделочных красок. Внутри помещений часто применяется как 2-й слой для окрашенных поверхностей, а также для окрашивания обоев и натурального дерева. Для применения снаружи можно наносить на предварительно загрунтованные поверхности, в т.ч. и на металл, бетон, кирпич, дерево. А вот при нанесении на голые каменные поверхности (те же бетон и кирпич, штукатурку и штукатурный гипс) вызывает коррозию поверхности. Кстати, многие любители и даже строительные организации на этом сильно обожглись — щелочи, которые имеются практически в любом камне, делают невозможным нормальное сцепление алкидной краски с поверхностью без предварительного грунтования.

Имеет запах. Большинство алкид-

ных красок сохнут до состояния «липкости» за 4—6 часов. Однако если есть необходимость наложить второй слой вслед за первым, то лучше подождать не менее 12 часов. Полное же высыхание наступает спустя 24 часа.

Сделана на основе синтетической смолы алкида (иногда в сочетании с другими смолами).

В сравнении с эмульсионной имеет ряд преимуществ: более устойчива против стирания и мытья, чем матовая эмульсионная; глянцевая эмульсия меньше блестит и менее прочна, чем подобные алкиды.

Если вы хотите наложить вододисперсионную краску на алкидную, то нужно помнить, что некоторые алкиды «не воспринимают» вододисперсионные краски.

Акриловая краска

Одна из самых «молодых» красок, впервые появилась на западном рынке в конце 70-х годов. Имеет достаточно внушительный список положительных свойств: светостойкая, устойчива к влаге и щелочам, обладает высокими адгезионными свойствами и пр. К тому же считается экологически чистой. Может применяться практически во всех случаях, кроме окрашивания полов. Почти не имеет запаха. Время полного высыхания — 2—6 часов.

Масляная краска

Одновременно применима для внутренних и наружных работ. Хорошо ложится на дерево и поверхности, ранее окрашенные вододисперсионной, алкидной и масляной красками. Хорошо моется (гляцевая и среднегляцевая поверхности). Имеет сильный запах. Время высыхания — 24—48 часов.

Сделана на основе олифы с добавками. При производстве могут использоваться разные натуральные растительные основы — конопляное, подсолнечное или льняное масла. Кстати, краска на основе льняного масла считается самой лучшей среди масляных.

И все же эти краски отходят в прошлое. Недостатки, которые им чаще всего приписывают: запах, ядовитость (для красок на основе свинца)

Весна. Время красить фасады

Новейшие материалы для защиты и отделки фасадов позволят вам надолго забыть о ежегодных косметических ремонтах, придать вашему строению современный облик, сократить сроки и стоимость выполнения работ.

Один из наших клиентов самостоятельно производил испытания поставленной нами фасадной краски. Он нанес краску с двух сторон на металлический лист и резал его автогенном. Свой эксперимент клиент прокомментировал так: «Краска пузырями не пошла, не отстала. Закопталась только немного».

Речь идет о фасадной краске **Екстерлит Лозанж**. Это — матовая микропористая краска на основе полиэфирной смолы в растворе уайт-спирита, предназначенная для обновления современных и старинных фасадов. Примечательно, что основа краски — полиэфирная смола (изобретение всемирно известной компании **Good Year**).

Основные характеристики краски **Екстерлит Лозанж** — обладает повышенной устойчивостью к атмосферным воздействиям;

— хорошо держится на всех поверхностях, даже щелочных;

— образует микропористую пленку, позволяющую основанию «дышать» и одновременно обеспечивая водонепроницаемость;

— морозостойчива, может применяться при температурах до -20°C при условии, что подложки не

промерзнут;

— имеет отличную кроющую способность;

— обладает великолепным прилеганием к пыльным поверхностям или к поверхностям, ранее покрытым виниловой или силикатной краской.

Море... Полоса прибоя. Влажный песок. Ветер и волны придают ему причудливый вид. Раскрасьте эту картинку в 16 цветов — и в первом приближении вы получите представление о новом отделочном материале под названием **Декокерам**. Это — толстое структурное покрытие для защиты и отделки фасадов и интерьеров на основе акриловых сополимеров в водной эмульсии и керамических наполнителей. Наносится набрызгом.

Основные характеристики **Декокерама**:

— обеспечивает защитную и декоративную функции для кирпичных и каменных кладок;

— толстое покрытие, скрывающее небольшие дефекты оснований;

— эффект многоцветности керамизированных кварцев делает этот материал ценным и для внутренней отделки;

— отличная стойкость покрытия к непогодам;

— очень высокая ударная стойкость, легко обновляется;

— скрывает такие дефекты, как небольшие стабилизированные трещины.

Кора дерева, изъеденная жуком-короедом, вкрапления мелких камешков и сотня расцветок — так условно можно описать следующее покрытие

под названием **Деко декор грезе**.

Основные характеристики покрытия **Деко декор грезе**:

— толстое структурное покрытие;

— содержит двуокись титана, минеральные наполнители (кварц, карбонат) и синтетическое связующее в водной эмульсии;

— наносится мастерком;

— обеспечивает защитную и декоративную функции для кирпичных и каменных кладок;

— скрывает небольшие дефекты (стабилизированные трещины, легкое пузырение бетона оснований);

— имеет превосходные прочность и долговечность;

— устойчиво к омылению, выдерживает 150 циклов испытаний на ускоренное старение без вздутий, отслаивания, ухудшения свойств.

Применяется при наружных работах для отделки фасадов и внутри помещений для декорирования стен.

Ознакомиться с образцами покрытий для фасадов и получить более подробную информацию вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».

Unibud
г. Минск,
пр. Партизанский, 14—215а,
тел.: 249-80-17, 249-51-90,
пейджер 263-58-37
(абонент № 427);
салон розничной торговли
тел. 249-92-40

САМЫЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ!

Подвесные потолки DONN (Германия)
Plastik 600 x 1200 от 10\$
Plastik 600 x 600 от 11\$

Решетки потолочные из алюминия (Германия)
Белый от 28\$
Серебристый металлик от 27\$
Золото, бронза от 33\$

Светильники для подвесного потолка
Ротонда 600 x 600 от 5\$
Точечные от 4,3\$
Галогеновые от 13\$

Стеновые панели (Германия)
Ламинированная ДСП от 18\$
Ламинированная ДСП влагостойкая от 20\$
Экзотические породы от 22\$
Плиты, галтели, уголки от 5\$

Рабочие поверхности "W&O" (Германия)
Порошковые от 100\$
Рабочие поверхности от 110\$

Ламинированный паркет (Германия)
Более 5 видов от 22\$

Двери (США)
Филиппины, глухие от 180\$
Завис и фурнитура (Италия) от 25\$

Стеклообои "TASSO" (Италия)
Более 10 видов от 2,2 \$/кв.м
Клей-краска от 2 \$/кг

Краски (Бельгия, Чехия)
Вододисперсионные от 1,3 \$/кг
Латексные от 2,9 \$

Ковровые покрытия (Бельгия, США)
Более 10 видов для дома и офиса от 3,8 \$/кв.м

Напольное покрытие из ПВХ (Италия)
Износостойкое покрытие для коммерческих и специализированных помещений от 15\$

Электроустановочные изделия
Указаны отовые цены. Действуют гибкая система скидок. Премия представителям заказчика!

Минск, ул. Я. Колоса, 21
(017) 231-62-05, 232-02-30
пейджер 249-00-00, 249-4111

ТЕХНИКА АВС

БЫТОВАЯ

ПЛИТКА ПОТОЛОЧНАЯ

ПАНЕЛИ СТЕНОВЫЕ

ОБОИ

ДЕКОРАТИВНЫЕ

ТКАНИ

«KENDIX»
(Голландия)

КОНСУЛЬТАЦИИ
ХУДОЖНИКОВ-
ДИЗАЙНЕРОВ

МИНСК, УЛ. ВОРОНЯНСКОГО, 13, 1
МАГАЗИН "УЗОРИ"

Тема
следующей полосы —
напольные покрытия.
Принимать рекламу — до 11 апреля.
Т/ф 226-96-78

Сделайте мир цветным

Вам поможет в этом один из крупнейших в Северной Америке производителей лакокрасочных материалов — компания **Denali Paints** и ее дистрибутор в странах СНГ — ООО «Белсоюзконтрактинвест».

Denali Paints производит более 600 видов отделочных материалов, среди которых акриловые краски на латексной основе **Isti Choice, Action**, алкидные эмали, полиуретановый лак, грунтовочные краски.

Акриловые краски компании отличаются широчайшим спектром применения: они могут использоваться как для внутренних, так и для фасадных работ. Их можно наносить практически на любую поверхность — бетон, штука-

турку, дерево, кирпич, металл, гипс и при этом быть уверенным в долговечности покрытия. Благодаря высокой стойкости к атмосферным, световым и химическим воздействиям, они не выцветают в течение 5 лет.

Кроме того, эти краски не содержат соединений олова и ртути, а за свою экологическую чистоту они удостоены почетного знака Комитета защиты окружающей среды Канады. О цветовой гамме красок достаточно сказать, что на специальной установке вы можете увидеть 2500 оттенков, выбравших вами по каталогу. Это даст возможность воплотить в реальность любые дизайнерские фантазии.

Хотелось бы обратить внимание потребителей и на полиуретановый лак производства компании **Denali Paints**. Необычайная твердость, быстрая высыхание и устойчивость к истиранию делают его незаменимым для покрытия паркета и других деревянных поверхностей. Не менее важным качеством этого лака является отсутствие токсичности.

ООО «Белсоюзконтрактинвест» предлагает сотрудничество с организациями и изготовителями мебели, приглашает региональных представителей.

«Белсоюзконтрактинвест»
г. Минск,
ул. Козлова, 7;
тел. 233-09-66,
факс 233-17-76

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ						
Фирма	Жалюзи		Роллеты		Маркизы	
	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка
АССОН	от 12	18-26	от 150	от 5-20%		226 0106 227 3128
ВЕТРАЗЬ	12	17-21	от 130		от 230	268 8009 235 5122
КАРИЦКИЙ & К	11	16-24				246 1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17-28				233 1056 233 1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)		от 200	268 3200 266 3875
МЕЧИС	от 10	от 15	\$3 за единицу	от 104	10% от цены заказа	266 0184

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ				
Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сандлинг) из ПВХ (склад)	Канада	от 8 \$/кв.м	234 8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия (склад)		от 4,53 \$/п.м	
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)	США	?	
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от \$1	236 7470 236 9813
ЮНИБУД	краски для фасадов и интерьера	Франция	?	249 8017 249-4127

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ						
Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1-3,0	200, 300	от 5,2 \$/кв.м	233 1056 233 1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45, 7,75 \$/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровая плитка	Франция	10	50 x 50	9 \$/кв.м	268-4296
	ковровое	Бельгия	10	400	12 \$/кв.м	
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3-11	200, 300	от 1 \$/кв.м	236 7470 236 9813

ОБОРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

В РОССИЙСКИХ И УКРАИНСКИХ
ВОЕННЫХ ЗАКАЗАХ НАЙДЕТСЯ МЕСТО
И САМОМУ МЛАДШЕМУ СЛАВЯНСКОМУ БРАТУ

Вадим СЕХОВИЧ

В предыдущем номере «БДГ» сообщалось о том, что вопреки многочисленным сообщениям СМИ о том, что Беларусь в нынешнем году не была представлена на международной выставке вооружений в Абу-Даби, два наших представителя «окольными путями» — через «Росвооружение» туда все-таки попали. Одним из таких «диверсантов» оказалось известное в стране и за ее пределами ОАО «Пеленг».

На международную выставку вооружений в Абу-Даби, которая проходила в марте нынешнего года, российские экспортеры возлагали большие

сверительно утверждается новый серьезный конкурент — Украина. По отзывам многих специалистов, образцы ее танков («Т-72» и «Т-84») выглядели лучше



Стратегический товар, так и не доведенный до кондиции

надежды. Наряду с несколькими крупными контрактами, которые были заключены в последнее время, участие российских предприятий в «IDEX-97» должно было ознаменовать триумфальное возвращение России на мировой рынок вооружений. Делегация «Росвооружения» был одной из самых представительных, фирма продемонстрировала на полигонах наибольшее количество своих образцов.

Однако вместе с тем выставка в Абу-Даби подтвердила и давние опасения как России, так и других признанных экспортеров вооружений: на рынке дей-

российских.

Беларусь может составить конкуренцию России и Украине, реализуя технику, доставляющую ей в наследство от Белорусского военного округа. Однако о долгосрочных перспективах страны как экспортера вооружений не может идти и речи — главная производственная и разрабатываемая база по ходовым на мировом рынке видам вооружений после развала СССР осталась за ее пределами.

Правда, развитие некоторых направлений могло бы принести значительные дивиденды как отдельным нашим предприятиям,

СПРАВКА «БДГ».

ЦКБ «Пеленг» создан на базе конструкторского бюро Минского механического завода им С.И.Вавилова в 1975 году. В 1994 ЦКБ «Пеленг» преобразован в открытое акционерное общество, в котором трудовому коллективу принадлежит 20% уставного капитала, государству — 80%. К апрелю текущего года 50% государственных акций намерено выкупить за ИГПЧ «Имущество». ОАО «Пеленг» — ведущий в СНГ разработчик фотокамер для космической промышленности и авиационной, прибор управления огнем бронетанковой техники, комплексов для тректорных изменений и пр. Штат бюро составляет 1250 человек.

так и стране в целом. В некоторых областях военного производства продукция отечественных предприятий или не имеет аналогов или по своим характеристикам превосходит выпускающуюся в СНГ. Эти предприятия тесно сотрудничают с крупными военными заводами Содружества и самым непосредственным образом заинтересованы в контрактах с Россией и Украиной. Одним из таких производителей является ОАО «Пеленг».

В связи с возможными поставками бронетанковой техники России и Украины за рубеж для «Пеленга» очень перспективным направлением является работа над ее модернизацией. Это предприятие было главным разработчиком прицелов для боевых машин пехоты и танков Минобороны СССР, своим лидирующее положение оно сохраняет и теперь. Тем более что большинство российских предприятий такого профиля (в С.-Петербурге, Новосибирске, Красногорске и др. городах) из-за отсутствия заказов и оттока кадров вынуждено было резко сократить объ-

СПРАВКА «БДГ».

Учредителями СП «Sanoet» стали ОАО «Пеленг», французская фирма «Sagen SA» и курганское АО «Специальное конструкторское бюро машиностроения», которое является ведущей организацией по проектированию и промышленному освоению боевых машин пехоты. 34% уставного фонда обладает французская сторона, по 33% принадлежат «Пеленгу» и АО СКБМ.

емы работ.

Поддерживая традиционные контакты с производителями техники в СНГ, ОАО «Пеленг» в сентябре 1995 года организовало совместное белорусско-российско-французское предприятие «Sanoet».

СП было создано после реализации нашедшего контракта «Росвооружения» с ОАЭ, по которому Абу-Даби приобрел у Курганского машиностроительного завода партию «БМП-3». Участие «Пеленга» в поставках российских БМП в Персидский залив заключается в производстве и установке на боевых машинах пехоты тепловизоров белорусско-французской разработки.

Сегодня «Пеленг» и СП заняты подготовкой новых контрактов и поиском потенциальных партнеров. Например, рассматриваются возможности установки тепловизоров на российский «БМП-2» и украинский модернизированный танк «Т-72». Кстати, ОАО «Пеленг» обращалось с подобным предложением и в Минобороны Беларуси. Предлагалось на базе Борисовского танкоремонтного завода начать модернизацию бронетанковой техники, которая могла бы быть продана за рубеж. Однако пока реакция министерства на это предложение не последовало.

ОБОРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПОСЛЕДНЕЕ СЛОВО ЗА МБРР

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

3 и 4 апреля были проведены тендерные торги между фирмами, изъявившими желание поставить лесному хозяйству Беларуси пожарные автомобили и запасные части к гидравлическим манипуляторам.

По первому контракту были оглашены предложения 8 фирм из 5 стран (Беларуси, России, США, Великобритании и Германии). От Беларуси в тендере принимают участие фирмы «Беларусинторг» и «Белремкоммунмаш». За второй контракт соперничают 4 фирмы из Швеции, Финляндии и Словении.

После проведения процедуры открытия предложений все представленные сторонами документы поступили на рассмотрение оценочной комиссии. В состав последней входят представители Минлесхоза Беларуси, МВЭС, а также ГП «Беллесэкспорт», на которое возложены организационные функции по проведению тен-

деров. По стандартным условиям МБРР комиссия должна дать коммерческую оценку предложениям, в списке которых желательны наличие банковской гарантии; техническое заключение, оценочной стоимости предложений. В последнем случае предпочтение отдается минимальной стоимости предполагаемого контракта.

После этого результаты оценки и рекомендации на присуждение контракта будут отправлены в МБРР, который и вынесет окончательное решение. Итоги тендера станут известны через три месяца. А сегодня «Беллесэкспорт» готовит проведение очередного тендера — по внедорожным автомобилям.

ПРОМЫШЛЕННАЯ

БЕЛОРУССКОЕ МАСЛО ХОТЯТ
ПОЛУЧАТЬ ИЗ БЕЛОРУССКИХ
МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

В Гомеле состоялось учредительное собрание Белорусской ассоциации переработчиков и производителей масло-жировой продукции. Учредителями ассоциации выступили Гомельский жировой комбинат, ОАО «Минский маргариновый завод», ОАО «Витебский маслоэкстракционный завод», ОАО «Бобруйский завод растительных масел», республиканский концерн «Белпищепром», производственно-хозяйственная ассоциация «Маслосемена» и Республиканская санитарно-эпидемиологическая служба.

Основной задачей этой организации является объединение всех 35 отечественных переработчиков и производителей масло-жировой продукции для выработки единых экономических и технических подходов к обеспечению сырья, совершенствованию производства и системы сбыта продукции. Главной называется сырьевая проблема, причем решать ее планируется исключительно за счет выращивания собственных масличных культур. Это позволит предприятиям направлять сэкономленные на покупке импортного сырья валютные средства на модернизацию производства.

Для участия в ассоциации приглашаются и те сельские хозяйства, которые будут выполнять заказ на выращивание масличных культур. В этом году уже засеяны первые 50 тысяч гектаров. В последующем количество посевных площадей будет доведено до 350 тысяч га. Собранный с них сельхозпродукция обеспечит сырьем всех белорусских переработчиков.

Председателем правления Ассоциации переработчиков и производителей масло-жировой продукции избран директор Гомельского жирокombината Юрий Читаев.

ЭНЕРГЕТИКА

НА НАШЕМ РЫНКЕ НОВЫЕ ЛИЦА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

4 апреля в Бресте состоялось торжественное открытие и презентация электротехнического завода совместного белорусско-польского предприятия «БелПолЭлектро».

Учредителями — «Брестэнерго», а также польские АО «ЗВАР» и ПКФ «Энергослуга» — создали предприятие, которое в будущем сможет производить все типы оборудования для электроподстанций, обеспечивать работоспособность предприятий энергетики и крупных потребителей электроэнергии, имеющих ведомственные подстанции.

До последнего времени практически все оборудование для электростанций закупалось в

России, Польше или Швеции. Продукция нового предприятия будет значительно дешевле зарубежных аналогов при строгом соответствии европейским стандартам качества.

На торжествах по случаю открытия завода присутствовали руководство города и области, представители Министерства топлива и энергетики Беларуси, глава Бяло-Подлясского воеводства, консул Польши в Бресте и другие официальные лица.

ГОМЕЛЬСКИЕ АКЦИОНЕРЫ
НЕ ХОТЯТ ВИДЕТЬ ПРИФ В СОСТАВЕ ПРАВЛЕНИЯ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Годовое собрание акционеров ОАО «Светлогорский ЗЖБИК» (завод железобетонных и инженерных конструкций) оказалось в некотором роде сенсационным. Пожалуй, впервые за всю пятилетнюю историю существования акционерных обществ на Гомельщине акционер, владеющий 10% акций, или третьим по величине пакетом после трудового коллектива (50%) и государства (33%), не был избран в состав правления.

Этим акционером оказался Первый республиканский инвестиционный фонд. По словам заместителя председателя правления ПРИФа Юрия Брюзгина, все попытки войти в состав правления ЗЖБИК блокировались сотрудником Министерства топлива и энергетики, которому Мингосимуществом предоставлено право владельческого надзора. Из-за нежелания представителя государственной структуры видеть в составе правления ОАО одного из руководителей скандально известного инвестфонда численный состав правления не был расширен и места распределены следующим образом: 4 места получил трудовой коллектив, 1 — государственный представитель. По мнению Юрия Брюзгина, такое «одно-

образие» ставит под сомнение эффективность и полноценность работы правления. Представителям ПРИФа, кстати, даже не объяснили причины возникновения такой ситуации.

Что касается деятельности дирекции ОАО в 1996 году, то ее результаты акционеры вполне удовлетворили. По итогам года предприятие получило BLR 7 млрд. 110 млн. чистой прибыли, 7% которой было направлено на выплату дивидендов, что составило BLR 1663 на одну акцию. Фактическая же стоимость одной акции достигла BLR 251361, что превысило ее номинальную стоимость в 25,1 раза. Поставляя на экспорт 60% продукции, а по отдельным видам и все 96%, предприятие целенаправленно увеличивает объемы производства. В первом кварта-

ле 1997 года был достигнут запланированный рост на 15%, который предприятие намерено не снижать до конца года. На текущий год прогнозируется и увеличение чистой прибыли примерно на BLR 1,5 млрд., из которой 10% будет отдано на выплату дивидендов.

Иная ситуация на ОАО «Светлогорский целлюлозно-картонный комбинат», где также состоялось годовое собрание акционеров. Доля государства в уставном фонде предприятия составляет 47,2%. Второй крупный пакет акций принадлежит ЗАО «Русские инвестиции» — 36,7%. В распоряжении трудового коллектива осталось 12% акций. Тем не менее в сформированном правлении из 12 мест 8 было отдано трудовому коллективу, представители российского ЗАО получили 3 места, представитель государства — 1.

Результатом работы предприятия в 1996 году стало получение чистой прибыли в размере BLR 40958 млн., 5% которой было использовано для выплаты дивидендов, что составило BLR 1500 на одну акцию. В 1997 году процент отчислений на

дивиденды планируется сохранить прежним, что с увеличением чистой прибыли до BLR 61875 млн. составит BLR 2550 дохода на одну акцию. В свою очередь появление большей прибыли окажется возможным благодаря прогнозируемому приросту товарной продукции на 7%.

Есть на предприятии и нерешенные проблемы. В текущем году здесь вряд ли будет открыто производство сульфатной бленой целлюлозы. Принципиальная договоренность об инвестиционном участии в этом проекте стоимостью \$380 млн. достигнута с австрийской фирмой «ИмпкоФест Альпине ГмбХ» и чешским холдингом по целлюлозно-бумажному производству. Однако, как отметил вице-президент концерна «Беллесбумпром» Василий Гаврилович, пока еще не определена форма совместного сотрудничества. Даже если предположить, что такая договоренность будет достигнута в ближайшее время, реально производство сможет начать работу только во втором квартале 1998 года, поскольку для его организации потребуются около 10 месяцев.

ПРОИЗВОДСТВО МЕДИЦИНСКОЙ ТЕХНИКИ

«КРАНЦБЮЛЛЕР» ПЕРЕД ВЫБОРОМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Проект немецкой фирмы «Кранцбюллер» по производству медицинских систем «Соноскоп-29» (система сканирования УЗИ) стал темой серьезного обсуждения в МВЭС, Минэкономки, Брестского электромеханического концерна, НПО «Интеграл», официальных представителей немецкой фирмы «Кранцбюллер» в Беларуси и белорусской «Белмедсервис».

Предложенный «Кранцбюллером» проект предполагает организацию производства путем создания совместного предприятия. Реализовать проект планируется в три этапа. На первом будет организована «отверточная сборка», на втором — выпуск 50% деталей белорусскими производителями. На третьем этапе отечественные производители будут выпускать все детали (за исключением электронной начинки).

Уже с началом первого этапа будет вестись подготовка к следующим стадиям. По словам экспертов, основные причины, по которым выбор был остановлен именно на фирме «Кранцбюллер», — это идеальное сочетание качества и цены ее про-

дукции, а также соответствие этой продукции потребностям белорусского рынка и рынка стран СНГ.

Сейчас фирме «Кранцбюллер» предложены два претендента на статус белорусского партнера в учреждаемом СП — НПО «Интеграл» и Брестский электромеханический концерн. В течение месяца эти предприятия должны представить в МВЭС свои предложения по проекту, на основании которых и будет сделан выбор. У каждого претендента есть свои несомненные преимущества. Козырь Брестского электромеханического концерна — лучшие экономические параметры, «Интеграла» — столичное месторасположение.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ИНДИЙСКИЕ БИЗНЕСМЕНЫ ПРИГЛЯДЫВАЮТСЯ К НАШЕМУ РЫНКУ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В конце марта Минск посетил крупный индийский бизнесмен — управляющий группы компаний «Подар» Раджив Подар. Основной целью визита было изучение белорусского рынка и установление деловых контактов.

Первое промышленное предприятие группы появилось в 1926 году путем создания первого индийско-японского СП по производству текстиля. Затем было создано еще семь текстильных предприятий, построен завод по производству пластмассовых изделий. Группа не только расширяла свой бизнес, но и осваивала новые сферы деятельности. Ею было налажено производство искусственных и синтетических волокон и тканей. Сейчас это — одно из основных направлений деятельности компании.

Во время визита в Беларусь г-н Подар посетил ряд крупных промышленных предприятий, внешнеторговых объединений и производственных концернов. Концерн «Беллепром», например, проявил заинтересованность в закупках сырьевых материалов — хлопка, хлопковой пряжи, джута, джутовых волокон из Индии — через группу компаний «Подар». В «Белхимнефтепроме» стороны договорились о совместной реализации химикатов, удобрений, синтетических волокон, автомобильных шин. Во внешнеторговом объединении «Беларусинторг» обсуждались вопросы поставок хлопка, сырой нефти, металла, искусственных волокон, удобрений, пиломатериалов, продуктов питания, медикаментов, потребительских товаров. На встрече в «Белагроинторге» изучались возможности прямых поставок из Индии в Беларусь (в том числе на бартерной основе) риса, сахара-сырца, кофе, чая, специй, сырья для производства комбикормов.

Г-н Подар проявил заинтересованность в поставках в Индию необработанных очковых линз завода «Оптика», медикаментов и медицинского оборудования, а также в со-

здании совместного предприятия по их производству. С ПО «БелАЗ» велись переговоры о возможности поставок в Индию грузовиков и создании совместного предприятия по обслуживанию техники.

На итоговой встрече в МВЭС обсуждались организация визита в Беларусь делегации индийских бизнесменов (вероятно, он состоится в июне), а также проблемы развития контактов в банковской сфере. Стороны отметили необходимость установления корреспондентских отношений между «Белвнешэкономбанком» и Индийским банком и признания гарантий белорусского банка Индийской корпорацией по экспортным кредитам.

В МВЭС Раджив Подар подписал совместный протокол переговоров и Меморандум о взаимопонимании, в котором оговаривается создание в Индии коммерческой структуры, специализирующейся на развитии деловых связей с Беларусью.

ВНИМАНИЕ!

Вышло в свет практическое пособие по внешнеэкономической деятельности
"Валютное регулирование в Республике Беларусь",
выпуск 1.

в пособие анализируются такие понятия как: «валютные операции», «свободно конвертируемая валюта», «транспортная организация» и др. Также рассмотрены проблемы расчетов наличными и векселями при ВЭД.

Приобрести пособие можно по адресу:
г. Минск,
пл. Свободы, 17-601а,
тел.: (017) 229 22 10.

РАДИОЭЛЕКТРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

«ИНТЕГРАЛ» ДЕЛАЕТ СТАВКУ НА «МОТОРОЛУ», ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ ЗАВОДЫ И ВОЕННЫЕ ЗАКАЗЫ.

ВАДИМ СЕХОВИЧ

В результате катастрофического сокращения спроса и сужения внутреннего рынка в 1990-х годах многие предприятия электронной промышленности бывшего СССР оказались в тяжелом положении. Мало того, большинство из них работало на ВПК, а потому им пришлось пережить болезненный процесс конверсии. У НПО «Интеграл», который является одним из крупнейших производителей интегральных схем в СНГ, объемы производства в 1992 году упали в 4 раза. И несмотря на то, что экономическая ситуация на предприятии в последние годы несколько стабилизировалась, некоторые по-прежнему считают и это объединение, и отечественную электронную отрасль в целом бесперспективными.

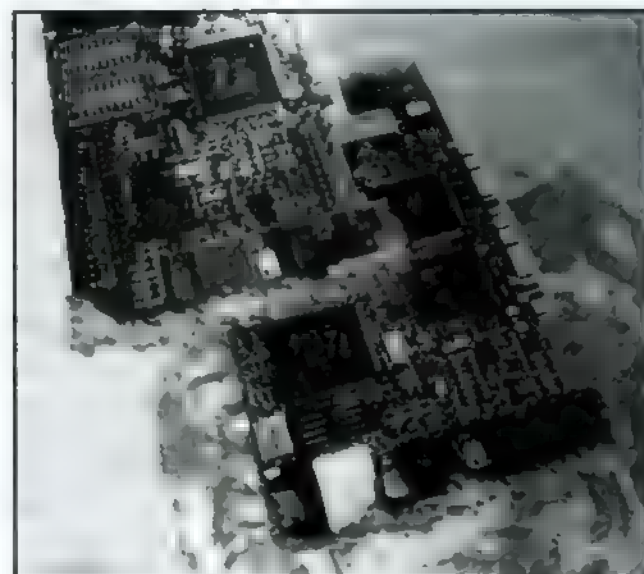
Однако это не единственная точка зрения. Заместитель генерального директора по маркетингу и сбыту НПО «Интеграл» Дмитрий Вечер считает, что электронная отрасль необходима в промышленности любой развитой страны. И если Беларусь называет себя таковой и имеет несколько предприятий по выпуску электроники, то нужно создать условия для их успешного функционирования. По мнению г-на Вечера, у белорусской электронной отрасли есть будущее, которое обеспечивается следующими факторами: низкой материалоемкостью производства в условиях естественной ограниченности сырьевых ресурсов и высоким научно-технологическим потенциалом. Не следует забывать и о социальном аспекте. Как свидетельствует мировая статистика, каждое рабочее место в электронной промышленности создает 10 рабочих мест в других отраслях. Таким образом, лишь один «Интеграл», имея 20-тысячный коллектив, сегодня дает работу 200 тыс. человек.

Естественно, что основанием для оптимистических прогнозов должно быть экономическое положение предприятия. Некоторая стабилизация в производственной и сбытовой сферах объясняется многими причинами. В первую очередь это рост потребительского спроса в странах СНГ. На рынках Беларуси, России и Украины каких-то кардинальных изменений в ближайшее время не предвидится. Как считают эксперты, тенденция к сужению рынков сохранится и в 1997 году. В 1996 году, например, объемы потребления полупроводниковых изделий в Беларуси сократились в 1,5 раза, а в России — в 5-6 раз.

Тем не менее сегодня объединение производит до 60% всего объема выпускаемых в СНГ полупроводниковых изделий и вместе с двумя московскими заводами — «Ангстремом» и «Микроном» — занимает лидирующие позиции в отрасли. После того как кризисное положение потребителей полупроводниковых изделий из бывшего СССР стало очевидным, «Интеграл» успешно переориентировался на новые рынки. В последнее время поставки на экспорт в целом по объединению составляли до 30-40%, а по заводу им. Дзержинского этот показатель доходил и до 50% (по итогам 1995 года завод им. Дзержинского был признан лучшим белорусским экспортером года). Правда, в 1996 году экспорт несколько сократился, но произошло это не по вине производителей. Как известно, все без исключения экспортеры пострадали из-за попыток правительства стабилизировать курс национальной валюты.

В 1997 году «Интеграл» на-

мерен увеличить объем продаж на рынках дальнего зарубежья и расширить сотрудничество с ведущими производителями электроники. Главными рынками сбыта для завода являются Гонконг и Сингапур, а также Тайвань и Южная Корея. Через дистрибуторов микросхемы поставляются в Индию, Малайзию, на Филиппины и даже в



Японию. В последнее время «Интеграл» благодаря гонконгским и сингапурским партнерам расширил свое присутствие на китайском рынке. До прошлого года здесь находились довольно неплохой спрос калькуляторные кристаллы. Однако действия конкурирующих «Ангстрема» и «Микрона» привели к тому, что в 1996 году этот рынок «рухнул» — цены на нем упали в два раза. «Интеграл» остановил производство калькуляторных кристаллов и, как считают специалисты, тем самым избежал худших последствий. Сегодня «Интеграл», «Ангстрем» и «Микрон» заключили «полюбовное» соглашение, благодаря которому цены постепенно приходят в норму.

Кроме стран Юго-восточного региона, поставки продукции осуществляются во Францию, Германию, Великобританию, США и Канаду. Однако продвижение товаров на эти рынки проходит нелегко. И не только из-за конкуренции. Ведь раньше, во времена СССР, основная часть продукция «Интеграла» предназначалась для ВПК и внутреннего рынка. То есть сегодня белорусская электроника незнакома массовому потребителю, и заводу приходится прорывать информационную блокаду при каждом новом контакте.

Поэтому «Интеграл» планирует расширять сотрудничество с ведущими производителями электроники. «Motorola», используя отдельные компоненты «Интеграла» в своих изделиях, оповещает об этом потребителей.

СТРАВКА «БДГ»:

Первый завод НПО «Интеграл» был заложен в 1961 году. В 1963 он начал выпуск продукции. В 1971 было образовано объединение, включающее 3 предприятия: завод им. Дзержинского, «Медон» и «Горизонт». Сегодня НПО «Интеграл» включает в себя 5 заводов и 3 конструкторских бюро. В штате объединения около 20 тыс. человек. Основное направление деятельности — выпуск интегральных микросхем.

Известность компании благотворно влияет на имидж белорусского производителя. Сегодня у «Интеграла» закупают продукцию 50 фирм, не меньше у него и поставщиков комплектации и сырья.

Среди партнеров «Интеграла» особое положение занимают южнокорейская фирма «Goldstar» и американская «Motorola». В первой в прошлом году

шинстом голосов постановил пока воздержаться от проведения этой процедуры. Дмитрий Вечер так прокомментировал эту не совсем обычную ситуацию: «Для меня такое решение было непонятным. Возможно, таким образом было высказано недоверие мнению, что акционирование может принести какое-то реальное улучшение материального благосостояния рабочих. Ведь примеров предприятий, которые провели акционирование, но у которых ничего не изменилось, у нас в республике предостаточно. Но я на 100% уверен, что, будь мы акционерным предприятием, нам было бы легче вести переговоры с инвесторами. И думаю, что трудовой коллектив вскоре вернется к этому вопросу».

Кроме прочего, в нынешнем году руководство завода планирует постепенно возратить военные заказы. В свое время ими было загружено до 50% производственных мощностей предприятия. Правда, сегодня объемы производства для ВПК упали в 30 раз, а на военном производстве задействовано не более 1,5% мощностей объединения. Пока «Интеграл» работает на поддержание в боевой готовности того оборудования, которое было отгружено потребителям во времена СССР. Но в этом году ожидается появление заказов на электронные компоненты для новых моделей «МиГов» и «Сушек», а также для ракетных войск. Хотя, как подчеркнул Дмитрий Вечер, объемы этих поставок не будут для объединения определяющими.

Другое дело — микросхемы для отечественных телевизионных заводов. В частности, для телевизоров шестого поколения, производство которых налажено на «Горизонте» и «Витязе». Несмотря на то, что во времена СССР «Интеграл» работал по другому классу микросхем, в предельно сжатые сроки (с 1991 по 1993 годы) он смог начать серийное производство комплектации для телевизионной промышленности. Дмитрий Вечер заявил: «По микросхемам для телевизоров пятого поколения, которые мы выпускаем уже на протяжении четырех лет, со стороны наших потребителей практически нет претензий. Вернее, они есть, но в тех пределах, как и у любой другой фирмы, в том числе и у «Philips». Что же касается качественного уровня продукции завода для телевизоров шестого поколения, то у нас остались вопросы лишь по одной микросхеме. Но я думаю, что за первое полугодие инженеры «Интеграла» решат и их».

ОТКРЫТЫЕ АУКЦИОНЫ по продаже объектов коммунальной собственности			
Наименование объекта	Тип помещения	Общая площадь (кв. м.)	Стартовая цена (млн. бел. руб.)
22 АПРЕЛЬ Магазин №2110ПМ "Зубр" Магазин №35 ППС "Центр" Базы №4	ГОМЕЛЬ отдельностоящее строительное отдельностоящее	622295-51-35 199.00 64.40 478.27	563.09 13.8 536.124
22 АПРЕЛЬ Буфет №10 Буфет №11 Санинформ ТПФ "Лидчанка"	ЛИДА отдельностоящее отдельностоящее отдельностоящее	613612-24-35 75.60 56.00 369.60	73 8 4
ВНИМАНИЕ! На аукционные торги могут быть дополнительно выставлены объекты, не проданные ранее. За информацией о них обращайтесь по указанным телефонам. Вы можете автоматически получать оперативную бесплатную информацию по E-mail, если подпишитесь на телеконференцию AUCTION по адресу mas@belpak.brest.by			

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НАКАНУНЕ ГРАНДИОЗНОГО ПЕРЕПРОФИЛИРОВАНИЯ

МАРИНА ЗУБАРЕВА

Два из трех возможных критериев позволяют отнести Могилевский завод искусственного волокна им. Куйбышева к разряду предприятий, которым в нынешней экономической политике государства отводится особое место. И поскольку теоретически невозможно себе представить, чтобы предприятие было в своей деятельности ориентировано на экспорт и одновременно работало по жилищным и продовольственным программам, то смело можно говорить о том, что МЗИВ взял максимальное количество «очков» из возможных, ведь примерно 90% его продукции находят сбыт в дальнем зарубежье. И при этом основная программа расширения производства полностью подпадает под продовольственный приоритет, поскольку ориентирована на выпуск современных упаковочных материалов для пищевой промышленности.

Основным производством на МЗИВе сегодня является производство искусственных нитей, при этом только 10% объемов выпуска приходится на внутренний рынок. Остальное — пресловутое дальнее зарубежье. Рынок на территории СНГ для белорусских искусственных нитей по разным причинам практически не существует.

Несмотря на впечатляющие объемы производства (в денежном выражении это 70 млрд. руб. в месяц), завод ведет убыточную деятельность. Впервые за свою более чем полувековую историю 1996 год МЗИВ завершил с убытками. Численность работающих на предприятии 4,5 тыс. чел., а по данным директора Виктора Петрова, так или иначе связанных с заводом около 20 тыс. чел. Поэтому финансовое оздоровление МЗИВа является одной из важнейших проблем. Помочь заводу выйти из создавшейся ситуации могут лишь серьезные финансовые вливания. О том, какие меры предпринимаются в этом направлении, «БДГ» попросила рассказать директора предприятия Виктора Петрова.

Приоритетным направлением развития избрано производство упаковочных материалов. В июле нынешнего года планируется запустить первую очередь производства полипропиленовой пленки, предназначенной для упаковки пищевых продуктов. Реализация этого проекта стала возможной благодаря немецкой кредитной линии, оформленной в «Белвнешэкономбанке». На сегодняшний день проект профинансирован в размере DEM 24,8 млн., однако на закупку недостающего оборудования требуется еще DEM 6 млн. Возможность получения кредита на эту сумму еще прорабатывается. По расчетам, новое производство будет давать продукцию в объемах 10 тыс. т в год, ожидаемая прибыль оценивается более чем в \$5 млн. в год, а окупиться новое производство должно в течение четырех лет.

Проект, о котором я говорю, — всего лишь первая стадия производства полипропиленовой пленки, пригодной для упаковки пищевых продуктов (так называемая пленкооснова), но чтобы пленка превратилась в полноценную упаковку, ее надо сделать яркой, привлекательной. Потому у проекта существует и второй этап: он предполагает нанесение печати, ламинирование и металлизацию. В настоящее время ведутся поиски источников финансирования.

Для этого прорабатывается возможность приобретения оборудования на компенсационных принципах (расчет продукции, произведенной предприятием) или путем создания совместного предприятия. Перспектива последнего предпочтительнее, так как предполагает более свободный выход

на зарубежные рынки. По расчетам, оборудование для выполнения второго этапа проекта обойдется в DEM 15 млн.

— Уже есть конкретные предложения о сотрудничестве?

— Наиболее продвинулись в этом плане переговоры с итальянской компанией Fortrade Filapsing. В нашей стране интересы этой компании представляет совместное с «Белвнешэкономбанком» предприятие «Белинтерфинанс».

И все основную массу предложений о сотрудничестве составляют предложения о покупке будущей продукции.

— Оборудование каких фирм вы решили использовать?

— Под первую очередь мы приобрели оборудование немецкой фирмы «Брюкнер». Для второй очереди лучшим, на наш взгляд, является оборудование итальянского производства.

— В какие сроки после решения вопроса финансирования будет возможен запуск второй очереди?

— Это можно сделать в течение года. Завершающий этап намного проще начального, тем более, что здание под это производство уже готово.

— Планируется ли модернизация уже существующих производств?

— Мы пытаемся добиться выделения «Беларусбанком» кредита в \$2 млн. под техническое перевооружение линии по производству сосисочной оболочки. Модернизация затронет лишь одну из 12 производственных линий и будет заключаться в замене старых, физически изношенных узлов, новыми. Это должно положительно сказаться на улучшении качества оболочки, в первую очередь, ее прочности.

Если результаты подтвердят наши ожидания, то можно будет говорить о более крупном технологическом переоснащении всех 12 линий. Ведь, как известно, наше предприятие было вынуждено остановить производство сосисочной оболочки в связи со стремительной потерей рынков сбыта. Хотя в Беларуси Могилевский завод искусственного волокна является монополистом по производству данного вида продукции: рынок заполнила импортная, более высокопрочная и эстетичная, оболочка.

— В свете проводимой государством политики, направленной на защиту собственности производителя, и разработанных мер валютосбережения мясокомбинаты республики должны, казалось бы, сотрудничать именно с вами. Почему ситуация складывается иначе?

— Большинство мясокомбинатов закупает оболочку у зарубежных производителей, расчи-



тываясь отходами мясопереработки. К тому же, для высокоскоростных автоматов, являющихся последним поколением оборудования для мясопереработки, наша оболочка имеет низкую прочность. В ходе технического перевооружения мы надеемся улучшить как прочность, так и внешний вид оболочки. Однако пока вопрос финансирования не решен.

— Чем осложнено получение кредитов?

— Необходимостью доказать свою кредитоспособность, а в условиях, в которых сейчас находится завод, это сделать проблематично. Есть много показателей, говорящих не в нашу пользу, в том числе уже накопившаяся большая кредиторская задолженность. Однако все проекты автономны, т.е. нашу платежеспособность по данному проекту нельзя связывать с основным производством.

— 90% вашей продукции идет на экспорт. Как вы можете оценить положение белорусских предприятий-экспортеров в условиях искусственно заниженного курса доллара?

— Конечно, возможность продавать валюту по реальному курсу во многом решила бы наши проблемы, в частности, по уплате налогов, выплате зарплат. А пока... Сырье ввозим из-за границы, закупает его непосредственно за валюту; в течение шести месяцев произведенную продукцию экспортируем — это дает возможность уходить от таможенных пошлин и НДС, так как любая накрутка на себестоимость делает нашу продукцию неконкурентоспособной по цене. Рентабельность существующего производства и так крайне низка — 3-4%.

— Чем обусловлен столь низкий показатель?

— В первую очередь высокими энергозатратами. Доля энергоресурсов в себестоимости продукции составляет 30%. Это нонсенс. В классической схеме распределения затрат энергозатраты в себестоимости не должны превышать 10%, а заработная плата и налоги — 30%. В нашем случае все наоборот. У завода катастрофически не хватает оборотных средств. Энергетическая льгота позволила бы нам собственными силами поправить положение с оборотными средствами, так как запредельная цифра кредиторской задолженности складывается, в основном, из долгов за энергоресурсы.

Наше предприятие можно отнести к разряду вредных производств, и, как следствие, оно является энергоемким. Нам ведь необходимо часто обменивать воздух в производственных помещениях, дабы непрерывно удалять вредные выделения из воздуха. Технологически предусмотрен 13-кратный обмен воздуха в течение часа — это очень энергоемкая процедура. Столь же энергоемкой является и газоочистка вред-

ных выбросов в атмосферу. И пока никаких энергосберегающих технологий в мире для таких производств не придумано.

— Но все же каким-то образом эта проблема в мире решается?

— Эти проблемы решаются пока только в России благодаря льготным энергетическим тарифам. Стоимость энергоносителей для российских предприятий, подобных нашему, в некоторых случаях снижена в четыре раза. Что же касается нас, то предоставление льгот зависит от руководства области. Мы перед ним поставили этот вопрос.

— Насколько остро проблема энергозатрат будет стоять при производстве полипропиленовой пленки?

— Новое производство является энергосберегающим и экологически чистым, ведь сам полимер производиться не будет. Пленка лишь будет формироваться из готового гранулированного полимера.

— Ваш завод является структурным подразделением ПО «Химволокно». Не планируете ли в ближайшее время изменить статус?

— На сегодняшний день ни выделения из состава объединения, ни изменение формы собственности на заводе не планируется. Слишком многое нас связывает с головным предприятием, и изменение обычного хода вещей мне не видится логичным.

Справка «БДГ».

Могилевский завод искусственного волокна имени Куйбышева — предприятие довольно старое. Построенное в 1933 году оно может по праву считаться родителем городской инфраструктуры Могилева, так как после Великой Отечественной войны восстановление города началось именно с МЗИВ. На сегодняшний день МЗИВ является структурным подразделением белорусского химического гиганта — производственного объединения «Химволокно».

Завод переживает очередные тяжелые времена. Основные фонды физически изношены (о моральном износе говорить не приходится, т.к. технология и оборудование классические). Во времена централизованного распределения средств и отраслевого дотирования завод имел полноценное производство, включающее изготовление вискозных нитей и волокна, производство целлофановой пленки и оболочки для сосисок, а также целый ряд товаров народного потребления. С начала 90-х, когда свободолюбивое стало общим достоянием, об экологическом вреде завода искусственного волокна заговорили и общественность, и власти. Вскоре производство целлофановой пленки было остановлено. Тогда и родилась идея организации экологически чистого производства полипропиленовой пленки для упаковки пищевых продуктов.

НОВОСТИ

ВАЛЮТНАЯ ОТЕПЕЛЬ

Крайне неохотно Совет Министров Беларуси и Национальный банк страны идут на освобождение субъектов хозяйствования от обязательной продажи валютной выручки на Межбанковской валютной бирже. Тем не менее список льготников недавно был пополнен.

Установлено, что обязательной продаже не подлежат средства в СКВ, поступающие на счета организаций — исполнителей научно-технических проектов, финансируемых Международным научно-техническим центром.

Точно также не подлежит продаже валюта, полученная общественными организациями как пожертвование на благотворительные цели от международных организаций и иностранных государств. Здесь, правда, есть одно условие — только в том случае, если она

использована на указанные цели в течение 30 дней с момента поступления на соответствующие счета.

От обязательной продажи валюты на МВБ освобождена также выручка в иностранной валюте, полученная гродненским ПО «Азот» от реализации азотных удобрений, выделенных Поставскому молочному заводу. Выручка будет направляться на специальный счет в «Белвнешэкономбанке» и использована на закупку заводом оборудования для реконструкции.

ХИМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

Премьер-министр страны Сергей Линя принял предложения концерна «Белхимнефтепром», поддержанные многими другими ведомствами, о проведении в выставочном комплексе «Минскэкспо» 20-23 мая 1997 года 3-й международной выставки и симпозиума «Белхимия-97».

В соответствии с подписанным распоряжением утвержден состав оргкомитета по их подготовке. Первое заседание оргкомитета уже состоялось. Техническим организатором выставки

определено выставочное общество «Экспофорум», а симпозиума — Международная федерация химических обществ им. Д.И. Менделеева и Белорусское химическое общество.

ВСЕ ЛУЧШЕЕ — ЗЕМЛЕ

Предприятиям по производству минеральных удобрений концерна «Белхимнефтепром» в соответствии с указом президента до 15 мая необходимо поставить селу 350 тыс. т калийных, 177 тыс. т азотных и 85 тыс. т фосфорных удобрений, или соответственно в 1,4, 1,1 и 2,3 раза больше, чем весной прошлого года.

По состоянию на конец марта селу поставлено почти 60% от уровня доведенного задания. Но какой ценой? Гродненский «Азот» с середины февраля приостановил отгрузку удобрений на экспорт. При этом производственные мощности объединения загружены на 100%, отгрузка удобрений ведется круглосуточно.

В то же время обеспечение села удобрениями сдерживается из-за несвоевременной оплаты за уже осуществленные пос-

тавки. С начала года предприятиям перечислено 819,3 млрд. руб., или 38% от потребности, рассчитанной Минсельхозпродом. Причем если из республиканского внебюджетного фонда поддержки сельхозпроизводителей поступило 44% средств, из средств хозяйств — 38%, то из областных бюджетов лишь — 25%. Задолженность за поставленные удобрения уже составляет 272,6 млрд. руб.

Отдел информации «БДГ»

Ваш талант + Canon NP 1550 = Удачный бизнес

Удобные и практичные модели семейства Canon

формат: А3 • Скорость: 15 коп./мин. • Возможность изготовления копий нестандартного размера. • Масштабирование: от 50 до 200% • Цвета копирования: черный, красный, синий, зеленый, коричневый.

Также предлагаем NP 6020, NP 6521.

ТОРИС Минск, ул. Минина 21А. Тел. (017) 226-25-10, 226-24-12, 222-98-12.

Печатный Салон Фирмы "Белфорт"

полноцветное копирование
изготовление: брошюр, буклетов, бланков, конвертов, визиток, оригинал-макетов
ламинирование
фольгирование
ксерокопия (А4-А0)
переплет

Интернационал 23, тел. (044) 276-83-10, Кропоткина 44, тел./факс (017) 234-21-82

«ОРГАНИЗАТОР И АГИТАТОР» В СОСТОЯНИИ ЛЕТАРГИЧЕСКОГО СНА

Отношение к кинематографу во времена бывшего Советского Союза определялось формулой «Искусство принадлежит народу». «Служба народу» была единственным предназначением и целью деятельности союзных кинематографических объединений. Ясно, что в таких условиях думать о максимизации кассовых сборов было просто кощунственно. Государство в те далекие времена охотно дотировало кинопроизводство, превосходно понимая, что кинематограф -- не только массовый агитатор и пропагандист, но еще и массовый организатор. Тем не менее Союз распался, Родина перестала нуждаться в фильмах типа «Константин Заслонов», а слова «пропаганда» и «агитация» стали семантическими архаизмами. Вместе с интересом к кинематографу у государства пропало желание ежегодно выделять солидные суммы на обеспечение его функционирования. Существовало еще несколько предпосылок для возникновения финансового кризиса в отрасли. Одним из основных заказчиков киностудий являлось Центральное телевидение, канувшее в Лету вместе с Советским Союзом. Созданные на обломках Центрального телевидения республиканские телекомпании были лишены финансирования из бюджета, а о том, что основным источником доходов для телевидения может быть реклама, тогда только смутно догадывались. Таким образом, основной заказчик кинопродукции был лишен оборотных средств, его влияние на развитие кинематографии стало чрезвычайно пассивным. Нечто подобное постигло и государственную систему киноvideопроката. В результате большинство крупнейших государственных киностудий постиг глубочайший кризис. «Ленфильм», в лучшие свои времена выпускавший ежегодно более 20 художественных лент, в прошлом году сделал всего один художественный фильм. Фактически заморозила свою работу киевская киностудия имени Довженко, не намного лучше обстоят дела и на «Мосфильме». В московском кинорынке, прошедшем с 14 по 20 марта 1997 года, приняла участие всего одна республиканская киностудия. Показательно, что этой киностудией был «Беларусьфильм».

КИНОПРОИЗВОДСТВО: СПАСЕНИЕ ПРИШЛО С ЗАПАДА

Удовлетворительное состояние единственного национального кинопроизводителя сегодня объясняется прежде всего тем, что государство вовремя проявило свою озабоченность состоянием дел на киностудии. Еще в 1994 году, когда национальный финансовый кризис национальных кинопроизводств только-только начал зарождаться, белорусское правительство приняло решение о возобновлении государственного заказа на производство этого вида продукции. Белорусское правительство обязало ежегодно финансировать производство: 3 художественных, 15 документальных и 4-5 мультипликационных фильмов. По сравнению с доперестроечными временами, когда киностудия ежегодно получала заказы на производство

6-7 художественных, 12 телевизионных, 70 документальных, 5 мультипликационных фильмов, объем государственного заказа существенно снизился. Тем не менее в условиях экономического кризиса в отрасли государственный заказ позволял несколько снизить отрицательный показатель рентабельности работы «Беларусьфильма». Снизить, но не ликвидировать ее полностью. Деятельность киностудии не приносила прибыли вплоть до 1995 года.

Предприятие начало окупаться благодаря заключению контракта с зарубежными заказчиками, в частности -- с германской кинематографической компанией С.С.С. Film Kunst. Интерес С.С.С. Film Kunst к «Беларусьфильму» объясняется тем, что руководство белорусской киностудии в целях поиска крупных западных заказчиков приняло решение некоторое время работать по демпинговым ценам на свои услуги. Более года назад режиссер кинокомпании С.С.С. Film Kunst, американец Менахем Голан, приехал в Москву с целью изучить возможности для съемок совместной российско-германской ленты «Московская связь». Условия, выдвинутые «Мосфильмом», не удовлетворили немецкую сторону, предложение же «Беларусьфильма» оказалось весьма заманчивым по цене. За 3 недели художниками белорусской киностудии были сделаны декорации, съемки же полнометражного художественного фильма продлились всего 24 дня. Осознав выгодность работы с новым партнером, Менахем Голан решил на киностудии бурную деятельность. За полгода совместно с «Беларусьфильмом», С.С.С. Film Kunst сняло 3 художественных фильма: «Московская связь», «Супермозг», «Луиза». В съемках принимали участие как белорусские, так и американские актеры, среди которых было несколько «звезд» (к примеру, -- Оливер Рид).

По словам Александра Шкадаревича, первого заместителя директора «Беларусьфильма», германские контракты не принесли киностудии существенной прибыли. Как уже отмечалось, с иностранцами «Беларусьфильм» работал по минимальным расценкам. Тем не менее определенную «отдачу» от работы с западными заказчиками белорусская киностудия все-таки получила. Во-первых, продюсеры С.С.С. Film Kunst предоставили «Беларусьфильму» эксклюзивные права на прокат фильмов в республиках СНГ. Кроме того, фильм «Из ада в ад», снятый режиссером Менахемом Голаном на базе «Беларусьфильма» в прошлом году, был выдвинут на соискание премии Американской киноакадемии (легендарный «Оскар»), благодаря чему белорусская студия существенно увеличила свою известность. Руководство «Беларусьфильма» надеется на то, что присутствие их организации в списке кандидатов на получение «Оскара» в дальнейшем окажет стимулирующее воздействие на активность заказчиков из-за рубежа. Помогло сформировать положительный имидж белорусского кинопроизводства и то, что премьерный показ фильма «Из ада в ад» состоялся на

Виктор МАТИНОВИЧ

Даже такая, казалось бы, оторванная от «мирских сует» область деятельности человека, как искусство, всегда находится в тесной зависимости от денег. Кинематограф не является исключением. Более того, в том случае, если процесс производства и проката кинопродукции организован грамотно, этот вид искусства способен приносить колоссальные прибыли.

где-нибудь, а в Лос-Анджелесе. Впрочем, С.С.С. Film Kunst далеко не единственный заказчик продукции «Беларусьфильма». В начале текущего года заинтересованность в совместной деятельности с киностудией проявило израильское кинематографическое объединение «Джаффа».

Объем работ, выполненных киностудией совместно с зарубежными заказчиками, составил в прошлом году около 40% оборота. Государственный заказ в 1996 году составлял BLR 24 млрд., совместная деятельность с зарубежными инвесторами позволила выполнить работ на сумму BLR 13 млрд. По словам Александра Шкадаревича, именно благодаря самостоятельному поиску партнеров студии удалось достичь самоокупаемости. Основными источниками доходов киностудии сегодня являются средства, получаемые от проката фильмов на телевидении и в кинотеатрах, и поступления от сдачи в аренду площадей «Беларусьфильма». К слову, последнее все чаще и чаще вызывает нарекания со стороны многочисленных контролирующих органов.

На сегодняшний день «Беларусьфильм» вынужден сдавать в аренду помещения как специализированным на кинопроизводство компаниям, так и юридическим лицам, чья деятельность никоим образом не перекликается с кинематографией. Контакты с первой категорией арендосъемщиков приносит киностудии наибольший экономический эффект. По причине отсутствия собственной технической базы для осуществления киноъемок частные производители нередко используют мощности студии для съемки и монтажа собственных кинолент, что позволяет загрузить простаивающие аппараты и занять персонал. Вторая категория арендодателей приносит киностудии только арендную плату, но, по убеждению г-на Шкадаревича, отказываться от деловых отношений с ними было бы неразумно. Материальный износ киностудии, построенной в начале 60-х, сегодня составляет 85%. Министерство культуры деньги на проведение капитального ремонта выделять отказывается. В прошлом году благодаря сдаче помещений в аренду «Беларусьфильм» вложил в текущий капитальный ремонт BLR 600 млн. На переоснащение звукоцентра в текущем году студия планирует направить около \$ 40 тыс. Средства для этого будут черпаться из того же финансового источника. Существует еще один аспект проблемы. В состав «флагмана белорусской кинопромышленности» входят 13 производственно-технических цехов общей площадью 17 тыс. кв. м. Отопление и прочие энергорасходы также требуют существенных капиталовложений, покрыть которые в полной мере Министерство культуры сегодня не в состоянии. По словам первого заместителя директора «Беларусь-

фильма», финансовое положение национального кинопроизводителя было бы значительно лучшим в том случае, если бы студию избавили от необходимости направлять 50% арендных поступлений в государственный бюджет. Надежды на улучшение своего финансового положения кинематографисты связывают с принятием закона о государственной поддержке кинопроизводства и кинопроката в Республике Беларусь, проект которого обещает облегчить ситуацию с оттоком «арендного» дохода.

КИНОПРОКАТ: ЗРИТЕЛЬ ПРЕДПОЧИТАЕТ «HOME VIDEO»

Впрочем, «Беларусьфильм» не был бы «Беларусьфильмом», если бы основную часть его доходов составляли арендные поступления. По-прежнему главное место в структуре прибыли киностудии составляют средства от проката фильмов по телевидению и через системы проката. Стоимость проката фильма на телеканале дифференцирована в зависимости от метража кинопродукции, ее новизны и колеблется в пределах \$5-20 тыс.

Работа с телевидением сегодня является приоритетной для большинства кинематографических объединений. Дело в том, что финансовое положение телевидения в выгодную сторону отличается от положения системы проката. Благодаря этому телекомпания, как правило, платят много и вовремя. Стоимость проката фильмов в кинотеатрах, через систему «Киноvideопрокат» формируется из стоимости производства копии и стоимости так называемого лиценза. Производство копии в зависимости от метража фильма оценивается, как правило, в \$800-900. Размер лиценза дифференцирован в зависимости от того, какой регион приобретает право на показ. В том случае, если права на прокат фильма продаются Приморскому краю, -- самому большому региону России -- размер лиценза может составлять RUR 15 млн. А вот кино-

прокатная организация какой-нибудь Ханты-Мансийска заплатит за лиценз на этот же фильм на несколько миллионов меньше. Стоимость лиценза зависит и от того, к какой категории принадлежит кинопродукт. На фильмы категории «А» (продукция крупнейших киностудий, к примеру -- XX-th Century Fox; фильмы, относящиеся к категории высокого искусства, зрелищные ленты) лиценз может составлять \$20 млн. За старые фильмы, продукцию низших категорий, киноvideопрокат может заплатить и RUR 2 млн. лиценза.

Основой белорусского кинопроката являются предприятия системы «Киноvideопрокат», находящиеся в ведении областных и городских исполнительных комитетов. По словам Василия Коктыша, заместителя директора минского «Киноvideопроката», в настоящее время в столице республики действует 22 кинотеатра, 10 из которых («Москва», «Октябрь», «Мир» и т.д.) являются арендными предприятиями. Ни один из существующих сегодня в Минске кинотеатров не окупает себя. Государственных же дотаций хватает лишь на эксплуатационные расходы, средства для закупки кинопродукции «Киноvideопрокат» вынужден изыскивать самостоятельно. Прокат фильмов в республике перестал приносить прибыль еще в 1992 году. Основной причиной для этого было увеличение количества телекомпаний, передачи которых доступны для белорусского зрителя. Только в Минске принимается 6 открытых каналов эфирного телевидения, 10 студий кабельного вещания. Ежедневно по эфирному телевидению транслируется 30 наименований художественных фильмов. Еще одной причиной снижения рентабельности кинотеатров до катастрофического уровня является постепенный рост объемов рынка безлицензионного проката и просмотра видеопроductии. Только в столице таких предприятий более 500. В связи со всем вышеперечисленным показатель посещаемости белорусских кинотеатров упал с 13 посещений в год (1987) до 0,4 (1996).

Нерентабельность областных и городских киноvideопрокатов не позволяет осуществлять своевременные закупки новых фильмов, что, в свою очередь, влечет за собой потерю кинотеатрами даже тех зрителей, кото-

рые пока не утратили интерес к кинопросмотру. Потребность города Минска (150 новых фильмов в год) в прошлом году была выполнена лишь на треть. Причем все 52 фильма, закупленные городским «Киноvideопрокатом» относились ко 2-й и 3-й категориям. Впрочем, кризис постиг не только белорусский прокат. По словам Василия Коктыша, на последнем вераксинском кинорынке предложение по продукции категории «А» было крайне ограничено. Крупные зарубежные кинокомпании пришли, по всей видимости, к выводу, что кинопрокаты стран СНГ просто не способны приобретать их продукцию. В прошлом году усилиями сотрудников «Беларусьфильма» было выпущено 27 художественных, документальных и мультипликационных фильмов. Из них только 8 были приобретены столичной прокатной организацией. За три месяца 1997 года минский «Киноvideопрокат» приобрел 13 фильмов, из которых только 2 («Любить по-русски» и «Шельма») -- отечественного производства.

Если так пойдет и дальше, фильмы, произведенные в республике, станут недоступными для белорусского зрителя. О том, как это повлияет на развитие национальной культуры, говорить излишне.

Каков путь «спасения» отрасли? Приватизация в сфере киноvideопроката сегодня находится в зачаточном состоянии. Между тем, как показывает опыт стран бывшего социалистического лагеря, передача прокатной системы в частные руки позволяет резко улучшить состояние дел в этой сфере. Есть и еще один путь. Основным источником доходов белорусского кинопроката сегодня являются арендные поступления. Как и в случае с «Беларусьфильмом», прокатные организации 50% средств, получаемых от проката, вынуждены направлять во внебюджетные фонды исполнительных комитетов. Снижение этих отчислений позволило бы киноvideопрокатам изыскать средства на обновление репертуара и, как следствие, привлечь в кинотеатры зрителей. Руководство минского «Киноvideопроката» направило в Министерство культуры предложения по снижению арендных отчислений в бюджеты различных уровней. Таким образом, судьба отрасли напрямую зависит от решения Минкультуры и Совета Министров.

ЧЕГО ХОЧЕТ МУЖЧИНА

ОТ ИДЕАЛЬНОЙ ЖЕНЩИНЫ?

Чтобы она была красивой

Чтобы она была верной и надежной

Чтобы она была покладистой

Чтобы секс с ней был всегда безопасен

Чтобы она могла доставить удовольствие в жизни

ОТ ИДЕАЛЬНОЙ МАШИНЫ?

Mazda 323 признана самой «прекрасной» машиной 1995 года

10 лет подряд - самая надежная машина в Германии

Динамика и управляемость лучших спортивных машин

Подушки безопасности, ABS, брызги безопасности в дверях обеспечивают полную безопасность движения

Mazda-323 заняла первое место в американском хит-параде и, по мнению экспертов, доставляет наибольшее удовольствие от езды в своем классе

ТО ИМЕЕТ ВЛАДЕЛЕЦ MAZDA 323

ПРЕИМУЩЕСТВА: совершенство, проверенное временем! официальный представитель в Республике Беларусь «Холпи» Минск, ул. Шаранговича, 1, тел. (017) 259-58-72, 259-58-73, факс: (017) 259-58-74 Брест, ул. Московская, 17, тел. (0162) 250-949, 200-949, тел. в Гродно (0152) 443-548



НОВОСТИ

СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО БЕЛОРУССКИХ «ФОРДОВ» ДОЛЖНО НАЧАТЬСЯ ЛЕТОМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В конце прошедшей недели были проведены испытания первого белорусского автомобиля марки «Ford». Серийное производство автомобилей «Ford» совместное предприятие «Ford-Union» планирует начать летом текущего года.

На этой неделе палата представителей планирует рассмотреть внесенный президентом проект закона о предоставлении предприятию «Ford-Union» налоговых льгот. Этот законопроект обсуждался в прошедшем году парламентом 13-го созыва, однако принят не был, поскольку основания создания для одного предприятия столь благоприятного климата даже не были просчитаны правительством.

Законопроект предусматривает освобождение фирмы «Ford-Union» от большинства налогов и бюджетных платежей

сроком на 25 лет и от налога на прибыль на 5 лет с момента объявления прибыли. Эти предложения противоречат закону об иностранных инвестициях, согласно которому подобные льготы могут быть предоставлены лишь сроком на 5 лет. Кроме того, предоставление одной компании такого благоприятного режима может создать прецедент, и остальные иностранные инвесторы потребуют аналогичных льгот, в то время как благоприятный налоговый климат для отечественных предприятий до сих пор не создан.

НЕФТЬ — ТОВАР СТРАТЕГИЧЕСКИЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Субъекты хозяйствования Беларуси, поставляющие в республику нефть и нефтепродукты, освобождены от обязательной продажи иностранной валюты.

Соответствующее постановление принято правительством и Национальным банком республики. Основной целью постановления является увеличение объемов закупок нефти и нефтепродуктов для государственных нужд. Субъекты хозяйствования, поставляющие в республику нефть, освобождаются от обязательной продажи на Межбанковской валютной бирже иностранной валюты, которая в течение 30 дней после поступления на счета предприятий должна направляться на закупку нефти и нефтепродуктов, а также на

погашение и обслуживание полученных для этих целей кредитов. Данное постановление правительства и Нацбанка на много упростило порядок продажи валюты. До этого все субъекты хозяйствования республики, имеющие валютную выручку, обязаны были продавать 50 процентов валюты на Межбанковской валютной бирже, после чего вынуждены были вновь закупать ее. В связи с этим предприятия теряли массу времени и затрачивали значительные финансовые средства на конвертацию денег.

ВЕСЕННИЕ НОВИНКИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В Минске открылась выставка «Мінскі кірмаш. Вясна-97». Она необычна тем, что белорусские предприятия выставляют на суд потребителей небывалое количество продукции новых образцов.

Производитель большегрузных автомобилей ПО «БелАЗ» представил «детище» совместного с поляками СП — небольшой грузовичок «Люблин». Его отличие от известной российской «Газели» — более дешевый и надежный дизельный двигатель.

Гродненское ПО «Радиоволна» представило новые модификации автомагнитол «Гродно», а также всеволновые приемники «Верас» — на экспорт они идут под известным названием «Океан». Приемники эти оснащены модным сейчас диапазоном ФМ.

Минский завод «Электроника» наладил выпуск не только часов, но и других разнообразных устройств, оснащенных

тактовым генератором. А вот лыжная фабрика «Телеханы» занялась выпуском мебели. Представители предприятия объясняют это тем, что лыжи — продукция сезонная. Поэтому летом производство замирает, работники оставались без зарплаты. Разработки перспективных моделей кухонной мебели помогли избежать кризиса. И все же кухни из Телехан вызывают меньший интерес, чем традиционная продукция предприятия. Так, на выставке в Пярну, где лыжи «Телеханы» неизменно занимают первые места, один из посетителей в ярости попытался поломать белорусское изделие. Он согнул лыжу... а она не сломалась.

АУДИТ

Предприятий всех форм собственности.

Подтверждение достоверности бухгалтерского баланса, формирования уставного фонда.

Постановка бухгалтерского учета на базе программы

1С «Бухгалтерия» с последующим абонентским обслуживанием.

Консультации, восстановление, ведение бухгалтерского

учета, услуги по приватизации оказывает фирма

АКЦЕНТАУДИТ

Тел. (017) 268 77 61, 268 77 60.

НАЧАЛ СВОЮ РАБОТУ НАЦИОНАЛИЗИРОВАННЫЙ «БЕЛИНТУРИСТ»

Виктор МАТИНОВИЧ

Осенью прошлого года было объявлено о создании единого государственного туристического концерна. Большинство предпринимателей, работавших в этой сфере, выразили обеспокоенность угрозой возникновения государственной монополии. Что же представляет из себя национальный туристический концерн «Белинтурист» сегодня, когда до начала «активного» сезона осталось меньше месяца?

Государство «заинтересовалось» положением дел на рынке туристических услуг еще весной прошлого года, когда на все крупные агентства высадили своеобразный десант из налоговых служб. Вслед за этим последовало перелицензирование, «благодаря» которому количество участников рынка снизилось почти в три раза. Процесс выдачи разрешений нового образца должен был начаться в феврале 1996 года, в преддверии нового сезона. В том случае, если бы лицензия старого образца утратила силу в начале года, отдохнуть прошлым летом смогли бы далеко не все. Но благодаря усилиям Министерства спорта и туризма процесс перелицензирования был отложен до осени.

Пришла осень... На рынке осталось около 300 турагентств из 1300 существовавших ранее. Тем не менее уже 1 октября руководство «выживших» турагентств получило новый повод для беспокойства: увидев свет Указ президента РБ N 389 «О создании Национального туристического концерна «Белинтурист». Своим указом Александр Лукашенко постановил создать Националь-

ный туристический концерн «Белинтурист», включив в его состав следующие предприятия и организации: гостиничный комплекс «Юбилейный», motel-кемпинг «Минский», государственную туристическую фирму «Вест-Интур», производственный комбинат «Интурист», государственное предприятие «Белорусский комплекс «Юность». В указе содержится оговорка: «другие юридические лица могут войти в состав концерна на условиях, предусмотренных его учредительскими документами». Наибольшую обеспокоенность негосударственных туристических агентств вызвал пункт 4, в котором президент поручил Национальному банку Республики Беларусь «предоставить Национальному туристическому концерну «Белинтурист» и входящим в его состав предприятиям и организациям право на оказание услуг в области туризма за иностранную валюту, включая продажу туристических путевок».

По словам Ярослава Нехая, генерального директора предприятия, создание Национального туристического концерна

«Белинтурист» следует расценивать просто как изменение формы собственности акционерного общества «Белинтурист». Это АО было создано 1 апреля 1992 года. Первоначальными учредителями «Белинтуриста» являлись государственные предприятия, в числе которых был Комитет по внешнеэкономическим связям. Белорусская железная дорога и т.д. Впоследствии контрольный пакет акций был приобретен физическим лицом. Сразу после национализации концерна, некоторые сотрудники «Белинтуриста» покинули предприятие и перешли на работу в частную фирму «Внепинурист». В связи с тем, что эти специалисты забрали с собой наработанные за несколько лет связи, руководство Национального концерна обеспокоено возможностью снижения объема оказываемых услуг в текущем году. Для того чтобы не допустить этого, государственное предприятие «Белинтурист» усилила свою маркетинговую деятельность. В течение текущего года представители концерна побывали на двух туристических биржах, московской и берлинской, начали работу в области нетрадиционных форм рекламы. Среди прочих структурных изменений, произошедших в концерне после его национализации, можно назвать создание управления внутреннего туризма.

Рентабельность выездного туризма в республике крайне невелика. По причине низкой платежеспособности белорусов

оказание большого объема туристических услуг в этой сфере просто невозможно. Не приносит больших прибылей и выездной туризм — слишком мало иностранцев сегодня горит желанием отдохнуть в стране, где сбивают воздушные шары. Внутренний туризм ориентирован на белорусского потребителя и доступен ему по цене. Кроме того, эта ниша туристического рынка Беларуси пока не прошла стадию своего заполнения.

Несколько изменился после национализации и профиль деятельности «Белинтуриста». Помимо оказания туристических услуг, Национальный государственный концерн сегодня должен лоббировать интересы туристической отрасли на государственном уровне. Схема регулирования рынка такова: эксперты «Белинтуриста» разрабатывают предложения, направленные на улучшение хозяйственной деятельности в этой сфере, представляют их на рассмотрение в соответствующее управление Министерства спорта и туризма, которое, в свою очередь, передает их в Совет Министров. Несмотря на некоторую громоздкость этой системы государственного управления, представители «Белинтуриста» уже доказали ее работоспособность. Благодаря усилиям сотрудников концерна Национальный банк предоставил право на оказание услуг в области туризма не только «Белинтуристу», но и всем юридическим лицам, работающим в этой сфере.

МАНСАРДЫ ПО-ЕВРОПЕЙСКИ В МИНСКЕ

РАИСА ЮДИНА, ИРА «АПАШ»

Ну что такое чердак в многоэтажном доме? Место, где потихоньку скапливается всякий ненужный хлам, где разгуливают кошки, а то и останавливаются на «ночевку» разные подозрительные лица (если входу в подъезд не препятствует кодовый замок). Словом, для жильцов дома чердак является практически бесполезным местом. А что такое плоская крыша? Чаще всего для обитателей последнего этажа это настоящее бедствие — такая крыша, как правило, первоначально требует ремонта, а между тем вода нещадно портит потолки, стены и мебель в квартирах. В общем, не самая удачная конструкция.

Единственное, чем превратить пустующий чердак в актуальную мансарду и не менее выгодно надстроить ту же мансарду на доме с плоской крышей. Конечно, во втором случае понадобится больше материальных средств, но это совершенно оправданное вложение: во-первых, мансарда — это дополнительные помещения, которые можно сдавать в аренду; во-вторых, наклонная крыша навсегда защитит от «наводнений» сверху; в-третьих, здания с мансардами смотрятся очень симпатично. Европейские города очень показательны в этом отношении — многолетняя практика строительства и реконструкции мансард убедительно доказала и экономическую и социальную пользу таких проектов, и эстетическую целесообразность.

Мансардное строительство выглядит актуальным для решения проблем «полной площади» и у нас. Что для этого надо? Всего лишь качественные материалы: панели для внутренней отделки, утеплитель, специальные мансардные окна и, конечно же, хорошая кровля. Вам не надо собирать все это с миру по нитке, поскольку в Минске есть фирма, которая предоставит весь комплект материалов и услуг для обустройства мансарды.

Итак, что предлагает объединенная строительная компания «Rapp construction LTD». Самые качественные европейские материалы. Во-первых, это кро-

вельные и облицовочные покрытия финской фирмы «Rappila».

Пожалуй ни одна крыша не сравнится по эстетичности с черепичной. Красивый, но не самый практичный и долговечный материал. А вот черепица от «Rappila» — это что-то уникальное, поскольку сделана она из металла, покрытого пластиком, имеющим черепичный рисунок. Проверка на устойчивость к нашему климату этому материалу совершенно не нужна — Финляндия, как известно, тоже не самая жаркая страна. Срок эксплуатации металлочерепицы равен сроку эксплуатации всего здания. С точки зрения надежности и долговечности это не просто великолепный материал, но и экономически выгодный. Хотя его применение у нас пока в новинку, но замечу, что монтаж металлочерепицы достаточно прост и удобен. При укладке листов получается настоящий черепичный рисунок, цветное решение которого может быть самым разным (вся гамма состоит из 26 цветов). При всех своих качествах этот кровельный материал недорогой — у нас такая латаная-перелатаная крыша, ежегодно подлежащая ремонту по сравнению с кровлей «Rappila», обходится в целое состояние.

У нас речь идет не просто о надежной и красивой крыше, а о мансарде. И поскольку предполагается, что в этом помещении будут работать или жить



люди, то оно должно быть хорошо освещено. Для этого есть специальные мансардные окна «Velux» удобной конструкции — их можно встроить в любые крыши с уклоном от 15 град. Так что нормальное поступление света, а также теплоизоляция обеспечены.

А конкретно для утепления мансард идеально подойдут утеплители финских фирм «Isover» и «Rarosa». Ну а внутренняя отделка — это уже дело вкуса. Благо, «Rapp construction» может предложить широкий выбор типологий или замечательные панели «Osimo» из натурального дерева и «под» него с возможностью интересных комбинаций и вставок. В общем-то дизайн мансарды будет зависеть от того, для каких целей помещение будет предназначено.

А если оно может офисным — какая прекрасная возможность для фирм снять офис в центре города при нынешнем-то дефиците. А можно таким образом при реконструкции старых домов сделать солидные двухэтажные квартиры. В любом случае, выгода от рационального использования мансард неоспорима.

Не менее важно, чем качество материалов, и качество работы. В этом «Rapp construction», имея соответствующую лицензию, может предложить свои услуги. Таким образом, вопрос обустройства мансард решится в ком-

плексе: есть выбор всех необходимых материалов, есть опытные специалисты, которые выполнят все работы «под ключ».

Если же какая-то организация, фирма, занимающаяся ремонтом, может справиться с этим своими силами, то все материалы можно приобрести у «Rapp construction» (специалисты фирмы поделятся своим опытом, обучат персонал). Возможен вариант сотрудничества в виде субподряда. Что ни говорите, а профессионализм и опыт все-таки немаловажны в этом деле — если уж браться за него, то так, чтобы все было безупречно.

Если у вас нет средств на новую мансарду, то можно врезать специальные мансардные окна и сделать хорошую недорогую внутреннюю отделку на уже существующих чердаках. Окна «Velux» — оптимальный вариант для этих целей.

Вот таким образом можно без особых больших затрат решать проблемы дефицита площади, создавая современные и уютные помещения даже в самых престижных районах.

Если вас заинтересовала эта информация — обращайтесь в «Rapp construction».

Адрес фирмы: г. Минск, ул. Восточная, 169/33. Телефон: (017) 2-627-602, факс: (017) 2-627-106.

ЧЕТЫРЕ ПРАВИЛА НОВЕЙШЕЙ ИСТОРИИ БИЗНЕСА

Американцы переживают что-то вроде коперниковской революции в предпринимательстве. «До Коперника и Кеплера считалось, что Солнце вращается вокруг Земли», — говорит аналитик Фредерик Рейчелд. — Так и предприниматели, и консультанты вдруг обнаружили, что они жили, опираясь на узкую концепцию прибыли. А то, что действительно имеет значение, — это придание рыночной ценности предприятию в глазах клиента, акционера и самого работника. Нынешняя модель, в которой прибыль предшествует цене, — это, быть может, устаревшая астрономия Птолемея».

...Вспомним 1986 год, когда американская руководящая элита покрылась бурами пятнами стыда после доклада Массачусетского технологического института (МТИ). Тогда 16 экспертов в докладе «Made in America» нарисовали катастрофический сценарий. В нем будущее колоссов американского бизнеса выглядело совсем плохо. Япония достигла пика своего влияния; одержав победы в металлургии и бытовой электронике, она угрожает автомобилестроению и комплектующим для электроники.

Но прошло 6 лет, и ситуация предстала в другом ракурсе. Доллар хорошо продается, и США вновь становятся экспортером №1 планеты и первым импортером капитала. Во многих секторах, где наблюдается подъем (жилищное строительство, вычислительная техника, аудио- и видеотехника, товары массового потребления, индустрия здоровья), Америка уже конкурирует сама с собой (три из пяти мировых лидеров — американские предприятия). В рейтинге 1000 компаний по капитализации числятся 442 американских предприятия с 46% общей суммы накопленных (в 1988-м всего 36%).

Это не имеет ничего общего с мрачной картиной спада на крупных предприятиях, где свирепствует реинжиниринг (перекомпоновка индустриальных групп), который захватил Америку в начале 90-х. По мнению европейцев, на смену «золотым мальчишкам» и бандитам 80-х пришли «корпоративные киллеры» 90-х. В этом суждении есть доля истины, но упущены два важных момента: во-первых, почему вернулся дух предпринимательства, и, во-вторых, как был запущен механизм создания рабочих мест? Откуда это несовпадение между обретенным влиянием американских предприятий и негативным восприятием, которое укоренилось в головах европейцев?

«Европейцы ничего не поняли в реинжиниринге», — считают американские аналитики. — Они решили, что Америкой вновь завладели старые демоны охоты за быстрой прибылью. Они не заметили того, что стоит за крахом нескольких динозавров. А это — новое видение рынка и способов его завоевания. Начиная с 1992 года Америка создала 10 млн. рабочих мест. Она обновила свои предприятия с помощью финансового аппарата, такого, какой нужен для развития бизнеса, и опередила на 3-5 лет своих конкурентов».

Американцы задают один важ-

ный вопрос: достаточно ли снизить цены, деловализовать свое производство и выиграть еще несколько пунктов, чтобы выдержать двойное давление Японии, с одной стороны, и Европы, а также стран с низкой оплатой труда — с другой? На этот вопрос многие руководители отвечают: нет. Они знают, что говорят, потому что сами, следуя классической методе рационализма, зашли в тупик. Пока не поняли, что в стратегии, целью которой является улучшение результата, явно чего-то не хватает. Тогда они круто меняют стратегию и переносят сражение на другой фронт: обновление предложения, с одной стороны, и «генетическое» реформирование предприятия — с другой. И нашлись предприниматели, способные вести на высоком уровне эту политику.

Первый «переломный» признак — новые отношения между теоретиками и практиками в мире бизнеса. Первые покинули свою башню из слоновой кости. Вторые отправились на поиски новых идей. По пути клан консультантов потерял свое высокомерие, но зато приобрел влияние. Сейчас настало время объединить идеи и опыт перед лицом трех событий, меняющих картину бизнеса: технический прогресс, либерализация экономики и рост международной конкуренции. Отныне менеджерам предпочитают предпринимателей.

Второй «переломный» признак — волна децентрализации, искоренившая Америку. Большие корпорации уже не популярны. Если работник обладает мощным личным потенциалом, для него нет большой разницы между обладателями индекса Dow Jones и независимыми start-ups (Start-up — молодое предприятие, базирующееся на новых перспективных технологиях). Элита стала движущей силой создания новых предприятий.

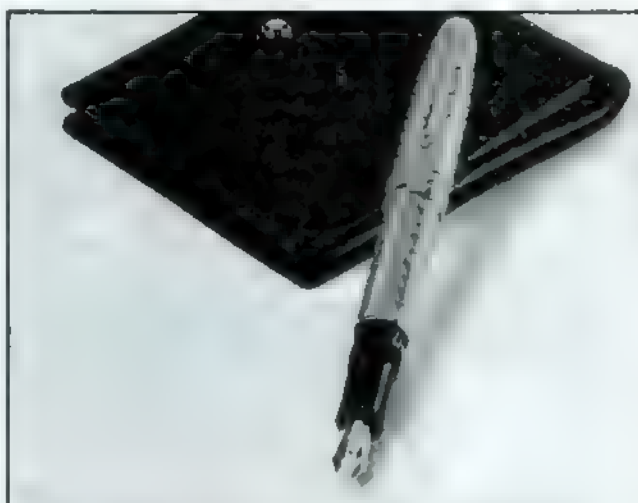
Третий признак. К власти пришли руководители, на своей шкуре испытавшие ужасы «американского спада». Никогда еще предприниматели, тесно связанные с инвесторами, не были так осторожны, говоря о своих достижениях. Американские руководители чувствуют, что переживают эпоху своего рода предварительного отбора, после чего всякое может случиться... Америка уже такое видела. В начале века, накануне запуска модели «Т» «Форда». Тогда, в 1908 году, 515 американских компаний считали себя способными производить автомобили.

Правило 1. Надо одновременно быть фантазером, предпринимателем и инвестором. Производительность — только средство. Цель — создание рыночной привлекательности.

Однако «продаваемость» не бывает без роста, как нет роста без стратегии. Уже появились первые исследования аналитической группы Мерсера о том, как ведут себя фирмы в тяжелые годы. Изучается динамика биржевых показателей и изменения оборота 1.000 ведущих американских компаний в промежутке между 1988 и 1993 гг. В результате все компании оказались разбиты по четырем группам:

1. Редукторы. Это — побежденные кризисом «доходляги». Их объем продаж и прибыль одно-

Журнал Expansion — одно из самых влиятельных экономических европейских изданий, опубликовал исследование французского аналитика Жака Барро о современных тенденциях в бизнесе. Первопроходцами тут выступают американцы. Их новации с трудом воспринимаются предпринимателями в европейских странах, но наиболее дальновидные бизнесмены уже слышат постулат нового времени и готовятся к грядущим переменам. В условиях жесткой конкуренции на мировых рынках такое умение сорентироваться и выбрать правильную стратегию равносильно шансу выжить. Поэтому и белорусским предпринимателям не лишне будет познакомиться с тем, как Америка вновь открывает предпринимательство.



ременно снижаются. Они отстают от конкурентов, и их акции на бирже падают.

2. Снижающие цены — сторонники массового сокращения рабочих мест и кардинальной перестройки. Их объем продаж достиг предела, но прибыль не выросла. Несмотря на поддержку бирж, они не отстаивают свои преимущества, т.е. не возобновляют активную деятельность.

3. Малорентабельные накопители. Занимаются скупкой акций, часто забегая вперед, но их прибыли неуклонно снижаются. Биржа неодобрительно относится к такой политике.

4. Рентабельные строители. Их биржевые показатели и объем продаж растут быстрее, чем у конкурентов. По мнению аналитиков, это, несомненно, хороший признак. В 1996 г. такими чемпионами по созданию рыночной капитализации стали Coca-Cola, General Electric, Mercedes-Benz, Microsoft, Procter & Gamble. Это семейство «рентабельных строителей».

Как же создается стратегия 90-х? Ответ дает старый пророк количественного планирования, биржевой капитал №1 планеты — компания General Electric. Как только компания возглавил Джек Уолч, он первым делом сломал систему центрального планирования, долгое время являвшуюся гордостью сотрудников GE. Он отменил прямое управление и передал ответственность за стратегию 12-ти отделений децентрализованным представителям различных групп внутри компании. В каждой из них за стратегию отвечает только шеф. Так называемые «операционисты» анализируют каждый попавший в поле зрения GE предмет отдельно: изменения в конкуренции, модификацию списка обязанностей служащих, выпуск новой продукции, приобретение или закрытие компаний, структурные реформы и т.д. Каждый год Джек Уолч собирает шефов каждой ветви для продолжительных дискуссий. Обсуждаются результаты текущего года в контексте перспектив четырех последующих лет. Таким образом, стратегия создается снизу и подталкивается решение наверху.

Правило 2. Чтобы создать спрос, предприятие должно со-

здать новое предложение.

Джон Као — особенная личность. Он представляет высшую точку поколения Internet. Изучал менеджмент в Стенфорде уже после того, как стал профессором по проблемам креативности в Гарвардской бизнес-школе. К тому же он, медик, обладатель диплома психиатра Йельского университета. Он также джазовый пианист и кинематографист: участвовал в съемках фильма «Секс, ложь и видео». Он, наконец, — создатель доброй подложки малых и средних предприятий, которые базировались на высоких мультимедийных технологиях в медицине. И поскольку у него остается еще немного времени на отдых, он начал писать книгу со странным названием «Jamming» (от англ. jam — свалка, толчея).

По мнению Джона Као, мы недооцениваем последствия одного исторического события — снижения стоимости доступа к информации. Когда руководители предприятий, наконец, поймут, что знание — это удобный, т.е. доступный всем материал, когда они научатся сопоставлять информацию из различных источников, то откроют для себя еще мало изведанный мир товаров и услуг. По мнению автора «Jamming», мы входим в эпоху обновления предложения.

Соревнование между предприятиями перемещается в область творчества. Примером для Джона Као служит не Генри Форд, а... Джон Колтрейн. Во время джем-сесн (отсюда и название книги) музыканты объединены только темой и несколькими связующими аккордами. Остальное — творчество. Тема дает пространство для создания множества произведений. Это и есть предприятие будущего: не место, где изо дня в день повторяют один и те же действия, а пространство для творчества и реализации идей.

Около трех лет гигант продукции массового потребления Procter & Gamble искал новую движущую идею, включающую в себя одновременно поиск коммерческой выгоды снаружи и нахождение резервов производительности изнутри. Раньше у него была политика стабильных цен и сокращения расходов на

рекламную раскрутку. Сегодня — политика поиска контакта с клиентом, которая вносит порядок в немного избыточное предложение и убирает с рынка ту продукцию, которая паразитирует на более продаваемой. В конце концов, «курс лечения» должен привести к определению традиционного для компании спроса.

В компании Microsoft поворот был еще более резким. Ее война с появившимся три года назад предприятием Netscape — создателем «Navigator» — программы для ориентировки по Internet, похожа на войну Давида с Голиафом. Microsoft выделяет на исследования сумму, в 20 раз превышающую оборот Netscape. Но несмотря на это президент Microsoft Билл Гейтс делает ставку на резкий стратегический поворот тогда, когда ничто не предвещает упадка. И... натывается на коалицию IBM, Oracle, Sun и Netscape. Его ждет нешуточная битва. Изменить основную линию предприятия в момент, когда оно должно достигнуть вершины, — сложный маневр. Если Билл Гейтс в течение нескольких месяцев станет мировым лидером в сетях, он создаст прецедент, который ознаменует собой новый этап в истории бизнеса. Но игра еще не сыграна до конца.

Правило 3. Если предприятие хочет выжить, оно должно постоянно меняться.

Все взгляды сегодня направлены на Hewlett-Packard — единственный гигант, действующий в секторе быстро устаревающих технологий, который смог в течение 60 лет, начиная со дня его основания, свести к минимуму различные случайности.

Модель Hewlett-Packard — это смесь прагматизма и писаных правил. После выпуска в 1939 г. осциллографа, благодаря которому Дисней смог создать фильм «Фантазия», история компании — это путь стратегического скольжения, непрерывная цепь открытий и закрытий проектов. В 1994 более 60% заказов относилось к продукции, выпущенной менее чем за два года, и 11% — к продукции более чем 4-летней давности. Это, без сомнения, результат многочисленных исследований (на которые уходит до 8% чистой прибыли после налогообложения). Это также доказательство хорошей работы. Льюис Платт, нынешний шеф компании, неукоснительно следует написанной в 1957 году Биллом Хьюлеттом и Дэвидом Паккардом так называемой Hewlett-Packard Way — декларации принципов компании. До сегодняшнего дня «задачи предприятия» не изменились.

General Motors, Ford и Chrysler, затронутые японской экспансией, тоже прошли через этот опыт. Такая же судьба угрожала и компании «Боинг», более уязвимой, чем думают, особенно если учесть рост кредитоспособности консорциума Airbus. На первый взгляд, «Боинг» находится на вершине могущества. Его портфель заказов переполнен. Его объем продаж будет расти с 16% в 1996г. до 30% в 1997 г. Но у истока ценовой войны стоит борьба между конструкторами. Возглавив компанию несколько месяцев назад, Фил Кондайт объявил реформу средств производства: отмена фаз в процессе конструирования, информатизация и упрощение ме-

тодов конструирования и монтажа, выравнивание отношений с поставщиками, более тщательный отбор партнеров, увеличение роли субподрядов.

Фил Кондайт — человек компании. Он относится к тому типу людей, к которым более всего подходит определение «корпоративные киллеры». Придя в «Боинг» как инженер в 1965, спустя четыре года он стал генеральным директором. Кондайт придает большое значение внутреннему климату в коллективе. Он даже пошел на то, чтобы на вечерних групповых дискуссиях с управляющими компаниями присутствовал поэт-философ Дэвид Уайт.

Правило 4. Современные шефы должны увлекать, побуждать и, если возможно, заставлять мечтать.

Сегодня развивается новая тенденция: «расшевелить» немного стареющие или бюрократизировавшиеся с несуществующими проблемами компании с помощью новых руководителей из других областей. Ожидается, что они заставят работать воображение и пробудят рвение в сотрудниках. Этим, например, объясняется назначение на пост главы IBM Лу Герстнера, бывшего консультанта-аналитика, ставшего затем президентом RJR Nabisco.

Этот феномен распространяется и на ключевые посты второй линии управления. Чтобы развить стратегию марки в мире информатики, Microsoft нанял опытного кадрового работника Procter & Gamble. Со своей стороны, General Motors взял на работу Рона Зарелла, бывшего генерального директора Vauxhall & Lomb, чтобы «привнести в политику GM немного хорошего чужого». Эти перемещения — удобный повод для создания фирм, «производящих» потенциальных руководителей предприятий. Так, замечено, что крупные личности, работающие в производстве товаров массового потребления или в области коммуникаций, умеют «показать себя» и в других секторах. Возьмем наиболее успешные компании: Disney, Procter & Gamble, Coca-Cola, Rubbermaid и Johnson & Johnson. У них успех прямо-таки следует за успехом. Дуглас Айвистер, возглавляющий «Кока-Кола», в какой-то степени символизирует собой эти новые ценности: на первом месте всегда товар, торговая марка, сектор рынка, коммерческая агрессивность. И это ничего общего не имеет с разговорами о сокращении стоимости.

Фактор продуктивности тем не менее все еще остается «священной коровой» для административных советов. Это во многом объясняет, почему на верхней ступени иерархии многих компаний распределение ролей происходит особенно тщательно. Когда №1 в структуре управления «предприниматель», то стараются дать ему в подчиненные №2 — управленца. Каждый играет свою роль. Есть тот, кто заставляет мечтать, и тот, кто критикует. «Хороший парень» с прищипом в руках и «плохой парень» — с кнутом. Ведь предприятия основываются на логике экспансии и завоевания рынка и не упускают из виду основную цель: повышение объема продаж для того, чтобы еще быстрее увеличить прибыль.

(Печатается с сокращениями)

КОРОТКО

3 миллиарда 560 миллионов рублей перечислены в бюджет белорусской столицы по итогам очередного аукциона по продаже объектов коммунальной собственности.

Из выставленных на торги пяти объектов были проданы два — мелкооптовая база на окраине города и овощной магазин по проспекту Рокоссовского. Организаторы аукциона — Минский городской комитет по управлению государственным имуществом и приватизации и эксперты Международной финансовой корпорации — отметили активность предпринимателей: на участие в торгах по упомянутым объектам было подано 11 заявок; цена мелкооптовой базы в ходе торгов возросла более чем в 13 раз.

В нынешнем году свое 900-летие готовится отметить Минск.

Жаль, однако, что столь знаменательный юбилей город встретит с практически уничтоженным историческим обликом. За последние пять лет центральная часть Пинска изуродована до неузнаваемости и до сих пор застраивается однотипными многоэтажками. При этом уничтожаются добротные постройки, которые после реставрации могли бы украсить собой город. В плачевном состоянии находится большинство старинных усадеб, парков и дворов в окрестностях города. Недавно общественности при поддержке местной прессы едва удалось спасти дом известного в свое время пекаря Данилькевича, расстрелянного фашистами во время Отечественной войны.

На территории Беларуси исторически сложилась относительно равномерная сеть городских и сельских населенных пунктов, но стратегия развития населенных пунктов и производственной инфраструктуры предусматривает некоторое вымещение в устанавливаемые положения вещей.

Городские населенные пункты (их всего 212) занимают 1,1% территории страны, сельские поселения — 3,9%. Более половины населения республики живут в городах (68%), причем на долю крупных городов и Минска приходится половина всего населения. Именно поэтому решено в принудительном порядке приостановить расширение белорусских городов, и в ближайшие 15 лет они не должны выйти за пределы ныне существующих границ.

А вот многие сельские поселения будут укрупняться. Дело в том, что сложившаяся система сельских поселений (около 25 тыс.) отличается измеченностью — две трети сел и деревень имеют менее ста жителей. К тому же, в центрах хозяйства и сельсоветов проживает менее половины всего сельского населения.

Отдел информации «БДГ»

ОБМЕН ЖИЛЬЯ

МЕЖДУГОРОДНЫЙ КВАРТИРНЫЙ ОБМЕН ПРЕВРАТИЛСЯ В МЕЖДУНАРОДНЫЙ

Виктор ДЕМИДОВ

В бывшем СССР обмен жилья был одной из немногих легальных возможностей поменять место жительства. Поэтому меняли квартиры не только в пределах своего города — значительную часть составляли междугородные обмены. После исчезновения с карты СССР многие междугородные обмены стали международными. А значит, и более привлекательными.

Приход рыночных отношений во многом снизил актуальность простого обмена жилья — он перестал быть единственной допускаемой операцией на квартирном рынке. И оказалось, что в большинстве случаев гораздо проще решить проблему через куплю-продажу. Но новые политические и экономические реалии одновременно подхлестнули и междугородный (а теперь уже и международный) обмен жилья. Произошло это в первую очередь из-за политических событий, результатом которых стало резкое увеличение миграции населения. Поменялись и приоритеты: если прежде обменивающие свою квартиру стремились переехать в более крупный город (в идеале — в Москву), то за последние несколько лет на первый план выдвинулось желание покинуть «горячие точки», пусть и за счет ухудшения жилищных условий, а затем — стремление к воссоединению семей, зачастую неожиданно оказавшихся разделенными государственной границей. Все это привело к резкой активизации междугородного и международного (в пределах СНГ и стран Балтии) обмена жилья.

На сегодняшний день сформировалось несколько основных направлений обмена минских квартир. Минск и в советское время был достаточно популярным среди мигрантов городом. В начале 90-х годов его популярность еще более возросла — Беларусь среди всеобщего хаоса оставалась своего рода оазисом мира и относительного экономического благополучия. В это время предложений жилья на обмен в Беларуси было гораздо меньше, чем встречных предложений из-за рубежа. Благодаря этому белорусские квартировладельцы оказались в относительно выгодном положении по сравнению, скажем, со странами Балтии или Россией. Одно время (в 1991 — 1993 годах) можно было без проблем обменять двух-, трехкомнатную квартиру в Минске на полноценный двухэтажный кирпичный особняк в Юрмале на берегу моря. (Если повезет, то при желании и с небольшой доплатой можно произвести такой обмен и сейчас.)

Белорусские любители более теплых мест также не оставались внакладе — до сих пор многие крымские домовладельцы готовы поменять свой дом с традиционным виноградником на крымском побережье на заурядную квартиру в Минске.

Неизменным с застойных времен оставался лишь дисбаланс с крупными российскими городами: многие белорусы по-прежнему готовы были поменять свою трех- или четырехкомнатную квартиру на однокомнатную в Москве или Санкт-Петербурге. Но, увы, встречный поток желающих практически отсутствовал.

Наибольшую привлекательность для квартирных обмен-

щиков Беларусь сохраняла лет пять. С конца 1994 — начала 1995 годов поток желающих поселиться в Беларуси начал спадать — сказались отсутствие реформ, продолжающийся снижаться уровень жизни и нарастающая политическая нестабильность. Более обеспеченные обменники из России стали все чаще отдавать предпочтение спокойным и зажиточным странам Балтии. Достаточно активным остается пока только поток предложений из Украины и в меньшей мере — из Прибалтики, откуда продолжают уезжать белорусы и русские.

Привлекательность того или иного города при инообмене зависит, во-первых, от его размера (города «миллионеры» сохраняют особый статус); во-вторых — от уровня жизни в стране. Именно поэтому квартиры в России ценятся выше белорусских, а белорусское жилье, в свою очередь, дороже украинского и тем более — азиатского.

Основные направления обмена сегодня таковы.

Обмен с Украиной

«Украинские» предложения на обмен жилья составляют изрядное число предложений по инообмену — порядка одной трети. Причем более половины «украинских» предложений приходится на Крым. Сотрясаемый в последнее время постоянными конфликтами этот когда-то райский полуостров сейчас выбрасывает на рынок огромное количество недвижимости. Потенциальные беженцы из Крыма готовы за одну или двухкомнатную квартиру в Минске или каком-либо белорусском областном центре отдать свою трех-, четырехкомнатную квартиру или даже особняк на берегу Черного моря. Интересно, что белорусы часто соглашаются, не будучи, видимо, в силах устоять перед соблазном.

Жители других украинских городов также проявляют немалый интерес к белорусской недвижимости. Минскую квартиру можно поменять на равноценную или даже лучшую в крупных украинских городах — Киеве, Харькове, Львове, Одессе. Кстати, обмен Одесса — Минск — один из самых частых. С мелкими украинскими городками меняются гораздо реже — в первую очередь из-за нежелания белорусов ехать в украинскую провинцию.

Обмен со странами Балтии

На балтийском направлении в последнее время наблюдается спад активности: белорусы, желавшие уехать из ставших им чужими молодых государств, в большинстве своем уже уехали, а богатейшие быстрыми темпами жители трех Балтийских стран, естественно, не имеют необходимости переезжать в Беларусь. Да и белорусских квартировладельцев не очень-то тянет в Прибалтику — «уж лучше вы к

нам». Но предложения все-таки встречаются. К восточному удивлению белорусов (особенно минчан) оказывается, что квартиры у нас пока еще ценятся выше, чем в Таллинне, Риге или Вильнюсе. Например, двухкомнатную квартиру в центре Минска вполне реально обменять на трех- или четырехкомнатную в центре Таллинна.

Обмен с Москвой и Подмосковьем

Предложения поменяться на Минск со стороны москвичей практически не встречаются — хозяевам московских квартир гораздо выгоднее продать их у себя в городе, а затем уж покупать гораздо более дешевое жилье в любой точке бывшего СССР.

Проще поменять минскую квартиру на равноценную в так называемом ближнем Подмоскovie. Обычно это городки типа Серпухова, Зеленограда или Павлово-Посада. По не совсем понятным причинам достаточно многие их жители готовы обменять свою квартиру на квартиру в Минске.

Другие города России

Санкт-петербуржцы гораздо охотнее москвичей расстаются с квартирами в Северной Пальмире в пользу минских. Правда, обмен в большинстве случаев идет по коэффициенту 1:2 — одна комната в Санкт-Петербурге меняется на две комнаты в Минске.

Квартиру в других крупных российских городах вполне можно выменять на равноценную в Минске. Это подтверждается и ценами — в большинстве крупных российских городов европейской части (до Урала) цены на жилье примерно равны минским. Так, на минском рынке чаще других встречаются предложения по равноценному обмену из Волгограда, Нижнего Новгорода, Брянска, Казани. Города типа Орла, Пскова уже проигрывают по сравнению с белорусской столицей: трехкомнатную квартиру в том же Пскове вполне можно получить в обмен на двухкомнатную «хрущевку» в Минске. А вот обмен между Псковом и, скажем, Гродно будет уже равноценным. Предложения из городов Сибири и Дальнего Востока попадают на белорусский рынок реже, но, как правило, квартиры там проигрывают минским.

Страны Азии

Для жителей многих азиатских республик бывшего СССР Беларусь по-прежнему сохраняет невероятную привлекательность. Поэтому многие минские рекламные газеты буквально завалены предложениями по обмену квартир из Алма-Аты, Ташкента, Бишкека и прочих солнечных городов. Но тут уже приходит очередь белорусов «воротить нос» — мало кто из белорусских квартировладельцев соблазняется перспективой жизни в нищем и стреляющем юге бывшего Союза. Так что коэффициент при обмене жилья весьма выгоден для белорусов: 2:1 — две комнаты в столице одной из азиатских республик на одну комнату в Минске или другом крупном белорусском городе. Встречаются и более выгодные варианты.

ОПЫТ

УКРАИНСКИЙ ВАРИАНТ

Виктор ДЕМИДОВ

Сценарий развития украинского рынка недвижимости очень напоминает белорусский — здесь и бурный рост в 1992 — 1995 годах, и отрыв крупных городов, и аналогичные сезонные колебания конъюнктуры. Но в отличие от Беларуси Украине пока удается избежать острого кризиса на рынке недвижимости имущества. Причина этого — в кардинально ином отношении властей, которые стараются не задавить, а наоборот, стимулировать развитие рынка, либерализуя законодательную и нормативную базы.

Среди других государств СНГ Украине одной из первых удалось сформировать цивилизованный рынок недвижимости. Уже в 1991 — 1994 годах там была приватизирована половина всего жилья, наполнив рынок недвижимости товаром. Тогда же в частные руки стали переходить небольшие объекты коммерческого назначения — своеобразный аналог нашей «малой приватизации». А во второй половине 1995 года началась и активная продажа городских земель предпринимателям. Всего же украинское руководство планирует до окончания 1998 года продать порядка 400 тыс. га городской площади на сумму \$50 млрд. Власть не боится вызвать волну «праведного народного гнева» или подорвать экономику, свободно продавая землю как своим гражданам, так и иностранным «буржуазам». Украинское правительство, продавая землю собственным предпринимателям, нашло удачный способ пополнения государственного бюджета. Бурному развитию украинского рынка недвижимости в свое время немало поспособствовало отсутствие всех тех ограничений, которые присущи рынку недвижимости Беларуси. Так, например, любой житель Украины всегда мог свободно приобрести жилье в любой точке государства (белорусов, напомню, извлекли от «крепостного права» только в середине прошлого года). Это работает на развитие рынка не только в столице, но и в средних и мелких городах, где активно приобретала жилье самостоятельная часть сельских жителей.

С тех пор как жители провинции получили возможность приобретать жилье в крупных городах, цены на жилую недвижимость практически не снижаются. Вообще, миграционные процессы оказывают на рынок недвижимости Украины влияние, сопоставимое только с ситуацией в странах Балтии. Многие украинцы продают жилье, покидая страну; другие, наоборот, возвращаются на Родину из-за рубежа: кто-то уезжает из Западной Украины в восточную часть страны, а кто-то возвращается во Львов... По оценкам украинских специалистов, сделки с недвижимостью, порожденные миграцией населения, составляли в 1994 — 1995 годах (пик миграции внутри страны) порядка 65% от общего числа. Сейчас этот показатель сократился раза в три, но в свое время на волне миграции разбогатели многие риэлтерские фирмы.

Еще одно отличие украинского рынка недвижимости от белорусского — его децентрализованность. В городах с населением свыше миллиона человек рынок недвижимости развивается независимо от столичного. Так, например, гости и участники прошедшей еще в 1994 году в Харькове 2-й международной ярмарки недвижимости стран СНГ имели возможность убедиться, что в этом городе рынок недвижимости в отличие даже от киевского выглядит уже практически по-европейски. До недавнего времени Укра-

ина была единственной из стран бывшего СССР, где сделку с недвижимостью не обязательно было регистрировать у нотариуса. Зарегистрировать сделку можно было и на местной бирже. Благодаря этому правилу многие биржи стали своеобразными центрами по торговле недвижимостью, выполняя не только функции регистрации сделок, но и оказывая чисто посреднические услуги типа подбора вариантов купли-продажи и подготовки документов.

Цены на украинское жилье стабильно росли примерно до середины 1995 года, хотя максимальные темпы роста наблюдались в 1993 — 1994 годах. В то время многие люди вкладывали деньги в недвижимость в надежде на то, что рост цен позволит в дальнейшем получить неплохую прибыль. Но во второй половине 1995 года цены «замерзли» (если не принимать во внимание традиционные сезонные колебания), а с середины 1996 года кое-где даже поползли вниз. Специалисты улавливают эту тенденцию к общему падению покупательской активности населения из-за экономического кризиса. В настоящее время цены на жилье в крупных городах ниже на 5 — 10% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

Цены на квартиры в Киеве в целом лишь немного не дотягивают до минских, а по некоторым типам квартир (однокомнатные) уже аналогичны. В Житомире наибольшим спросом также пользуются однокомнатные квартиры, цены на которые за последний год практически не упали. Наименее интересны для покупателей трех- и четырехкомнатные квартиры. За последний год они подешевели почти на четверть. Исключением, как и везде, стал довольно специфический товар — большие квартиры на первых этажах домов в центре города. Коммерческие фирмы охотно выкупают их с последующим переоборудованием под офисы и магазины. Кстати, Житомир — один из основных центров миграции сельского населения, что создало в нем достаточно высокий для небольшого города уровень цен и поспособствовало появлению сравнительно большого числа агентств недвижимости. Харьков, который по численности населения и характеру жилого фонда удивительно похож на Минск, может служить образцом даже для специалистов из других украинских городов. Уже в 1994 году харьковские риэлтеры предоставляли своим клиентам такие услуги, о которых не то что в Минске — и в Москве еще не слышали. Кстати, такой отрыв Харькова и сегодня благополучно сохраняется — в этом городе сейчас, пожалуй, самый развитый рынок недвижимости на всей территории СНГ. Цены на жилье в Харькове практически аналогичны минским. Отличие в уровне сервиса и в том, что здесь есть хорошо развитый рынок нежилых (коммерческой и производственной) недвижимости.

КАДРЫ

А МОЛЧАЛЬНИКИ ВЫШЛИ В НАЧАЛЬНИКИ...

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

В ходе последнего московского заседания Совета руководителей государств СНГ бывший министр обороны Беларуси Леонид Мальцев назначен первым заместителем начальника Штаба по координации военного сотрудничества стран Содружества. Ожидается, что уже в ближайшее время он покинет неблагодарную родню и переедет в Первопрестольную.

Человек, не посвященный в политические интриги, может истолковать назначение Мальцева как признание заслуг белорусских Вооруженных сил, которое позволит ему на равных вести диалог с российским МО. На самом деле объяснение внезапного перемещения опального генерала в Москву далеко не так однозначно.

Как известно, Леонид Мальцев в ноябре прошлого года был снят с должности указом президента «за поступки, дискредитирующие звание офицера». Имелось в виду выступление министра на юбилейном собрании Минского мединститута, куда он прибыл после фуришета по случаю открытия станции космической связи. На этом мероприятии присутствовал и сам Александр Лукашенко. Появление Мальцева на трибуне в нетрезвом виде оказалось неожиданным. В армейской среде было известно, что министр хоть и не пропагандирует полное воздержание от спиртного, но во всяком случае «зеленым змием» не злоупотребляет.

Тем не менее Леонид Мальцев от большой политики был отстранен. И мало кто мог предположить, что он вновь будет востребован. Но, видимо, не зря многие аналитики утверждают, что при прогнозировании действий президента все логически предсказуемые варианты следует отбрасывать, так как верным окажется лишь самый абсурдный.

Абсолютно ясно, что окончательный вердикт Лукашенко объясняется не какими-то личными симпатиями или изменением его отношения к пьяной братии. Вероятно, правы те, кто утверждает, что вернуться в политику в условиях Беларуси имеют шанс лишь те чиновники, которые в период временной безработицы успешно проходят тест на благонадежность и хранят молчание по поводу всего, что касается действий «хозяина».

Достаточно вспомнить скандальную отставку еще одного экс-министра обороны (всего за пять лет они сменялись четвержды). В 1995 году Анатолий Костенко был снят с должности и обвинен в коммерциализации армии, способствовавшей разбазариванию военно-технического имущества и недовыполнению МО. Однако пенсионером Костенко оставался недолго. Благодаря поддержке некоторых высокопоставленных лиц из президентского окружения (отдельные недоброжелатели главы президентской администрации называют именно его) и строгому режиму молчания (все попытки представителей СМИ вызвать генерала на откровенность провалились) эта фигура вновь появилась на политичес-



Какому Богу молился?

ком Олимпе. Костенко был назначен военным атташе в белорусском посольстве в Брюсселе.

Костенко и Мальцев — далеко не единственные силовики, которые пережили и падение, и взлет. Например, после того, как автор нашумевшего антикоррупционного доклада получил карт-бланш на первых президентских выборах, в жернова кадровых чисток попали председатель КГБ Геннадий Лавицкий и начальник управления военной контрразведки (УВКР) Станислав Князев, которые в период выборной кампании слишком уж явно делали ставку на основного соперника Лукашенко — премьер-министра Вячеслава Кебича. Оба чекиста были уволены со службы, причем Князев лишился якобы незаконно полученного звания генерал-майора.

Но чиновники проявили дальновидность и, будучи обиженными, тем не менее не перешли в стан оппозиции. Эта тактика спустя год принесла свои плоды. Геннадий Лавицкий, ранее активно боровшийся с еврейской спецслужбой «Моссад», был назначен послом Беларуси в Тель-Авиве. Князев, недолгое время проработавший заместителем начальника службы безопасности одной из коммерческих фирм, назначается преподавателем в Институт национальной безопасности. Мало того, в феврале с.г. он в составе комиссии Совета безопасности принял участие в инспекторской проверке УВКР. Сейчас же в коридорах КГБ ходят слухи о его возможном возвращении в армейскую контрразведку.

Иной оказалась судьба других чиновников высокого ранга, пострадавших от «батьки» и пытавшихся отстоять свою честь и достоинство. Например, первый министр обороны Павел Козловский получил отставку в связи с обвинениями в злоупотреблении служебным положением и был разжалован на одну ступень. Судебные «разборки» с президентом оказа-

лись безрезультатными. Вступление в ряды оппозиции повлекло преследования. 6 апреля должен состояться суд по поводу участия Козловского в последних политических акциях.

Снятый в 1995 году с должности с аналогичной формулировкой министр внутренних дел Юрий Захаренко также пытался, но не смог добиться правды в суде. Попытка баллотирования в парламент закончилась безрезультатно, так как власти и новое руководство МВД сообщали вставляя ему палки в колеса. Сейчас Захаренко также ждет суд за участие в несанкционированном шествии 15 марта.

Однако в немилость у Лукашенко попадают не только военные чины. Ее испытали и бывшие премьер-министры Вячеслав Кебич и Михаил Чигирь. Первый, умудренный жизненным и кабинетно-партийным опытом, не стал «лезть в бутылку» после своей

отставки и обвинения в развале экономики. Уклонение от встреч с представителями прессы и недопущение критики президента принесли свои результаты. Не без санкции главы государства он был зачислен в состав Палаты представителей.

А ноябрьский демарш Михаила Чигиря, обратившегося к Лукашенко с требованием отменить референдум и вернуться в правовое поле, поставил крест на его «прилукашенковской» карьере. Г-н Чигирь не вернется в большую политику (по крайней мере, при нынешнем президенте). Это стало ясно после того, как его супруга дала интервью независимым СМИ, в котором описала нравы в верхних эшелонах власти. В то же время г-н Чигирь начал ощущать повышенное внимание к своей персоне со стороны прежнего шефа. Существует версия, что планируемое назначение экс-премьера на должность председателя правления одного из российских банков в Беларуси не состоялось из-за категорических возражений первых лиц страны.

Как видно, череда наказаний и помилований чиновников нет конца. Сейчас решения судьбы ждут отстраненные от должностей первый заместитель министра внутренних дел генерал Фарид Канцеров и начальник Главного управления пограничных войск Владимир Морковкин. Вполне возможно, что им тоже удастся «восстать из пепла», так как каких-либо критических замечаний в адрес президента они не допускают. Не исключено, что Фарид Канцеров вскоре переберется в представительство СНГ в Москве и станет координатором деятельности правоохранительных структур Сообщества от Беларуси.

Принципы нынешней кадровой политики в Беларуси поразительно напоминают те, что бытовали в годы сталинизма. Как и тогда, сейчас каждый государственный чиновник пребывает в постоянном страхе за свою судьбу, так как понимает, что его благополучие зависит от воли лишь одного человека.

КРИМИНАЛ

ИНКАССАТОР — ПРОФЕССИЯ ОПАСНАЯ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

На прошлой неделе в Гродно было совершено преступление, которое потрясло общественность не столько величиной нанесенного ущерба, сколько хладнокровностью и агрессивностью грабителей, тщательно спланировавших акцию.

На инкассаторов гродненского филиала «Приорбанка» совершено нападение. Один служащий легко ранен. Преступники (скорее всего, у него были сообщники), завладевшие автомобилем и деньгами в сумме свыше BLR 1 млрд., удалось скрыться.

Вся областная милиция, в том числе участковые и работники ГАИ, подключена к розыску. Прорабатываются различные версии. Предстоит выяснить, совершено это ограбление заезжей «бригадой» или одиночкой, причастны ли к нему сотрудники банка либо инкассационной службы и т.д. В оперативном поиске принимают участие органы КГБ. Перед пограничниками поставлена задача вос-

препятствовать побегу злоумышленника из страны.

Это одно из самых дерзких преступлений последних пяти лет. Правда, нападения на банки и их служащих имели место и раньше. В 1995 году сотрудник инкассационной бригады, перевозившей деньги из Витебска в Минск, убил своего напарника и попытался скрыться. Однако стражи правопорядка сработали оперативно — автомобиль с преступником был блокирован в районе Плещениц. Взяв в заложники перестрелке грабитель был убит.

В 1996 году на милиционера, охранявшего в ночное время крупный филиал «Агропромбанка», напал ранее судимый житель этого районного цент-

ра. Наводчицей оказалась кассир банка — сожительница преступника. Грабитель оглушил охранника, завладел его автоматом и крупной суммой денег. Однако уже спустя сутки он был задержан на железнодорожной станции Осиповичи.

Еще одна преступная акция была совершена в Кобрине. Грабитель-дилетант пытался совершить налет на пункт обмена валюты, но сразу же был задержан.

По мнению некоторых сотрудников МВД, в ближайшем будущем банковские учреждения страны будут подвергаться нападениям еще чаще, так как преступлений, особенно связанных с посягательствами на личность, а также организованных преступных группировок становится все больше. Для противостояния грабителям сил МВД явно недостаточно. Необходимо укреплять инкассационные бригады, повышать профессионализм их сотрудников.

КОНВЕРСИЯ

БЕЛАРУСЬ ОСТАЕТСЯ ОДИН НА ОДИН С ЭКОЛОГИЧЕСКИМИ ПРОБЛЕМАМИ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

Как стало известно «БДГ», с 9 по 13 июня в Минске в рамках реализации соглашения между оборонными ведомствами Беларуси и США относительно восстановления экологии на бывших объектах и позициях ракетных войск стратегического назначения пройдет 4-я международная научно-практическая конференция «Эффективное повторное использование бывших военных объектов: экологические и экономические аспекты демилитаризации». Мероприятие будет организовано республиканским Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды, МЧС, военным ведомством, Академией наук Беларуси и Агентством по специальным вооружениям Минобороны США.

Сегодня, когда во многих странах идут процессы конверсии и демилитаризации, активизировалось международное сотрудничество в сфере повторного задействования бывших армейских городков в мирных целях. Белорусская сторона, осознавая, что решить сопутствующие этому процессу экологические и экономические проблемы собственными силами будет трудно, в 1994 году выступила с инициативой проведения 1-го международного семинара «Экологические проблемы демилитаризации». Позднее Беларусь и США были проведены еще два подобных совместных мероприятия.

Беларусь особенно нуждается в западных субсидиях для реализации проектов по ликвидации негативных экологических последствий в местах бывших дислокаций российских ракетных объектов. Ведь таких объектов в нашей стране около 20. Они разбросаны по четырнадцати районам Беларуси. Наиболее сложная ситуация в Лидском, Мозырском, Поставском и Петриковском районах, где еще недавно размещались полки РВСН, имевшие на вооружении мобильные комплексы.

Как известно, согласно договору, подписанному еще во времена СССР, российская сторона, выводя свои ракеты, не брала на себя никаких обязательств по рекультивации земель. Между тем скудный госбюджет Беларуси не позволял даже планировать ка-

кие-либо восстановительные мероприятия. Поэтому власти решили обратиться за помощью к США, которые заинтересованы в демилитаризации нашей страны и весьма серьезно относятся к проблемам экологии.

Беларусь уже получила в подарок уникальную радиационную лабораторию на базе самолета «АН-26», позволяющую фиксировать малейшие колебания уровня радиации в районе объектов РВСН. Кроме того, ожидалось, что Беларусь будет выделено около \$4 млн. для восстановления флоры и фауны военных городков. И это далеко не единственные американские денежные инъекции в наши программы разоружения и конверсии. В 1986 году для уничтожения бронетанковой техники США в соответствии с договором ОВСЕ поставили на 140-й танкоремонтный завод в Борисове технологическое и вспомогательное оборудование на сумму \$2,5 млн. Вскоре должны были поступить еще \$40 млн. в рамках программы взаимного сокращения угрозы (закон Нанна-Лугара).

Однако последние политические события в Беларуси, связанные со свертыванием демократических свобод и антиамериканской истерией, заставляют сомневаться в осуществлении этих планов. Выслан первого секретаря посольства США Сергея Александрова, не допустив на свою территорию исполнительного директора Фонда Сороса Пи-

тера Берна, Беларусь лишила себя возможности получить валютные средства. Не исключено, что останется нереализованным и проект программы по демилитаризации объектов РВСН. По некоторым сведениям, под вопросом находится финансовая поддержка программы оказания помощи по ликвидации последствий аварии на ЧАЭС. Причина та же — стремление белорусских властей контролировать процесс поступления и распределения гуманитарных грузов.

Так что Беларусь, скорее всего, придется решать свои проблемы самостоятельно. Надеяться на содействие России, которая сама нуждается в средствах, вряд ли приходится. Хотя еще год назад сотрудничество в этой сфере казалось весьма перспективным. В апреле 1996 г. на международном семинаре «Конверсия оборонных предприятий в восточноевропейских странах: проблемы и перспективы» заместитель министра промышленности Владимир Бобков отмечал: «Конверсия — очень длительный процесс, рассчитанный не на пять лет, и мы будем стремиться максимально перенять опыт всех государств в данной области». Интересно, чей же опыт использовали белорусские власти, разрывая партнерские отношения с теми, кто действительно помогал ликвидировать последствия политики милитаризации?

ПРОДАЕТСЯ

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ
БАЗА В г. МИНСКЕ

земельный участок - 1,6 га; ■
административно-бытовой ■
корпус - 1200 кв. м; ■
производственные цеха, ■
склады - 2200 кв. м; ■
растворо-бетонный узел ■

Тел.: (017) 269-19-63,
факс: (017) 232-20-20

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

АНТИМАФИОЗНЫЙ КОМИТЕТ:
ВРОДЕ БЫ ЕСТЬ, А ВРОДЕ БЫ И НЕТ

ИВАН КАШКАН

Руководство Беларуси, объявившее о начале «крестового похода» на организованную преступность и коррупцию, тем не менее не торопится с созданием соответствующего комитета при Министерстве внутренних дел.

Напомним, что указ «Об образовании комитета по организованной преступности и коррупции при МВД» был подписан Александром Лукашенко еще 7 февраля нынешнего года. И хотя новое антимафиозное подразделение создается не на пустом месте, а на базе Управления по борьбе с организованной преступностью и коррупцией (УБОП) МВД страны, комитет до сих пор не сформирован.

Более того, Александр Лукашенко почему-то медлит с назначением председателя новой структуры. По сведениям «БДГ», руководство МВД рекомендовало на эту должность начальника УБОП Владимира Шафаренко. И это предложение вполне закономерно. Вряд ли в системе Министерства внутренних дел найдется сейчас более компетентный специалист в сфере борьбы с организованной преступностью. Однако для нынешних властей предпочтительнее профессиональные качества претендентов на ключевые посты в правоохранительных органах не играют решающей роли. Предпочтение отдается кандидатам, чья преданность лично президенту не вызывает ни малейшего сомнения. Вероятно, в этом смысле кандидатура

Владимира Шафаренко наверху властной пирамиды не может быть безоговорочно принята, поскольку в бытность начальником Управления по борьбе с экономической преступностью полковник Шафаренко вынужден был уволить из УБОП двоих президентских соратников по антикоррупционной комиссии — Михаила Сазонова и Юрия Малунова. Поговаривают, что именно поэтому в мае прошлого года Владимир Шафаренко, будучи представленным руководством МВД к генеральскому званию, так и не получил «золотые» погоны.

Так что пост председателя комитета по организованной преступности и коррупции может быть занят другим человеком. По некоторым сведениям, шанс получить эту должность есть у нынешнего начальника Брестского областного УВД Михаила Зеленого, которому благодаря благосклонности госсекретаря Совета безопасности Виктора Шеймана удается удержаться на плаву, несмотря на неоднократные ЧП в местной милицеской системе. Не исключено, что «великий немой» порекомендует Михаила Зеленого на должность председателя антимафиозного комитета.

СУДЫ

НАЧАЛЬНИК ГОМЕЛЬСКОЙ ТАМОЖНИ
ПРИЗНАН ВИНОВНЫМ

ИРИНА МАКОВЕЦКАЯ

Суд Железнодорожного района Гомеля завершил рассмотрение дела начальника Гомельской таможни Валерия Шевелева, временно отстраненного от должности в связи с обвинением по четырем статьям Уголовного кодекса РБ.

Напомним, что советнику I-го ранга таможенной службы Валерию Шевелеву инкриминировалось хищение боевого и газовых пистолетов и боеприпасов к ним, незаконное ношение и хранение оружия, превышение власти и служебных полномочий.

Районный суд признал Валерия Шевелева виновным по всем статьям обвинения и определил ему меру наказания в виде 1,5 лет лишения свободы условно. Ему также надлежит компенсировать 50% причиненного государству

ущерба, который оценивается в BLR 22 млн., заплатить BLR 2 млн. штрафа и возместить BLR 1,5 млн. судебных издержек. Кроме того, решением суда Валерий Шевелев освобожден от должности начальника Гомельской таможни.

Г-н Шевелев направил в Гомельский областной суд кассационную жалобу, в которой выразил свое несогласие с решением районного суда. Областной суд, принявший жалобу, день ее рассмотрения пока не назначил.

СЕМЕНОВ И КОМПАНИЯ...

МАРИНА ЗУБАРЕВА

Как уже сообщала «БДГ», дело известного могилевского бизнесмена, бывшего генерального директора акционерного предприятия «Моготекс» направлено в Могилевский областной суд.

Объем дела, следствие по которому шло полтора года, достаточно велик — шестьдесят пять томов. Разбирательство, по всей видимости, состоится в конце апреля. Бывший директор АП «Моготекс» обвиняется в злоупотреблении служебным положением, получении взяток и хищении в особо крупных размерах.

Как нам стало известно, параллельно по делу проходит еще десять человек. Это по сей день действующие высокопоставленные чиновники различных регионов Беларуси, в том числе семь могилевских «боссов». Среди них генеральный директор мо-

гилевского ПО «Химволокно» Иван Ефанов и один из его заместителей.

ПОЛЬСКО-КАНАДСКАЯ
ФИРМА
POL - CAN - W
прямой импортер одежды
SECOND-HAND из Канады
и Калифорнии
ПРЕДЛАГАЕТ
широкий ассортимент
(50 наименований)
одежды second-hand.
Высокое качество. Низкие цены.
POLAND, Lodz, ul. Morgowa, 7.
Tel./fax: (042) 52 76 02, 52 95 75,
50 90 01, 50 90 02.

СКАНДАЛ

ВСЕ ЛУЧШЕЕ — УПРАВЛЕНИЮ ДЕЛАМИ ПРЕЗИДЕНТА

ИВАН КАШКАН

Из всех властных структур самой любимой для Александра Лукашенко по-прежнему остается Управление делами президента, возглавляемое небезызвестным Иваном Титенковым.

Указами президента ведомству Ивана Ивановича были переданы высокодоходные здания и сооружения в столице, предприятия торговли, дома отдыха, санатории, гостиницы и другие объекты, приносящие большую прибыль.

Не так давно к многочисленным источникам доходов УД президента добавился еще один. По сведениям «БДГ», Александр Лукашенко издал указ N114 «О порядке реализации конфискованных товаров». Согласно этому документу все наиболее ценные конфискованные вещи подлежат передаче Управлению делами президента, которое и бу-

дет распоряжаться ими по своему усмотрению. Этот указ разослан для ознакомления во все судебные инстанции, правоохранительные, таможенные и налоговые органы. А чтобы сотрудники этих структур знали, какие именно вещи и предметы по душе президентскому «завхозу», в указе приводится их перечень. К примеру, обязательной передаче управлению подлежат конфискованные легковые автомобили. Так что белорусским мафиози, у которых милиция отберет шикарные иномарки, вероятно, придется приходить к зданию президентской администрации, чтобы полюбо-

ваться своими авто, обслуживающим властных вельмож.

Впрочем, издав указ о порядке реализации конфискованных товаров, президент позаботился не только о своих чиновниках, но и об их женах, ибо согласно приложению к этому документу, например, конфискованные шубы из дорогих мехов подлежат реализации по «очень смешным» ценам через торговые точки предприятий народных промыслов, также принадлежащих Управлению делами президента. Естественно, право на приобретение, скажем, норковой шубы за BLR 2 млн. получат отнюдь не случайные посетители этих магазинов, поскольку реальная стоимость таких меховых изделий составляет порядка \$1-2 тыс.

Естественно, внимание президентского «завхоза» будет рас-

пространяться и на подакцизные товары: спиртные напитки и импортные табачные изделия. Каждый месяц правоохранительные органы конфискуют контрабандную водку и сигареты на миллиарды рублей. Раньше деньги от реализации изъятых подакцизных товаров шли в тощий госбюджет. Теперь для государственной казны будет открыт и этот ручеек, зато ведомство Ивана Ивановича в финансовом плане станет еще могущественнее.

Другим торговым предприятиям и организациям, которые раньше занимались реализацией конфискованных вещей, остались лишь крохи с барского стола. Например, магазинам системы Минторга и Белкоопсоюза предписано реализовывать лишь не представляющие особой ценности товары.

ПОДРОБНОСТИ

«СЭНСЭЙ» СОГЛАСИЛСЯ НАЧАТЬ ВОЗВРАЩЕНИЕ ДОЛГОВ

ОТДЕЛ РАССЛЕДОВАНИЙ «БДГ»

У клиентов системы «Сэкай», одолживших ее руководителю Валерию Буяку свои средства на общую сумму примерно \$500 тысяч, появилась призрачная надежда на то, что их деньги когда-нибудь будут возвращены.

Находящийся в следственном изоляторе Минска Валерий Буяк, он же священник японской религиозной общины Бумата Мататацу, согласился начать возвращение долгов в обмен на свое освобождение под подписку о невыезде.

Напомним, что «сэнсэй» был арестован 27 июня минувшего года по обвинению в нарушении порядка осуществления предпринимательской деятельности (статья 151-2 Уголовного кодекса РБ). А уголовное дело в отношении г-на Буяка по указанной статье было возбуждено еще в августе 1995 года Фрунзенским межрайонным отделом налоговых расследований Минска. Затем оно дважды приостанавливалось, возобновлялось и передавалось в различные инстанции, поскольку следствие вообще не было твердо уверено в виновности Валерия Буяка. В уголовном законодательстве Беларуси деятельность частных лиц, которые по методу Буяка привлекали деньги граждан, четко не регламентируется. И лишь после того, как эксперты Национального банка провели экспертизу договоров займа, которые заключал со своими клиентами г-н Буяк, и официально подтвердили, что «сэнсэй» еще в декабре 1994 года должен был получить лицензию на привлечение денежных средств граждан, последние сомнения у следствия исчезли.

Более того, несколько месяцев назад Буяку были предъявлены и другие обвинения. Причем теперь ему инкриминируются преступления, относящиеся к категории тяжких. Помимо обвинения в нарушении порядка осуществления

предпринимательской деятельности, «сэнсэй» обвиняется также в хищении денежных средств граждан в особо крупных размерах, умышленном сокрытии доходов и занижении прибыли. Только за хищение в особо крупных размерах Уголовным кодексом предусмотрена ответственность в виде лишения свободы на срок до 15 лет.

Г-н Буяк обвиняется, в частности, в том, что незаконно заключал договоры займа и вкладывал полученные от доверчивых клиентов «Сэкай» средства в коммерческие фирмы, а также переводил их на лицевые счета зарубежных банков. По данным на весну 1996 года, Валерий Буяк был должен своим 3750 заемщикам BLR 10 млрд. 350 млн. и \$120 тысяч. Следствие инкриминирует ему хищение этой суммы. К тому же «сэнсэй» обвиняется в незаконном получении дохода в размере BLR 2,2 млрд. и в нанесении ущерба государству путем занижения прибыли на BLR 400 млн.

Сам Валерий Буяк считает себя невиновным. На днях он пообещал следователям, что отдаст долги клиентам «Сэкай», но только при условии своего освобождения. Однако следствие не торопится выпускать Валерия Буяка из СИЗО, поскольку опасается, что он может удариться в бегство. По некоторым сведениям, у г-на Буяка имеется заграничный паспорт со штампом для многократных выездов за границу. В результате переговоров стороны пришли к компромиссу: Валерий Буяк пообещал, что, находясь в СИЗО, он через

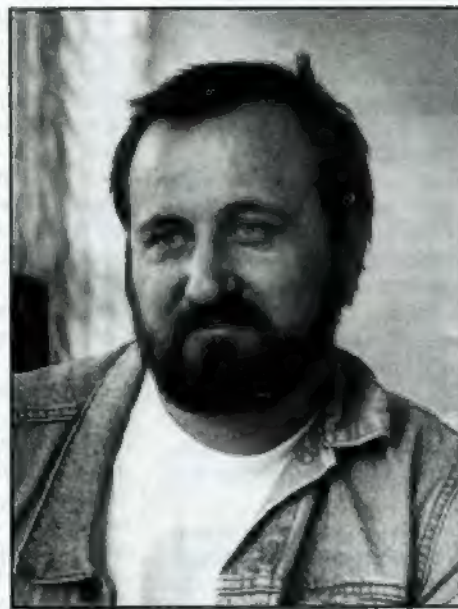
своих соратников на воле организует выплату денег обманутым вкладчикам; следствие же обязалось освободить г-на Буяка под подписку о невыезде в случае, если заемщики «Сэкай» действительно получат свои деньги.

По сведениям «БДГ», Валерий Буяк планирует возвращать долги следующим обра-

зом: деньги, переведенные в свое время в некоторые зарубежные банки, будут перечислены на счет союза клиентов «Сэкай» и затем розданы вкладчикам. Примечательно, что в союз клиентов «Сэкай» объединились люди, поддерживающие Валерия Буяка и постоянно пикетирующие здания правоохранительных органов, выдвигая требование освободить «сэнсэя» из-под стражи.

Однако есть и другая группа заемщиков «Сэкай», ратующая за самое суровое наказание своего обидчика. Каким образом будут возвращаться долги этим людям, пока неизвестно. Возможно, противники и защитники «сэнсэя» достигнут взаимопонимания. Неясно также, как быть со средствами

тех заимодавателей, которые, так и не дождавшись возврата своих денег, умерли. Таковых, по сведениям «БДГ», насчитывается несколько десятков. Процесс возвращения долгов клиентам «Сэкай» наверняка будет непростым и долгим. К тому же не исключено, что свое обещание Валерий Буяк вообще не выполнит. Ведь неизвестно, где сейчас находятся деньги вкладчиков «Сэкай» и кто ими распоряжается. Сам г-н Буяк, еще будучи на свободе, говорил, что эти средства вложены в различные долгосрочные проекты. Но скорее всего «сэнсэй» лукавил. По информации «БДГ», правоохранительным органам удалось выйти на след пропавших денег. Предполагается, что эти средства после конвертации были переведены через российские банки на счета близких «Сэкаю» фирм из дальнего зарубежья. Причем эти фирмы находятся в оффшорных зонах. Некоторые компании, через которые, как предполагают правоохранительные органы, отмылись деньги клиентов «Сэкай», следствию тоже известны. Но получить какую-либо информацию об этих средствах от зарубежных фирм и банков белорусским следователям чрезвычайно трудно. Вполне возможно, что и Валерий Буяк при всем желании помочь следствию не сможет. По мнению некоторых специалистов, разработать и наладить столь четкий механизм сбора и перевода денег в оффшорные зоны могли лишь профессионалы в финансовой и правовой сфере. Мастера восточных единоборств вряд ли удалось бы изобрести и реализовать столь хитроумную аферу. И если реальный автор и руководитель этой «пирамиды» вовсе не Валерий Буяк, то свои деньги обманутые вкладчики вряд ли получат до тех пор, пока «мозговой центр» системы «Сэкай» не будет «вычислен».



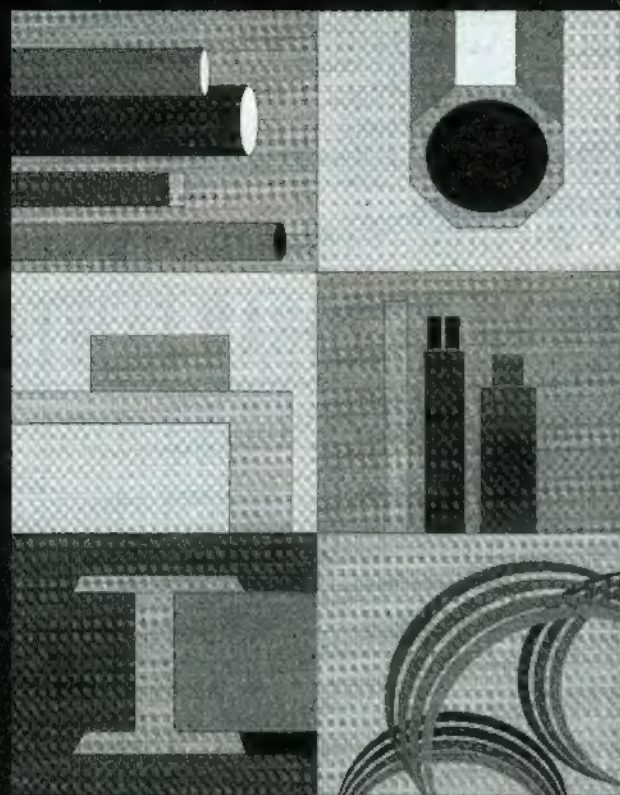
зом: деньги, переведенные в свое время в некоторые зарубежные банки, будут перечислены на счет союза клиентов «Сэкай» и затем розданы вкладчикам. Примечательно, что в союз клиентов «Сэкай» объединились люди, поддерживающие Валерия Буяка и постоянно пикетирующие здания правоохранительных органов, выдвигая требование освободить «сэнсэя» из-под стражи.

Однако есть и другая группа заемщиков «Сэкай», ратующая за самое суровое наказание своего обидчика. Каким образом будут возвращаться долги этим людям, пока неизвестно. Возможно, противники и защитники «сэнсэя» достигнут взаимопонимания. Неясно также, как быть со средствами

СП "Бел-АДАСТ"
предоставляет услуги по
стоянке большегрузных
автомобилей по адресу:
пос. Боровая (1 км от
кольцевой дороги).
Тел.: 227 22 14,
227 35 82.

ЛЮЗИ
ЗАЩИТНЫЕ ПОЛИМЕРЫ
Гродно тел. 0152-44-35-77
Минск тел. 017-237-75-02

Акционерное общество „ИМПЕКСМЕТАЛ“



ПРЕДЛАГАЕТ

В ЭКСПОРТЕ И ИМПОРТЕ:

- ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ
- КОНЦЕНТРАТЫ И РУДЫ
- ИЗДЕЛИЯ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ
- ИЗДЕЛИЯ ИЗ СТАЛИ
- ЧУГУННОЕ ЛИТЬЕ
- ПОДШИПНИКИ
- РЕДКИЕ И БЛАГОРОДНЫЕ МЕТАЛЛЫ
- ПРОМЫШЛЕННЫЕ АЛМАЗЫ И АЛМАЗНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ
- КАБЕЛИ И ПРОВОДА



ПОДРОБНОСТИ ПО АДРЕСУ:

impexmetal s.a.

ПОЛЬША

ul. Łucka 7/9, 00-842 Warszawa

Телефон: (48 22) 658 6000

Телефакс: (48 22) 620 0544

Телекс: 814 371, 813 372



impexmetal s.a.

Миллионы лет из Хаоса создавался Порядок. Купите моноблок SAMSUNG, чтобы не проходить этот путь обратно.

В Вашем доме становится больше аппаратуры...
Все труднее находить для нее место в квартире.
И вот уже сетевые шнуры, соединительные провода
сплетаются как лианы в тропическом лесу. Они
являются источником помех, затрудняют уборку
и вызывают здоровый интерес Вашей кошки.

Моноблок **SAMSUNG** – нам надо совсем
немного места, чтобы в одном корпусе привести
в Вашу жизнь яркие краски наших выдающихся
телевизоров, надежность и качество прекрасных
видеомагнитофонов.

Купите моноблок **SAMSUNG**, устранивайтесь
поудобнее, смотрите – перед Вами техника,
сделанная по законам порядка.

Новые модели моноблоков SAMSUNG:

- видеокассетный декарт;
- 2 тюнера (отдельно для ТВ и ВМ), (21"/20");
- 4 видеоголовки (21"/20");
- вывод на экран всех функций ТВ и ВМ на русском и английском языках;
- запись одной кнопкой;
- программируемый таймер (1 месяц/6 событий);
- система поиска по индексу;
- таймер сна;
- автоматическое воспроизведение;
- функция Q-про (быстрое программирование);
- разъем SCART;
- high tech дизайн;
- 2 динамика (2x6W MPC).



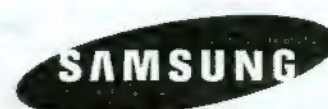
TVP-5350WR
TVP-5050WR
TVP-3350WR

21"/20"/14" COLOUR TV



Обращайтесь к официальным дилерам "Самсунг Электроникс" в Минске:
 Электра-СК тел./факс (0172) 29-24-09.
 ПушП тел. (017) 264-99-56, тел./факс 64-02-08.
 в Гомеле: НОРА тел. (017) 258-81-35, 51-22-11.
 Приглашаем посетить фирменные магазины "САМСУНГ":
 Минск, пр. Машерова 51, тел. (017) 229-28-09.
 Минск, пр. Скорняки 123, корп. 3, тел. (017) 264-79-32.

Гомель, ул. Советская 97, тел. (0232) 57-56-85, 57-56-88.
 Витебск, ул. Кирова 15/24, тел./факс (8-0212) 36-65-21.
 Мозырь, ул. 17 Сентября 2 (к-р "Мир"), тел. (8-02351) 2-52-52.
 Брест, ул. Московская 82, тел. (0162) 26-70-57.
 Гродно, Горького 49, тел. (0152) 39-92-79.
 Представительство "Самсунг Электроникс"
 в Санкт-Петербурге:
 тел. (812) 312-56-01/10, факс (812) 219-62-74.



ELECTRONICS

tibo'97

27-30.05.1997

МИНСК • MINSK

4-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА И КОНГРЕСС

4TH INTERNATIONAL
SPECIALIZED
EXHIBITION
AND CONGRESS

Выставка проходит под патронажем Министерства связи и информатики Республики Беларусь, Министерства промышленности РБ, Министерства внешних экономических связей РБ, Министерства экономики РБ, Национального банка РБ, Министерства науки и образования РБ, Ассоциации Белорусских банков, Мингорисполкома.



Республика Беларусь
220004, Минск, а/я 34
тел. 017 2233391, 2269014
факс 017 2233386



B BELARUS telecom

B BELARUS info

B BELARUS bank

B BELARUS office



“СЛАВНЕФТЕБАНК”
славянский совместный
акционерный коммерческий
нефтяной банк

Адрес: 220815, ул. Фабрициуса, 8.
тел. (017) 222-07-09 факс: (017) 222-07-52

ОТКРЫТИЕ
СЧЕТОВ
В
BLR и СКВ.

КРЕДИТЫ
(рублевые и валютные)
банковские
ГАРАНТИИ

ВСЕ ВИДЫ
РАСЧЕТОВ
В
ИНВАЛЮТЕ

тел. 228-13-37

тел. 222-22-24

тел. 222-07-50

Операционное время до 16ч.

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК...

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД.

*С нами
всегда
уверен.*

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ

Отдел рекламы ЗАО “Белорусская Деловая Газета” совместно с крупнейшей в Беларуси пейджинг-компанией “Мобилком” предлагает новый способ размещения рекламы в газетах “Имя” и “Белорусская Деловая Газета”.

Теперь, если Вы хотите разместить в наших изданиях небольшое рекламное объявление (16-36 кв.см), Вам не нужно долго дозваниваться по телефону нашего отдела рекламы, так как он бывает часто занят по причине постоянно увеличивающегося количества желающих разместить в наших газетах рекламу.

Вы набираете номер телефона оператора пейджинг-компании “Мобилком” (017) 278-11-01 и передаете на пейджер N 4000 содержание Вашего рекламного объявления с уточнением объема (в кв.см), страницы размещения (1-я, внутренняя, последняя), номера гарантийного письма, которое Вы должны отправить по одному из ниже указанных факсов. Например: “Фирма ___ продает здание в центре города. Тел. ___ (30 кв.см, 1-я полоса, г/п N ___ от ___).

После получения гарантийного письма мы вышлем по указанному Вами факсу счет-фактуру и оригинал-макет объявления для утверждения. Вы оплачиваете счет-фактуру, и Ваше объявление выйдет в ближайшем номере одной из выбранных Вами газет.

При размещении рекламы по пейджеру предоставляется скидка в размере 5-ти%, а при размещении одновременно в двух газетах - 10%.

Тел./факс отдела рекламы: (017) 223-85-88

Пейджер отдела рекламы: (017) 278-11-01
абонент N 4000(круглосуточно)

Факсы для гарантийных писем: (017) 223-85-88

229-22-10

223-61-05

226-87-99



I.O.S. INTERNATIONAL OFFSHORE SERVICES



- РЕГИСТРАЦИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В 23 СТРАНАХ, В ТОМ ЧИСЛЕ В США
- БЕСПЛАТНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ЛЕГАЛЬНЫМ МЕТОДАМ ПОНИЖЕНИЯ НАЛОГОВ ПРИ СОДЕЙСТВИИ СПЕЦИАЛИСТОВ ИЗ ЛАТВИИ И ЕВРОПЫ
- КОДИРОВАННЫЕ СЧЕТА ДЛЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В БАНКАХ ЛАТВИИ, ШВЕЙЦАРИИ, ЛЮКСЕМБУРГА, ДАНИИ,

ГАРАНТИЯ ЗАПАДНОГО КАЧЕСТВА

КОНФИДЕНЦИАЛЬНО

РИГА:
(0137) 216964

Консультации (0172) 235903 (0172) 292088
В МИНСКЕ (0172) 104173 (0172) 104174



КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ, ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ И ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТОЧЕК VISA, ЕС/МС, АМЕХ;
- ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ;
- ПО ВОПРОСАМ ВЛОЖЕНИЙ В ЗАПАДНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ, КОРПОРАТИВНЫЕ И ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ США, КАНАДЫ, СТРАН ЧЛЕНОВ ЕС.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МИНСКЕ: +0172 391 654, +0172 762 016,
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ВИТЕБСКЕ: +0212 377405, +0172 766 744 (сотовый),
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 701 0000, ФАКС: +013 701 0001.



БИРЖИ И БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 24 (367) 7.4.97

Главный редактор

Первый заместитель гл. редактора
Заместитель гл. редактора
Заместитель гл. редактора

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Пётр МАРЦЕВ

Светлана КАЛИНКИНА

Павел ШЕРЕМЕТ

Валентин ЖДАНКО

апрель 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на “Белорусскую деловую газету”. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель:

Издатель:

Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ

Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ

Компьютерный выпуск: Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул. Первомайская, 18

ТЕЛЕФОНЫ: (017) 236-50-51

ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ:

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел. (1048) 90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

ЗАО “БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА”

ЗАО “БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА”

тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by;

edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88

Отдел подписки: тел./факс (017) 229-22-10

Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов
в ЗАО “Летуас ритас” 2001, Вильнюс,
проспект Гедимина, 12а

Тираж

Цена

Заказ

Подписано в печать

Подписной индекс

Выходит 2 раза в неделю

20 000

договорная

590

5.4.97 в 19.00

63879